БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№55 (486) 23 июля 1998 года четверг

СЕГОДНЯ

ОТ ЖИЗНИ ПО СРЕДСТВАМ ВЕЕТ ХОЛОДОМ

Учитывая возможность дальнейшего сокращения поставок российского газа, белорусское правительство рассматривает варианты уменьшения энергопотребления в стране. Эти меры будут приняты только в том случае, если «Газпром» осуществит свою угрозу и сократит поставки газа на 40%. Если же договориться с РАО удастся, то программа экономии реализована не будет.

Стр.7

РЕДАКЦИЯ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ» СООБЩАЕТ СВОЙ НОВЫЙ АДРЕС: Г. МИНСК. УЛ. ЧКАЛОВА, 12, 4-Й ЭТАЖ. ТЕЛ.: (017) 216-25-83, 224-95-70.

ТЕЛ. РЕКЛАМНОГО ОТДЕЛА: (017) 216-25-87, 216-25-88

СОБЫТИЕ

БАЗАРНЫЕ СТРАСТИ ПО-СЛАВЯНСКИ

Елена ДАНЕЙКО

Вчера, 22 июля, состоялось официальное открытие фестиваля «Славянский базар в Витебске». На фоне печально-отпускного затишья на политической сцене и отсутствия каких бы то ни было значительных событий в экономической жизни Беларуси этот песенно-танцевально-идеологический праздник привлек внимание. Своим присутствием фестиваль почтил президент Лукашенко.

На прошедшей перед фестивалем пресс-конференции журналистам сообщили, что в «Славянском базаре» примут участие 4,5 тыс. артистов из 27 стран. Одна только российская делегация состоит из 800 человек, представляющих 29 регионов России. От Беларуси в состав жюри, которое возглавил композитор и продюсер Игорь Крутой, вошли Владимир Мулявин, Михаил Финберг и Анатолий Ярмоленко. Конкурсные премии остались прежними: Гран-при — $10 тыс., победителей, занявших 1-е, 2-е и 3-е места, ожидают награды в $6 тыс., $4 тыс. и $2 тыс. соответственно. Из наиболее известных эстрадных исполнителей на фестивале выступят Лариса Долина, Валерий Леонтьев, Олег Газманов. Подготовлены большая кинопрограмма, художественные выставки, джаз-панорамы, праздник балета, цирковая программа, многодневный проект «Мода и музыка нового поколения», фестиваль-конкурс детских программ, праздник русской игрушки.

Всем был бы хорош «Славянский базар в Витебске», если бы не несколько «но».

Первое «но» заключается в том, что отнюдь не гордостью президентов братских славянских стран за достижения славянских же артистов вызвано столь гипертрофированное внимание к витебскому фестивалю искусств. Исполком Союза Беларуси и России, финансирующий этот своего рода славянский карнавал, упорно продвигает в трудящиеся массы идеи неразрывного единства и нерушимого братства «республик свободных», вольно или невольно поддерживая (по выражению Владимира Вольфовича Жириновского) «нашего объединенного президента». Для Александра Лукашенко, волей стран Европейского союза лишенного возможности передвигаться в некоторых направлениях, сцена «Славянского базара в Витебске» превращается в одну из немногочисленных трибун, где он может сорвать аплодисменты, а также в повод быть упомянутым в информационных сводках в сугубо мирном качестве политика, покровительствующего Мельпомене.

Второе «но» заключается в сомнении части граждан суверенной России и пока столь же суверенной Беларуси в необходимости приносить на алтарь искусств жертву ценой в сотни тысяч долларов. У бастующих на Горбатом мосту российских шахтеров, у не получающих многие месяцы зарплату российских учителей и врачей, у нищих украинских пенсионеров и не более богатых белорусских колхозников никто не спросил, нужен ли столь грандиозный оплаченный из бюджета праздник и согласны ли они в виде компенсации за свое жалкое существование лицезреть по телевизору светящиеся радостью лица белорусских чиновников и слушать ставшие уже привычными болезненно-жизнерадостные голоса комментаторов белорусского радио и телевидения.



Где панславянские лозунги — там и Александр Лукашенко

Можно, конечно, возразить, что выделенная для проведения фестиваля сумма меркнет по сравнению с белорусскими долгами «Газпрому» и никак не спасет истерзанную бесконечными потрясениями экономику постсоветских держав, но вряд ли это может послужить утешением тем, кто изо дня в день считает каждую копейку. России хорошо — у нее есть Чубайс, выигравший битву при МВФ. А нам-то (по крайней мере в ближайшее время) рассчитывать явно не на что.

Примечательно, что все попытки многих журналистов выяснить, сколько же точно денег достали из кармана белорусских и российских налогоплательщиков для проведения «Славянского базара в Витебске», успехом не увенчались. Минкультовская газета «Культура» на сей счет отреагировала блаженно-благостно: *«Галоўную лічбу — колькасць грошай, што патрабуе фестываль, — журналістам не назвалі. І правільна! Хай вырашаюць гэтую задачку самі»*. Не менее примечательно, что на прошедший в Одессе и Саратове «Славянский базар» не истрачено ни одной бюджетной копейки.

Третье «но» заключается в закулисной возне, которая была неизбежной при делении «Славянского базара» на три (пусть и неравные по силам и финансовой мощи) мероприятия. Несколько месяцев назад в «БДГ» была опубликована обширная статья, в которой представлены позиции каждой из возглавляющих нынче два базара сторон. Не вдаваясь в подробности, суть претензий сводилась к следующему. Придумавший название «Славянский базар» некто Сергей Винников, бывший в «добазарные» времена главным режиссером московского государственного концертного зала «Россия», в 1991 году принял предложение витебской дирекции фестивалей создать новый проект исключительно с условием учредить организацию, которой будут принадлежать авторские, имущественные и прочие права на новый проект. По словам Винникова, такая организация была создана в январе 1992 года и именовалась она индивидуальным частным предприятием «Ирида». Сам он выступал в роли ее учредителя и президента.

По версии Винникова, эта организация изначально имела все права на проект, и именно ею в 1994 году учреждено и зарегистрировано в Московской регистрационной палате АОЗТ «Международная корпорация «Славянский базар», ставшая правопреемником «Ириды», а следовательно, получившей все имущественные права, в т.ч. и право на использование товарного знака фестиваля.

Родион Басс, возглавляющий государственную организацию «Витебский городской центр культуры», в ведении которого находятся летний амфитеатр (где и проходит «Славянский базар») и дирекция международных фестивалей, проходящих в Витебске, настаивает на том, что на протяжении всех лет проведения фестиваля речь шла о равноправном партнерстве, и считает претензии Сергея Винникова, объявившего себя единственным автором проекта и хозяином фестиваля, необоснованными. *«Инициатива проведения «Славянского базара» принадлежит нам — витебской дирекции фестивалей. Каждое слово я могу подтвердить, представив договоры, подписанные между витебской дирекцией и фирмой Винникова»*, — утверждает Родион Басс.

Четвертое «но» заключается в том, что многие из приглашенных на фестиваль исполнителей действительно заслуживают внимания и всяческого уважения. Они артисты, а не поэты (которые в России традиционно больше, чем поэты). Артистам нужна сцена и публика. И то, и другое в Витебске обеспечено. Правда, те, кто действительно чего-то стоит, способны и сами заработать себе на жизнь и вряд ли нуждаются в участии в своей творческой судьбе Исполкома Союза России и Беларуси.

И наконец, пятое — последнее и несколько курьезное «но». В числе аккредитованных журналистов, которых взяли на полное довольствие за счет белорусских и российских налогоплательщиков, кроме само собой разумеющихся корреспондентов белорусских государственных СМИ, кого только нет... Есть даже представитель парижской газеты русских эмигрантов «Русская мысль». Похоже, это — одна из последних на сегодняшнем этапе возможностей привлечь внимание к нашему государству, гражданам которой ничто человеческое не чуждо.

И вовсе необязательно быть специалистом в области плетения интриг или тонким ценителем искусства, чтобы прийти к простому выводу: участвующие в финансировании и организации стороны явно преувеличивают значимость и художественную ценность их детища, сравнивая фестиваль то с «Оскаром», то с Каннами. Несмотря на невероятные усилия белорусских официальных средств массовой информации, художественная ценность (равно как и политическая значимость) этого всеславянского праздника известна.

ДАТЫ

ОППОЗИЦИЯ ОТМЕТИТ ГОДОВЩИНУ ДЕКЛАРАЦИИ НЕЗАВИСИМОСТИ

Отдел информации «БДГ»

27 июля многие белорусы будут праздновать День провозглашения независимости. С 1990 по 1996 год эта дата отмечалась как главный официальный праздник. После ноябрьского референдума 1996 года праздник отменен.

На референдуме 1996 года Александр Лукашенко решил не вести народ вслед за цивилизованным миром, где праздником независимости считается день принятия декларации о независимости. Белорусский президент придумал оригинальный вариант: днем независимости Беларуси считать день освобождения Минска от фашистов (хотя Беларусь никогда не была в составе Германии, а следовательно, и не получала от нее независимости).

27 июля не будет пышных празднований с парадами сельскохозяйственной и военной техники, массовыми гуляньями и дешевым пивом. День независимости будут праздновать те, для кого суверенитет Беларуси — не пустой звук и не абстракция.

БНФ удалось получить разрешение у местных властей на проведение в этот день массовой акции. Поначалу фронт планировал организовать шествие по центру города — от площади Калинина до площади Независимости. Как и следовало ожидать, в результате рассмотрения этого вопроса в Мингорисполкоме маршрут следования сильно сократился. Согласно окончательному варианту акция должна начаться в районе станции метро «Академия наук» и завершиться митингом на площади Парижской коммуны.

ИНЦИДЕНТ

ТЕННИСИСТОК НЕ ПУСТИЛИ В ИТАЛИЮ

Отдел информации «БДГ»

Белорусских теннисисток не пустили в Италию. Судя по всему, это продолжающееся эхо скандала вокруг Дроздов.

Еще в прошлую пятницу юные белорусские теннисистки (до 14 лет) должны были выехать в Италию для выступления на чемпионате Европы. Но посольство Италии не выдало им въездных виз в страну, хотя все необходимые документы были поданы еще в первых числах июля. По словам сотрудников итальянского посольства, причиной стало то, что Министерство иностранных дел Италии не дало ответа на запрос посольства.

Не исключено, что за неучастие в соревнованиях к белорусам со стороны Европейской теннисной ассоциации будут применены санкции — штраф и запрет в течение одного года выступать в европейских соревнованиях.

«ДЕЛО АГРАРИЕВ»

ЕЩЕ ОДИН ОБЫСК В ДОМЕ ВАСИЛИЯ ЛЕОНОВА

БелаПАН

На минувшей неделе в доме бывшего министра сельского хозяйства и продовольствия Беларуси Василия Леонова был произведен повторный обыск.

Как сообщила БелаПАН супруга экс-министра Антонина Леонова, когда она пришла в республиканскую прокуратуру, чтобы получить разрешение на свидание с мужем, следователь Иван Бранчель заявил, что намерен вместе с ней поехать в расположенный под Минском дом Леоновых для проведения экспертизы. Антонина Леонова отказалась ехать со следователем, заявив, что экспертиза проводится после суда и отчуждения дома. После такого заявления ее продержали в кабинете следователя более четырех часов, не разрешая связываться с адвокатом. Женщину также не пустили в поликлинику, куда она должна была идти в этот день. Фактически, по словам Антонины Леоновой, это задержание было незаконным.

За время, пока она находилась в прокуратуре, было вынесено постановление о проведении обыска. В результате супруга бывшего министра в сопровождении следователей и экспертов вынуждена была поехать в Прилукскую Слободу (Минский район). Сотрудники прокуратуры провели обыск в доме, во дворе и надворных постройках. Было изъято охотничье ружье — подарок жены и детей к 50-летию Леонова, а также патроны. Следует отметить, что на хранение оружия имелись все необходимые документы, которые также были изъяты. Кроме того, работники прокуратуры произвели замеры дома и всех построек.

В протоколе о проведении обыска Антонина Леонова написала, что считает данные действия прокуратуры незаконными. После инцидента с обыском состояние здоровья женщины, недавно перенесшей инсульт, значительно ухудшилось.

НОВОСТИ

ТАМАРА ВИННИКОВА СНОВА В ГОСПИТАЛЕ

Отдел информации «БДГ»

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в главном военном госпитале, 16 июля в отделение неотложной терапии этой больницы была доставлена экс-председатель Национального банка Беларуси Тамара Винникова.

Впервые Тамара Винникова попала в военный госпиталь 22 февраля этого года. Несколько недель назад ее выписали. Курс лечения планировалось завершить оздоровительными мероприятиями в санатории. Тем не менее в санаторий бывший главный банкир страны по каким-то причинам не попала. Повторно в военный госпиталь Тамару Дмитриевну доставили из республиканской прокуратуры, где экс-банкир почувствовала себя плохо во время очередного допроса.

В настоящий момент г-жа Винникова находится в отделении неотложной терапии госпиталя. Корреспонденту «БДГ» удалось выяснить, что причиной госпитализации стал острый сердечный приступ. В больнице ничего не смогли сказать о состоянии здоровья Тамары Винниковой, подчеркнув лишь, что в отделение неотложной терапии помещаются только очень тяжелые больные.

Несмотря на очередной сердечный приступ и резкое ухудшение здоровья г-жи Винниковой, к ней не пускают ни родственников, ни знакомых. Мотивируется это тем, что в отделение неотложной терапии вход запрещен ко всем пациентам.

ДРАМА

ОПРАВДАНИЕ КРОВЬЮ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Прокуратура Железнодорожного района Гомеля прекратила производство уголовного дела по факту самоубийства гомельской школьницы, 12-летней Марины Шевцовой. Причина — отсутствие состава преступления в чьих-либо действиях.

«БДГ» подробно писала об этой трагедии. Напомним, что 18 мая Марина Шевцова спрыгнула с крыши 15-этажного дома, в котором жила. В тот же день прокуратура возбудила уголовное дело по статье 105 (ч.1) Уголовного кодекса РБ — «Доведение до самоубийства ... путем жестокого обращения с потерпевшим или систематическим унижением его личного достоинства».

Главной причиной назывался конфликт девушки с учительницей, обвинившей Марину в краже ее кошелька. Разбирательство переросло в гонения. Оправдаться девочка не сумела и, наверное, поэтому в предсмертной записке написала: *«Я ухожу в тот мир, где меня никто не будет обижать»*.

Прокуратура, обязанная искать причины самоубийства несовершеннолетних, не разобралась в перипетиях взаимоотношений Марины с окружающими людьми, спровоцировавшими трагедию. Хотя для следователей эта история в некоторой степени тоже оказалась потрясением. Показывая корреспонденту «БДГ» фотографии места происшествия и разбившейся девочки, самой страшной они назвали одну — вид с крыши дома.

ПОДРОБНОСТИ

ВЕРНУТСЯ ЛИ В ГОМЕЛЬ ШВЕЙЦАРСКИЕ СТРОИТЕЛИ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Работы на одном из главных белорусских долгостроев — Гомельском специализированном диспансере радиационной медицины — должны возобновиться со дня на день. Об этом сообщил министр здравоохранения РБ Игорь Зеленкевич.

Строительство диспансера было заморожено более трех лет назад, когда белорусская сторона не оплатила генеральному подрядчику — швейцарской строительной фирме «Смелт-Интаг» — выполненный объем работ в размере $789 тыс. Иностранные строители уехали. А руководство фирмы начало переговоры с белорусской стороной не столько для того, чтобы получить долги, сколько чтобы достроить этот объект, архиважный для пострадавшего от аварии на Чернобыльской АЭС населения.

История и проблемы строительства спецдиспансера очень долго были у всех на устах, не исключая белорусского президента. Александр Лукашенко в июне прошлого года лично посетил стройку и пообещал выделить на продолжение работ $6 млн из собственных фондов. Но судя по тому, что строительство за прошедшие с того момента 13 месяцев так и не возобновилось, либо закрома президента не слишком богаты, либо деньги из них были сэкономлены на поездку в олимпийский Нагано.

Так или иначе, но средства на продолжение строительства закон о бюджете-98 (статья 15) предписывал изыскивать ряду министерств. А со швейцарской фирмой была достигнута договоренность по расчетам за строительство белорусскими рублями. По словам министра Зеленкевича, необходимые средства — валюта для погашения долга швейцарским строителям и BLR 300 млрд для возобновления строительства — найдены.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

НЕ СОЗДАТЬ ЛИ ТЮРЬМУ ДЛЯ БЫВШИХ МИЛИЦИОНЕРОВ?

Сергей АНИСЬКО

21 июля столичное ГУВД организовало очередную пресс-конференцию, посвященную итогам работы своих подразделений. Беседовал с журналистами начальник криминальной милиции полковник Иосиф Михалкович, который в своем выступлении отметил, что *«предпринятый комплекс оперативных и общепрофилактических мер позволил не допустить разрастания криминального беспредела»*. По его мнению, об этом наглядно свидетельствуют статистические данные

В частности, в динамике преступности сохранилась тенденция к сокращению уровня зарегистрированной преступности более чем на 3%, в том числе по линии уголовного розыска. Коэффициент правонарушений в расчете на 10 тыс. человек населения составил 63 факта,


Милицейское начальство вполне довольно собой

что несколько ниже, чем за аналогичный период прошлого года. Меньше зарегистрировано краж имущества (на 10,5%), снизилось количество квартирных ограблений. Удалось несколько обуздать преступников, специализирующихся на хищениях автотранспорта. Реализуемые органами столичной милиции оперативно-розыскные мероприятия позволили раскрыть 8181 преступление, что на 1,9% больше, чем за первое полугодие 1997 года. Общая раскрываемость преступлений составила 75,9%, что, по мнению Иосифа Михалковича, гораздо больше, например, показателей полиции Берлина.

В то же время руководство ГУВД вынуждено было признать, что успокаиваться рано. Тяжелая экономическая ситуация в стране, некоторые кадровые и организационные проблемы внутри самого управления, пик летнего сезона (как правило, стимулирующий активность правонарушителей) не лучшим образом сказываются на криминогенной обстановке в городе. Значительно выросло количество случаев нанесения тяжких телесных повреждений, изнасилований и злостных хулиганств (в среднем на 28%).

Одним из катализаторов преступности является расширение незаконного оборота наркотических веществ. Число преступлений на этой почве неуклонно растет. Так, за полугодие выявлено 245 случаев хранения, сбыта и употребления зелья, изъято 45 кг наркосырья и 21 кг наркотических веществ. Причем число лиц, употребляющих наркотики, возросло за счет токсикоманов. Как заявил начальник отдела по борьбе с этими видами преступлений Владимир Касьянов, минской милиции особенно часто приходится изымать у правонарушителей мак и его производные, ЛСД, небольшие партии экстази, поступающие из стран Западной Европы. Отмечено появление т.н. «марочек» (на обычные почтовые марки нанósится ЛСД).

Примерно на прежнем уровне осталась численность преступных посягательств в сфере экономики. По утверждению полковника Михалковича, в настоящее время ведутся десятки уголовных дел, связанных с хищениями в особо крупных размерах, взяточничеством, лжепредпринимательством, выманиванием кредитов и т.д., ущерб от которых составляет сотни миллиардов рублей.

В процессе проведения мероприятий по предупреждению нарушений акцизного законодательства зарегистрировано 60 преступлений и более 5 тыс. административных нарушений, в результате чего изъято табачных и алкогольных изделий на общую сумму около BLR 2 млрд 124 млн.

Говорилось на пресс-конференции и о том, что головной болью МВД остается криминализация подростковой среды. Только этой категорией с начала года совершено более 1 тыс. преступлений, их количество увеличилось на 21,1%. Особенно напряженная ситуация сложилась в Заводском и Советском районах. Причем все чаще в преступную деятельность вовлекаются малолетние. Так, например, группировка 10-12-летних мальчишек долгое время занималась кражами автомобилей, совершив их в общей сложности 30. Как выяснилось впоследствии, дети работали по заказам матерых преступников, получая в награду мизерные суммы на мороженое и жевательные резинки.

Организаторы пресс-конференции постарались обойти тему поведения милиции во время массовых общественно-политических мероприятий. Кстати, таких акций за полгода в столице прошло более 180. По всей видимости, милицейскому руководству очень не хотелось провоцировать шквал вопросов и претензий по поводу неправомерных действий своих сотрудников, которые незаконно задерживали манифестантов, необоснованно применяли к ним физическую силу, без всяких на то оснований длительное время содержали под стражей и т.д.

Начальник криминальной милиции не стал скрывать, что в белорусской столице действует много организованных преступных группировок, имеющих свыше 450 лидеров. Имеется информация, что они уже начали скупку в странах дальнего зарубежья недвижимости, небольших торгово-промышленных предприятий и даже фабрик. Это явление характерно и для других государств СНГ, что стало поводом для проведения с 6 по 9 июля в Минске совещания представителей правоохранительных органов Содружества, которые охарактеризовали оргпреступность как транснациональную.

В результате оперативно-розыскных мер ГУВД за шесть месяцев текущего года арестовано 20 лидеров и 71 рядовой участник преступных сообществ, которым предъявлены обвинения за совершенные преступления. Проблема с обузданием оргпреступности, по заявлению Михалковича, в определенной мере объясняется тем, что значительное число преступлений «авторитеты» совершили еще во времена СССР и по прошествии времени привлечь их к ответственности очень трудно. Сейчас они «легли на дно» и лишь разрабатывают преступные акции, не принимая участия в их реализации.

Констатировалось, что, несмотря на стабилизацию обстановки в милицейской среде, мздоимство, превышение служебных полномочий и другие пороки окончательно не изжиты. Усилия подразделения собственной безопасности ГУВД направлены именно на выявление нечистоплотных сотрудников в своих рядах. Правда, тут же, к удивлению журналистов, Иосиф Михалков заявил: *«Мы стараемся не доводить разбирательства в отношении милиционеров до суда. Это не лучший выход, ибо существуют проблемы с их содержанием в неволе. Специальных мест отсидки для этой категории в республике нет»*. Иными словами, перед законом у нас равны далеко не все. Ведь хотя проштрафившийся милиционер и увольняется, он может спокойно вершить свои темные дела на любом другом поприще. Так, может быть, стоит подумать над созданием специализированной ИТК для бывших работников правоохранительных органов, где они в обществе себе подобных смогут поразмышлять над превратностями судьбы?

ВИЗИТЫ

ЗА КОСТРОМИЧАМИ В МИНСК ПОТЯНУЛИСЬ ВЛАДИМИРЦЫ

Вероника ЧЕРКАСОВА

В то время как масштабы международного сотрудничества Беларуси со странами дальнего зарубежья сокращаются, предпринимаются попытки развивать товарооборот между Беларусью и регионами России. Так, 21 июля Минск вслед за костромичами посетила делегация Владимирской области под руководством главы администрации Николая Виноградова.

Уровень товарооборота Беларуси с Владимирской областью достаточно высок и по результатам 1997 года составил $65129 тыс., в том числе экспорт — $27274 тыс., импорт — $37855 тыс. В прошлом году во Владимирскую область из Беларуси поставлялись отопительные и кухонные печи, электрические машины и оборудование, грузовые автомобили, насосы и токарные станки, а также волокно и льняные ткани, нефть и нефтепродукты, полимерные материалы, посуда и сливочное масло. Основными позициями импорта Беларуси были изделия из черных металлов, электрические машины и оборудование, медь и изделия из нее.

По результатам торговли в январе—марте 1998 года товарооборот Беларуси с Владимирской областью составил $15756 тыс., экспорт — $7111 тыс., импорт — $8645 тыс.

В итоге визита главы администрации Владимирской области в Минск был подписан протокол о намерениях по развитию сотрудничества между МВЭС РБ и этим российским регионом. Стороны пришли к соглашению об укреплении взаимовыгодных отношений, организации взаимных поставок продукции, техническом и деловом сотрудничестве и сочли целесообразным в двухмесячный срок создать торговый дом «ВладБелресурсы» (учредитель со стороны РБ — концерн «Белресурсы», со стороны Владимирской области — ОАО «Владресурсы»).

Планируется рассмотреть вопрос об углублении сотрудничества в рамках программы РБ «Лен» и программы Владимирской области «Возрождение владимирского льна» с увеличением объемов сырьевых поставок льна из регионов Беларуси на льноперерабатывающие предприятия Владимирской области и совместного решения вопросов углубленной переработки льна на основе прогрессивных технологий.

Будут предприняты и совместные усилия по кооперации строительного комплекса Беларуси с предприятиями Владимирской области — производителями осветительной, автоприборной комплектации. Проработан вопрос об организации совместного производства изделий из минеральных волокон различных типов, размеров и структуры при согласовании цен и рынков сбыта.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС

БУДЕМ С ХЛЕБОМ, НО БЕЗ КАРТОФЕЛЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

Беларусь напряженно готовится к сезонному стихийному бедствию — уборочной страде. В минувший вторник состоялось заседание коллегии Министерства сельского хозяйства и продовольствия, на котором руководители сельскохозяйственного комплекса страны отчитались о готовности к уборке зерновых и зернобобовых культур.

В нынешнем году зерновыми и зернобобовыми засеяно 2,6 млн гектаров сельхозугодий. Особенных проблем с уборкой, по словам заместителя министра сельского хозяйства Анатолия Рубаника, не возникнет. Прогнозная урожайность зерновых составит около 30 центнеров с гектара. Всего Министерство сельского хозяйства ожидает урожай зерновых приблизительно в 500 тыс. тонн.

Тем не менее для обеспечения потребностей Беларуси в зерне пшеницу придется все же закупать. Речь идет о твердых сортах, идущих на производство белого хлеба. Эти закупки запланированы в размере 350 тыс. тонн.

Как и в прошлом году, в нынешнем аграрии ожидают проблем с традиционным белорусским продуктом — картофелем. Всего клубнями засажено примерно 700 тыс. гектаров земли: 600 тыс. в частном секторе и 97 тыс. в колхозах и совхозах. Однако, по оценке специалистов Минсельхозпрода, погодные условия для картофеля в этом году неблагоприятны, и урожай его, скорее всего, будет еще меньше, чем в прошлом.

Бич пасленовых этого года — фитофтора. Минсельхозпрод намерен бороться с этой болезнью, однако особенных побед в этой борьбе не ожидает.

Традиционной бедой уборочных кампаний в Беларуси является дефицит топлива. В этом году сельскохозяйственным предприятиям потребуется 357 тыс. тонн дизельного топлива и 113 тыс. тонн бензина. В наличии 61 тыс. тонн дизтоплива и 10 тыс. тонн бензина. «Белнефтехим» не готов удовлетворить потребности аграриев на 100%.

В Беларуси есть верная примета: если на носу уборочная или посевная — жди инфляции. К настоящему времени сельское хозяйство получило кредитов на общую сумму BLR 10 трлн. Поскольку для уборки нужны деньги, можно ждать, что объем кредитов, выданных аграрному сектору, в скором времени увеличится.

ВЕРСИИ

КРИЗИС СПЕЦИАЛЬНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

ИЗЛЕЧИТ ЛИ ИДЕЯ КОНФЕДЕРАЦИИ ОТ ПРЕДВЫБОРНОЙ ЛИХОРАДКИ, КОТОРОЙ ОХВАЧЕНЫ БЕЛОРУССКАЯ И РОССИЙСКАЯ ПОЛИТИЧЕСКИЕ ЭЛИТЫ

Александр ФЕДУТА

В России преодолен очередной этап очередного кризиса. Все встало на свои места. Чубайс вернулся во власть, Дума ушла в отпуск, боевой генерал пал в мирное время, президент уехал отдыхать на карельские озера, МВФ выделил многомиллиардный кредит, ведущие обозреватели улетели на Канары и Мальдивы, шахтеры освободили Горбатый мостик у Белого дома (или не освободили, но просто стали никому не интересны). Народ вздохнул с очевидным облегчением. Можно жить.



Ведущий и ведомый могут поменяться местами

В Беларуси кризиса не наблюдается. Оппозиция находится в пожизненном отпуске, президент — в неусыпных заботах о процветании Отечества, ведущие обозреватели болтаются где-то между отпуском и заботами. Профсоюзы вышли из забоя, чтобы продемонстрировать полное отсутствие силы и подвергнуться в связи с этим массовым оскорблениям из уст г-на Пашкевича. Народ вздохнул с очевидным облегчением. Можно жить.

Но одновременно возникают вопросы, отнюдь не характерные для мирного времени. Например: если в России все было так плохо, что даже «Газпром» затрясло, то как именно это скажется на нас, задолжавших «Газпрому», как парижский щеголь бальзаковскому ростовщику Гобсеку? Почему президент Беларуси вдруг дважды — в Кран-Монтано и в Гомеле — позволил себе весьма критически отозваться о самом крупном из наших кредиторов? Чем чревато хронологическое совпадение дат — 1999 год (выборы в Государственную думу РФ и выборы президента РБ согласно Конституции 1994 года), 2000 год (выборы президента РФ), 2001 год (выборы президента РБ согласно Конституции 1996 года)? Почему БТРК так нервно отреагировало на невинное и по-пионерски откровенное заявление Семена Шарецкого: «*Всегда готов!*»? Почему «Советская Белоруссия» вдруг ополчилась на «никого не представляющую» белорусскую оппозицию и лично гг. Шарецкого и Святскую? Отчего в «Народной воле» вдруг появляется апологетическое интервью с очередным «лидером нации» г-ном Карпенко? Такое ощущение, что происходит *нечто*: все зашевелились, забегали, хоть в отпуск не уходи — сиди и обозревай.

ОБОЗРЕВАТЕЛЬ ТРЕТЬЯКОВ

Одно из самых непонятных явлений ушедшего месяца — статья главного редактора российской «Независимой газеты» Виталия Третьякова, в которой он предрекает своей стране мыслимые и немыслимые бедствия, ежели не будет воплощен в жизнь его план спасения Отечества — создание не прописанного ни в Конституции, ни в каком ином законодательном акте Временного государственного совета (ВГС). Возглавить его, по мнению почтенного Виталия Товиевича, должен либо Егор Строев, либо совсем даже Евгений Примаков; войти в состав ВГС должны лидеры палат Федерального Собрания, руководители четырех избранных по спискам думских фракций, премьер-министр, президент (ежели откажется баллотироваться на следующий срок), глава правительства, которым под шумок вновь должен стать Виктор Черномырдин, руководители четырех регионов и всего лишь (sic!) один олигарх, которым, как следует из дополнительных разъяснений г-на Третьякова, может быть вовсе даже и не Борис Березовский. Статья, в которой процедура отрешения президента России от реальных властных рычагов была прописана столь подробно, наделала много шума, и сам Борис Николаевич даже обратился к генералитету во время встречи в Кремле с заранее прописанным в речи пассажем: мол, не сомневаюсь, что вы готовы отразить любую попытку государственного переворота.

Тем временем о г-не Третьякове забыли, поскольку МВФ договорился с Чубайсом и Кириенко, а Дума приняла ряд законов, необходимых для появления в казне 60 % от запланированных г-ном Задорновым средств. Цифра, взвешенная до предела: с одной стороны, не обвинишь законодателей в неконструктивности; с другой стороны, кризис повторится аккурат к моменту новых выборов в Думу. Причем в то время, когда выражение недоверия правительству Кириенко не повлечет за собой роспуска нынешней Думы. Так сказать, дозволенная Конституцией храбрость. И уже после выборов 1999 года, с новыми силами и в почти прежнем составе можно будет заняться свержением президента. Быть может, даже согласно намеченному г-ном Третьяковым плану.

ПРЕЗИДЕНТ ЕЛЬЦИН

Разумеется, Борису Николаевичу этого не хотелось бы. Значит, ему будет нужна инициатива, способная привлечь на его сторону думское большинство и в нынешнем своем составе, и в будущем. Эта инициатива никак не может носить экономический характер, поскольку новый депутатский корпус вряд ли будет сильно отличаться от нынешнего. С другой стороны, в октябре 1998 года Конституционный суд РФ под руководством г-на Баглая начнет пристально изучать вопрос о конституционной возможности для Бориса Николаевича занять пост президента в третий раз. Поскольку Марат Баглай отличается от Майкла Дебейки прежде всего разнообразием критериев, есть шанс, что вердикт его почтенного ведомства будет, скорее, отрицательным, нежели положительным.

Вместе с тем очевидно, что семья Ельциных кровно заинтересована в пребывании у власти если не человека по фамилии «Ельцин», то хотя бы лица, которое не будет кардинально пересматривать основы разработанного при Ельциных внешнеполитического и экономического курса. Нужны гарантии того, что ни один высокопоставленный идиот не вздумает восстанавливать «Союз нерушимый республик свободных», возвращаться к Конституции РСФСР и временам гг. Руцкого и Хасбулатова. Нужны гарантии того, что не будут пересматриваться последствия приватизации — в частности, алмазов, золота, нефти, торговли оружием.

До сих пор семья занималась поисками возможного престолонаследника. До сих пор у нее оставалось лишь три варианта. Первый — Черномырдин. Именно потому его и вышвырнули столь демонстративно из власти, чтобы дать ему возможность нагулять политический жирок и обрести имидж «пассивного оппозиционера»: с одной стороны, он полностью разделяет ответственность за все, происходившее при Ельциных, с другой — Ельциными вроде бы и обижен. Но время проходит, а рейтинг ЧВС никак не растет.

Второй вариант — крайне нелюбимый, если не сказать — ненавидимый Борисом Николаевичем Явлинский. Лидер «Яблока» неоднократно подчеркивал, что в случае его избрания отсчет начнется с нуля и никакого передела не будет. Однако независимость и своенравность Григория Алексеевича, его противостояние власти по основным спорным точкам, — Вискули, расстрел Белого дома, чеченская бойня, приватизация a-la Чубайс — делают этот вариант абсолютно непроходным.

Наконец, Немцова рассматривать абсолютно бессмысленно, поскольку хотя он и похоронил убиенных 80 лет назад Романовых (в России кто хоронит — тот и царь), но ранее он еще успешнее похоронил остатки собственного политического капитала.

Лебедь же и даже Лужков гарантами для престарелого экстерминатора ЕБН являться не могут.

Все это в совокупности означает, что нужен другой выход. Судя по всему, его сегодня усиленно ищут.

ОБОЗРЕВАТЕЛЬ ШЕВЦОВ

Почти параллельно со статьей г-на Третьякова в «Независимой», появляется статья известного белорусского политолога Юрия Шевцова — только в «Общей газете». Смысл полосной статьи предельно прост: чернобыльская авария повлияла на сознание белорусов настолько, что они сегодня в целях самозащиты вынуждены, во-первых, поддерживать авторитарную власть Александра Лукашенко (по-другому кризис не преодолеешь); а во-вторых, максимально интегрироваться с Россией, чтобы фактически за ее счет решить свои чернобыльские проблемы.

Несомненно, что гг. Третьяков и Шевцов никак не согласовывали появление своих публикаций друг с другом, а заодно и с президентом России. Вместе с тем, поскольку каждый аналитик всего лишь анализирует существующий независимо от него контекст, очевидно, что интеграционная идея продолжает успешно бродить по мозгам элит как России, так и Беларуси. И если интеграция для Беларуси, по мнению г-на Шевцова,— закономерный путь к спасению от чернобыльской погибели, то для семьи Ельциных она вполне может стать спасательным кругом от погибели политической. Нужно просто создать такую модель государственного устройства новой России, при которой сам Борис Николаевич продолжал бы оставаться на плаву независимо от исхода выборов 2000 года. И такая модель есть. Она была уже успешно прорисована в знаменитом «Проекте Рюрикова — Серова». Создается единая конфедерация России и Беларуси; руководящим органам оной делегируется ряд существенных полномочий — а дальше «белорусы и чукчи — братья навек». И Ельцину вовсе не следует нарушать Конституцию Филатова — Шахрая, а можно преспокойно баллотироваться на пост главы конфедеративного государства (назовем его условно КРБ). И ведь будет избран!

ПРЕЗИДЕНТ ЛУКАШЕНКО

Если план создания конфедерации как средства спасения утопающей ельцинской семьи действительно рассматривается в России, то очевидно, что российскому руководству позарез необходим президент Лукашенко в нынешнем, изолированном от Запада и подвешенном политическом состоянии. России не нужны выборы президента Беларуси в 1999 году, поскольку в этом случае его легитимность будет бесспорна и зависеть от России Александр Григорьевич будет гораздо меньше.

Но России нужен легитимный белорусский парламент, который успел бы ратифицировать конфедеративный договор. Парламент может быть и нынешним (Национальное собрание), но обязательно избранным, а не назначенным. То есть избраны в полном соответствии с фактически действующей Конституцией 1996 года должны быть обе его палаты. Чисто технологически это означает проведение вначале выборов в местные Советы и формирование Совета Республики, а затем в Палату представителей. Первый этап, вероятно, придется на зиму-весну 1999 года, второй — на лето-осень того же года.

Для самого Александра Лукашенко это будет равнозначно легитимизации его Конституции. Запад не сможет оспаривать результаты выборов, если на них будут присутствовать международные наблюдатели. А с точки зрения международного права, даже если не приедут наблюдатели, например, из Италии, наблюдения наблюдателей из Кыргызстана или Ирака будут иметь тот же статус. С другой стороны, признание состоявшихся выборов будет автоматически означать признание и другого раздела Конституции 1996 года — того, где речь идет о порядке отсчета полномочий президента с референдума. Невозможно признать одну часть Конституции и не признать другую, как невозможно вымыть тарелку только с одной стороны.

Формирование легитимного органа законодательной власти дает таким образом передышку для президента Лукашенко, но не снимает перед ним главной проблемы: как жить дальше? Если признать, что действительно его целью является «хождение в Россию», то дальнейшие его действия могут быть следующими.

1. Александр Лукашенко «соглашается» удовлетворить свои амбиции постом вице-президента конфедеративного государства, в то же время сохраняя за собой пост президента Беларуси. Делается это просто: президент и вице-президент избираются не по должностям, а персонально, главой КРБ избирается не президент РФ, а лично Борис Николаевич (с сохранением полномочий), его боевым заместителем — соответственно не президент РБ, а лично Александр Григорьевич (с сохранением полномочий). Одновременно формируется законодательный орган КРБ.

2. Спустя приблизительно год после избрания нового состава Государственной думы солидарным решением двух парламентов в ведение органов власти КРБ делегируются вопросы обороны, безопасности, внешней политики, естественных монополий (прежде всего — транспорта и связи) и финансовой системы. Тем временем Ельцин дряхлеет, но поскольку все еще именно он возглавляет КРБ, то таковые полномочия (в особенности при явной угрозе избрания Лебедя президентом России) ему дадут. Теперь Лебедя можно не бояться.

3. После создания КРБ перед Лукашенко стоит дилемма: либо он переизбирается на пост президента Беларуси, либо ограничивается статусом вице-президента КРБ. Дилемма эта мнимая, поскольку на практике он может «избрать» президентом Беларуси какого-нибудь Коноплева или даже Титенкова, что равносильно его дальнейшему пребыванию у руля. Сам же он при этом становится вполне российским политиком и сосредотачивается на подготовке к принятию всей полноты власти в КРБ в свои руки, поскольку Барвиха, Шуйская Чупа и Майкл Дебейки не способны даже в совокупности своей вернуть Борису Николаевичу молодость.

ОБОЗРЕВАТЕЛЬ ЧУБАЙС

Прошлый раз — в 1997 году — осуществлению «проекта Рюрикова — Серова» помешал Анатолий Чубайс, контролировавший реальные властные рычаги. В результате оба незадачливых соавтора союзного договора, излишне форсировавшие события, в конце концов, ушли в отставку. Сейчас Чубайс, пусть даже ставший спецпредставителем президента при международных финансовых организациях, вряд ли может быть столь оперативен. Вместе с тем очевидно, что реализация подобного плана, совершенно устраивающего Лукашенко, именно по этой причине не устраивает самого Анатолия Борисовича. Его клан — единственный в России, не питающий никаких иллюзий по поводу отношений к нему белорусского лидера. Здесь даже попытки заигрывания никогда не было. Приход Лукашенко на российскую политическую арену равнозначен гибели Чубайса как политической, так — возможно — и физической. МВФ тут не поможет.

Но дальше Чубайс должен понять, что по этой самой причине Лукашенко опасен и для Ельцина. Ибо лицо, трижды приводившее Чубайса к власти, не может остаться в стороне и избежать ответственности за это и «другие преступления». И выпады президента Беларуси по поводу «государств, расстрелявших свой парламент» или «бродящих по миру с протянутой рукой»,— это знак, подаваемый преемникам гг. Рюрикова и Серова: Беларусь готова к интеграции, Беларусь стоит на той же идеологической платформе, что и вы. Точно таким же знаком является и очевидное нагнетание атмосферы в белорусско-польских отношениях: Лукашенко сегодня заинтересован в дальнейшем усугублении противостояния с Западом, поскольку это дает ему дополнительные очки в глазах потенциальных российских союзников.

Если Чубайс будет в состоянии «обозреть» эту далеко не самую светлую для него перспективу, в Беларуси этой зимой может быть очень темно и немного холодно. Естественно, вся ответственность за это будет возложена на гг. Кириенко и Вяхирева, «вынужденных по указке МВФ» выколачивать долги из несостоятельных должников, в списке которых суверенная Беларусь занимает одно из почетных мест. А на такой волне рисковать властью Лукашенко не согласится никогда (он для этого слишком осторожен).

ПРЕТЕНДЕНТ КАРПЕНКО

В воздухе ощутимо запахло выборами. Г-н Глод вкупе с г-ном Середичем занялись организацией promotion'а самого непроходимого из возможных соперников Александра Лукашенко. Все это означает, что оппозиция по-прежнему не думает, не считает, а строит иллюзии в духе Остапа Бендера: «Европа нам поможет!». Разумеется, поможет. Как мертвому — припарка.

КОММЕНТАРИЙ

О ЧЕРСТВОСТИ И МИЛОСЕРДИИ

Владимир ДОРОХОВ

При посещении пострадавших от чернобыльской катастрофы районов Александр Лукашенко обвинил Запад в отсутствии милосердия. Это не только ответ президента Европе за визовые санкции, но и раздувание классической кампании по переключению внимания общественного мнения с внутренних проблем страны, которые суть следствие некомпетентного руководства, на выявление внешних врагов.

Президент Лукашенко не упускает малейшего повода для того, чтобы лягнуть ненавистный ему Запад. Если ранее такое своеобразное поведение носило ярко выраженный характер спонтанных проявлений пресловутой харизмы, то после введения санкций ЕС явно приобрело признаки стойкой и детально продуманной системы. Теперь в любом шаге Европы официальный Минск будет упорно отыскивать тайный коварный смысл, а многочисленные пороки Запада будут безжалостно разоблачаться. Мы уже успели вдоволь наслушаться про «политику двойных стандартов», построение «новых разделительных линий», дискриминацию белорусских товаров на европейском рынке и т.п. На прошлой неделе в привычном ряду претензий появилось новая: Беларуси не помогают ликвидировать последствия Чернобыля. Видимо, пришло время разыграть беспроигрышную карту — поговорить о тотальной бездуховности и черствости Запада.


От кого ждать помощи?

Общеизвестно, что любая гуманитарная помощь есть шаг сугубо добровольный, вопрос необходимости совершения которого каждый решает самостоятельно. В противном случае это называется по-другому. Соответственно потенциальный донор имеет полное моральное право выбирать субъект гипотетической помощи по собственному усмотрению — грубо говоря, по принципу «нравится - не нравится». У Беларуси, безусловно, есть все основания рассчитывать на проявление сочувствия со стороны мирового сообщества по причине того громадного ущерба, который нанесен стране аварией на ЧАЭС. Действительно, мы не виноваты в этой крупнейшей техногенной катастрофе века. Мы эту станцию не строили, не эксплуатировали, не взрывали, однако основная тяжесть последствий трагически досталась именно на долю Беларуси. Беларусь в данном случае — невинная жертва, которая вправе ожидать помощи и сочувствия. И такая помощь поступает. Если кто-то вдруг решил, что ее мало, значит, ему надобно серьезно поразмышлять, почему так происходит, почему мы многим не нравимся в той степени, как нравимся самим себе.

Однако же нынешний режим быстренько убедил сам себя (и пытается то же самое проделать с общественным мнением) в том, что помогают нам ничтожно мало по причине отсутствия милосердия у тех, кто помогать обязан автоматически. Не знаю, чего в подобных рассуждениях больше — неприкрытого лицемерия или дремучей некомпетентности. Подлинное положение дел всем хорошо известно и свидетельствует как раз об обратном. Десятки тысяч белорусских детей из зараженных районов ежегодно отдыхают в странах Западной Европы; на деньги, собранные в Германии, построены детские дома и больницы; из той же Германии постоянно приходят тысячи тонн лекарств...

Вероятно, по мнению г-д Лукашенко и Кеника, все вышеперечисленное помощью не является по определению. Чиновников можно по-человечески понять. Их рассуждениям присуща железная номенклатурная логика. Для режима все то, что предоставляется, минуя чиновничью распределительную систему и что невозможно использовать в своих интересах, не есть достаточная помощь. А именно такая ситуация сложилась сегодня с гуманитарной помощью частных инициатив. Во-первых, доноры имеют обыкновение контролировать процедуру распределения помощи. Во-вторых, каков толк тому же Управлению делами президента от одноразовых шприцев или скоропортящихся медикаментов?

Совсем другой коленкор — помощь в виде живых денег, получив которые, допустим, под строительство новой клиники, в дальнейшем можно легко использовать на нужды более насущные для белорусских граждан — к примеру, на ответственный визит руководства на Олимпийские игры в Нагано.

Потенциальный получатель иностранной помощи должен вызывать у потенциального донора чувство сострадания. Кроме того, чтобы надеяться на активное чужое участие в своем горе, получателю необходимо соблюдать минимальные приличия, дабы помогающему не пришлось выпрашивать уважительного к себе отношения.

В этом смысле позиция нынешних белорусских властей поражает своей крайней противоречивостью, сильно напоминая поведение действующего лица из одной басни И.А.Крылова. Вышеназванное лицо очень любило есть желуди, но к дубу почему-то испытывало совершенно противоположные чувства, считая его существование совершенно излишним. Подобным же образом белорусский официоз на чем свет клянет противный Запад и одновременно пытается его же пристыдить за то, что оттуда нам осмеливаются не давать денег.

Наверное, у Запада есть на то веские аргументы. Очевидно, там не уверены, что в случае выделения вожделенных денег на ликвидацию последствий Чернобыля таковые не будут немедленно направлены на срочный ремонт канализации в знаменитых Дроздах или же на поддержание высокой боеготовности доблестных сил ПВО, расстреливающих воздушные шары.

Отдельный вопрос — соотношение моральных требований белорусских властей к самим себе и к зарубежным оппонентам. Странное дело: о милосердии у нас любят порассуждать как раз те личности, которые ранее проявлением подобных добродетельных качеств никогда не злоупотребляли. Если позиция Запада по отношению к постчернобыльской Беларуси не есть демонстрация должного милосердия, тогда как следует относиться к распределению студентов в зараженные радиацией районы или к фактическому негласному поощрению возвращения людей на пострадавшие от Чернобыля территории?

Рассуждения типа «нам помогают мало» вообще не имеют никакого смысла. Милосердия не бывает много или мало. В конце концов, надо уметь быть благодарными за то, что для Беларуси делается сегодня. Помимо прочего, никто ведь не обязан помогать нам просто потому, что так хочется президенту Лукашенко. Да и что, собственно, власти совершили такого выдающегося ради того, чтобы нам стали помогать больше? Создали комфортные условия для деятельности фонда Сороса и фонда «Детям Чернобыля»?

Все сказанное прекрасно известно высокопоставленным лицам, по должности вынужденным курировать милосердие на государственном уровне. Зачем же тогда государственными мужами демонстрируются все эти неспровоцированные истерики и ложные патетики? Ответ прост — по причинам исключительно внутренним. От пылкого желания поскорее смазать эффект от санкций Евросоюза, возродить в масштабе страны старую психологию осажденного лагеря, в гордом одиночестве противостоящего всем темным силам планеты, связать круговой порукой граждан, против которых те же визовые санкции никогда не вводились. Давно замечено: когда кто-то громче всех кричит про всеобщее благо — того и гляди, как бы впоследствии не проворовался. Когда кто-то неистово обвиняет остальных в немилосердности — наверняка пытается отвести внимание от собственных грехов.

МНЕНИЕ

ХОРОШИМИ ДЕЛАМИ ПРОСЛАВИТЬСЯ НЕЛЬЗЯ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Еще несколько лет назад немногие в мире имели представление о молодом независимом государстве, именуемом Республикой Беларусь. Простым американцам или англичанам приходилось объяснять, что это — страна, которая расположена между Польшей и Россией. Теперь наша родина известна повсюду. Правда, известность эта вызывает у тех же простых американцев и англичан прежде всего жалость к 10-миллионному белорусскому народу, который географически живет в центре Европы, но по сути находится на обочине цивилизованного мира.

Впервые широкую известность Беларусь приобрела, вероятно, после того, как был сбит американский воздушный шар. Причем скандальная известность была связана не столько с самим трагическим инцидентом, сколько с тем, как себя повели в этой ситуации белорусские власти. Напомним, что они даже толком не извинились и не представили американской стороне результатов расследования, которые могли бы быть признаны международным сообществом удовлетворительными. Оглядываясь на эти события сегодня, можно сказать, что тогда белорусская власть делала только первые робкие шаги на международной арене и лишь опробовала свой стиль разговора с международным сообществом.

Процесс самоизоляции происходил постепенно. Белорусская власть двигалась к своей цели поступательно — от незначительных успехов к более серьезным. То, что высшие должностные лица нашей страны стали невыездными, является результатом последовательных многолетних усилий власти.

Основные шаги в этом направлении многим памятны. Некоторые из них казались просто мелкими издевками белорусского президента. Например, тот случай, когда он отказался принять руководителя Парламентской ассамблеи Совета Европы Лени Фишер, сославшись на игру в футбол. Другие «инциденты» были более серьезными и значительными. Высылка американского дипломата Сержа Александрова, сопровождавшаяся невнятными объяснениями внешнеполитического ведомства, и приблизительно в то же время — депортация американского гражданина, руководителя Белорусского фонда Сороса Питера Берна не прибавили симпатий к Беларуси не только у американцев, но и во всем мире.

Особую роль в создании «достойного» имиджа Беларуси сыграли многочисленные нарушения прав человека, способ, которым был проведен референдум 1996 года и метод формирования Национального собрания. Попытки европейских организаций путем переговоров нормализовать государственную структуру Беларуси и сбалансировать работу ветвей власти закончились провалом: официальный Минск упорно повторял тезис о том, что Конституция 1996 года является незыблемой. Поняв, что с таким же успехом можно вести диалог с уральским хребтом, европейские организации прекратили переговоры, что было связано с санкциями в отношении Беларуси.

Впрочем, введения санкций белорусские власти также добивались постепенно, проявляя при этом основательность и последовательность. Отказ от разработки программ в Беларуси МВФ и Всемирным банком не является санкциями. Просто экономическая политика и перспективы развития экономики явно свидетельствовали о том, что давать кредиты этой экономике может лишь тот, кому абсолютно безразлично, вернут деньги или нет. Понятно, что на кредитах международных финансовых организаций построить экономику невозможно — это лишь временная поддержка. Более важным является то, что сотрудничество с МВФ и Всемирным банком является индикатором для иностранных инвесторов.

Более серьезным сигналом, к которому белорусские власти, как обычно, не прислушались, стали рекомендации сначала американского, а потом и европейских правительств для бизнесменов своих стран — не инвестировать средства в белорусскую экономику. Присутствие в Беларуси нескольких крупных компаний вроде «Форда», «МакДональдса» и «Кока-Колы» не спасает ситуацию, потому что гораздо более весомой поддержкой для экономики мог бы стать массовый приток инвестиций со стороны средних и мелких фирм. Не исключено, что правительства США и стран Европы отменили бы свои рекомендации в случае, если бы белорусское правительство сделало некоторые шаги по демократизации общества и стало на путь реформ. Однако руководство страны продолжало действовать в избранном направлении, обвиняя во всех своих неудачах не нелепую политику, а «двойные стандарты», которые применяют «отдельные политики». Завершающим аккордом можно назвать конфликт вокруг посольских резиденций в Дроздах.

Мнения западных правительств на этот счет хорошо известны. Публикация Дэниела Уиллиамса в газете «Washinghton Post» дает представление о том, как к белорусам относится средний западный гражданин. Характеризуя деятельность белорусского президента, Дэниел Уиллиамс пишет: *«Его политический стиль включает в себя возрождение массовых военных парадов в сталинском стиле, создание личностного культа вокруг себя и репрессии, что вызывает у белорусских либералов страх перед возрождением тоталитарного прошлого. Его экономическая политика отвергает приватизацию по западному образцу и предполагает вливание субсидий в захудалые хозяйства и ветхую промышленность... Ностальгия Лукашенко по старым временам может вернуть их этой 10-миллионной нации»*.

Роль Беларуси на глобальной арене г-н Уиллиамс назвал *«незначительной»*. Журналист «Washinghton Post» описывает Беларусь так: *«В основном это картофельная республика, зависимая от России в области торговли и снабжения топливом, за которое она редко платит»*. По мнению Дэниела Уиллиамса, *«похоже, Лукашенко апеллирует не только к белорусам, но и к россиянам»*. Оценивая российско-белорусские отношения, Дэниел Уиллиамс пишет: *«Кажется, что Россия держит ключ от политического и экономического будущего Беларуси... Их взаимоотношения чем-то похожи на отношения между прощающим отцом и блудным сыном. Россия, к примеру, посылает в Беларусь сырую нефть на переработку, ожидая, что конечный продукт возвратится обратно. Белорусы оставляют ее у себя»*.

Интересно, как корреспондент американской газеты описывает реакцию белорусов на дипломатический конфликт: *«Белорусы восприняли инцидент как большой шаг. На похожем на пещеру центральном рынке покупатели казались сбитыми с толку. «Президент хорошо позаботится о послах,— сказала женщина, стоявшая в очереди за мороженой курицей,— он заботится о нас, почему же ему не заботиться о них?». Вера в то, что Лукашенко заботится, является основой его популярности»*.

Речи президента, пишет Дэниел Уиллиамс, *«театральны: он смеется, он плачет, он держит руки на сердце, он сваливает проблемы на злые внешние силы. Бедное прошлое президента, рожденного незамужней матерью в деревне, вызывает к нему симпатию даже у городских белорусов, большинство из которых поколение назад сами вышли из деревни»*.

ГЕРМАНИЯ

ВНОВЬ НА ГРЕБНЕ ВОЛНЫ

Александр БОРИСОВИЧ

До парламентских выборов в Германии осталось около двух месяцев. Многие аналитики считают, что осенью произойдут перемены: к власти, вероятно, придут социал-демократы. Но экономика страны, ведомая придерживающейся достаточно либеральных взглядов коалицией ХДС-ХСС, показывает невиданную уже многие годы эффективность.

«Такого хорошего мая не было уже давно»,— заявил министр труда Германии Норберт Блюм после того, как увидел последние отчеты об уровне безработицы. А традиционно сдержанный «Бундесбанк» описал в своем очередном докладе экономический подъем еще более восторженно.

Действительно, ряд индикаторов четко показывает, что наихудшие времена для немецкой экономики уже позади и она может ждать подъема. Валовый национальный продукт за первый квартал 1998 г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года вырос на 3%, что является наиболее значительным приростом за последние годы. И что самое важное — этот прирост ВНП создает фундамент для дальнейшего подъема.

Реальный прирост экспорта за первые три месяца 1998 г. составил 15% в сравнении с первым кварталом прошедшего года.

Производство инвестиционных товаров выросло за первый квартал на 5,5 процентных пункта. По мнению авторитетного Института мировой экономики (Киль, Германия), немецкие предприятия обрабатывающей промышленности оценивают свое положение на рынке так же положительно, как и во время последней фазы экономического подъема в конце восьмидесятых.

Уровень самозанятости вырос до 9,4% (в конце 80-х — 7%). Это является явным сигналом активизации малого бизнеса.

Официально зарегистрированная безработица в мае сократилась на 220 тыс. чел. Это наиболее быстрое и значительное ее снижение с 1990 г. (а в старых землях — даже с 1976 г.).

Федеральное ведомство труда зарегистрировало в мае 480 тыс. вакансий. Так как обычно предприятия сообщают в службы занятости только о каждой третьей вакансии, то реальное количество свободных рабочих мест составляет около 1,5 млн.

НОВОЕ ВРЕМЯ

Перемены на рынке труда уже очевидны. Если в прошлом году уровень безработицы подбирался к отметкам времен Великой депрессии (4,4 млн чел., или 11,4% всего трудоспособного населения), то, даже несмотря на значительную реструктуризацию предприятий и более рациональную организацию труда, промышленные предприятия набирают новых рабочих.

Причем новые рабочие места создаются не только в бурно развивающихся отраслях (как, например, в телекоммуникациях). Даже в традиционных отраслях промышленности (например, в машиностроении) наблюдается недостаток рабочей силы. Предприятия машиностроительной отрасли создадут в течение этого года 50 тыс. новых рабочих мест. И это в самом начале подъема!

Рыночный механизм, наконец, начинает действовать. Ведь с 50 тыс. новых вакансий возникают не только дополнительные DEM 2,5 млрд покупательной способности, но также и около DEM 1 млрд налогов и профсоюзных взносов. Если же количество новых рабочих мест в 1998 г. достигнет в общенациональном масштабе 300 тыс. (а именно такую цифру прогнозирует для Германии Институт мировой экономики), то совокупный спрос вырастет в стране на DEM 15 млрд.

При этом самое важное то, что объем отчислений от фонда заработной платы, которые непомерным грузом давили на рынок труда Германии, сейчас резко снижается параллельно с ростом уровня занятости. Заколдованный круг — растущую безработицу и возрастающие социальные выплаты, похоже, удалось разорвать.

В 1999 г., вероятно, произойдет снижение чрезвычайно высоких ставок выплат в пенсионные фонды, объявил министр труда Н.Блюм. В государственных страховых обществах также рассматривают вопрос о снижении размеров выплат. В случае принятия Бундестагом законодательной инициативы либеральной Свободной партии Германии (СвПГ) о снижении отчисления в фонд занятости на 3% в новых землях и на 1% в старых система «социального рыночного хозяйства» будет все больше дрейфовать в сторону свободного рынка.

СЕГОДНЯ ЛУЧШЕ, ЧЕМ ВЧЕРА

Но еще совсем недавно дела шли не так гладко. Объединение Германии потребовало огромных финансовых вливаний для перестройки всего хозяйства в новых землях. Часом «Х» для экономики стал катастрофический 1995 год, когда профсоюзы добились значительного повышения заработной платы, что привело к росту затрат на зарплату и отчислений с нее (на 11%) при 6-процентной ревальвации марки. Увеличение издержек вынудило предприятия реформировать организацию труда, что сопровождалось массовыми увольнениями, особенно в Восточной Германии. Это привело к повышению производительности труда, происходившему на фоне девальвации марки.

По данным Института немецкой экономики (Кельн), затраты на заработную плату на предприятиях Западной Германии благодаря реструктуризации предприятий снизились только за 1997 год на 3,4% — с учетом девальвации марки (10%). Но по расчетам экспертов, чтобы снизить долю издержек на одну заработную плату в общем объеме затрат до уровня 1989 г., необходимо сократить их еще на 10%.

Деятельность немецкого правительства, направленная на структурные изменения на предприятиях, привела к улучшению инвестиционного климата в стране. Если еще несколько лет назад преобладал экспорт немецкого капитала за рубеж, то сейчас ситуация меняется. Многие немецкие компании, ранее вынесшие свои предприятия в развивающиеся страны либо в Восточную Европу, проводят демонтаж оборудования и восстанавливают производственные мощности на родине. Хотя стоимость рабочей силы в Германии выше, гораздо лучшее ее качество и более высокая производительность оправдывают затраты на зарплату.

Также происходит дальнейшее сокращение общественного сектора. В стране наступила новая эпоха предпринимательства. Инициативность сегодня вновь в цене. И даже оппозиционная Социал-демократическая партия ориентируется совсем не на «трудящихся», а на достаточно зажиточный средний класс.

Поворот в общественной этике, который был обещан федеральным канцлером Гельмутом Колем при его вступлении в должность в 1982 г., вероятно, (вот ирония судьбы!) происходит на исходе времени его правления. *«В стране резко возросло число лиц, работающих сами на себя, и почти удвоился объем рискового капитала»,*— отмечает в своем докладе Институт немецкой экономики.

ГЕРМАНИЯ СМОТРИТ В БУДУЩЕЕ

С уменьшением государственного регулирования на рынке телекоммуникаций федеральное правительство, хотя и с опозданием по сравнению с соседними странами, внесло свой вклад в стремительное развитие компьютерной отрасли. Сейчас Германия, проведшая значительную отраслевую перестройку экономики, ориентируется на высокие технологии. По мнению Лео Нефедова, эксперта Немецкого общества математики и информатики, именно это позволит стране «догнать» экономики других западных стран на пятой длинной волне Кондратьева. И Германия сможет сохранить свою конкурентоспособность на мировом рынке.

Фантастические шансы открываются для Германии следующей длинной волной Кондратьева. Нынешний цикл информационной технологии будет сменен в ближайшие годы эпохой здравоохранения и биотехнологии. А именно в этой области Германия является одним из мировых лидеров, чему немало способствовали реформы, проведенные министром здравоохранения Зехофером. Поэтому Нефедов имеет основания утверждать, что *«XXI век будет отнюдь не азиатским, а европейским, и в частности — немецким веком».*

Переход от марки к евро, по мнению большинства аналитиков, приведет к увеличению темпов роста экономики. Дальнейшее углубление европейской интеграции сыграет на руку немецким компаниям, уже активно скупающим предприятия по всему Европейскому союзу. Еще в конце 80-х немцы приняли активное участие в осуществлении программы ЕС по созданию европейского «Общего рынка». Чтобы увеличить объемы продаж, германские компании, по мере того, как границы между странами ЕС становились все более прозрачными, скупали предприятия или заключали стратегические альянсы. В результате на рубеже десятилетий около 60% прямых зарубежных инвестиций Германии приходилось на страны Союза.

Недавнее сообщение о приобретении американского автогиганта Chrysler немецкой компанией Daimler Benz (самое крупное слияние в истории, его стоимость равна $38 млрд) стало еще одним подтверждением того, что экономика Германии действует успешно. В условиях азиатского экономического кризиса европейцам вообще и немцам в частности удастся потеснить с американского рынка японские и прочие восточноазиатские компании.

Продолжение экспорта капитала из Германии связано с тем, что по сравнению с другими странами ФРГ все еще не удается стать лидером по созданию инвестиционного климата. По данным «Мирового отчета о конкурентоспособности» мирового экономического форума, Германия находится на 24-м месте, уступая даже многим странам Азии (Южная Корея, Тайвань, Малайзия, Япония), пострадавшим от экономического кризиса. Но улучшение экономической конъюнктуры и подъем экономики оставляют надежду, что, несмотря на грядущие политические перипетии, Германии удастся войти в новое тысячелетие с эффективной и динамично развивающейся экономикой.

СПРАВКА «БДГ».

Согласно теории длинных волн русского экономиста Николая Кондратьева (1892-1938) научно-техническая революция развивается волнообразно с циклом длиной около 50 лет. В течение последних веков в истории технологического развития прошло пять волн экономической конъюнктуры и сложилось пять технологических укладов.

Первая волна (1785-1835 гг.) сформировала уклад, основанный на новых промышленных технологиях в текстильной промышленности, использовании энергии воды. В этот период только начинается широкое применение паровых двигателей.

Вторая волна (1830-1890 гг.) связана с развитием железнодорожного транспорта и механизацией производства практически всех видов продукции на базе использования парового двигателя. Экономическим символом этого периоды были уголь и транспортная инфраструктура.

Третья волна (1880-1940 гг.) базировалась на использовании в промышленном производстве электроэнергии, развитии тяжелого машиностроения и электротехнической промышленности на базе использования стального проката, новых открытий в области химии.

Четвертая волна (1930-1990 гг.) сформировала уклад, основанный на развитии энергетики, в основном базирующейся на использовании нефти и нефтепродуктов, газа, средств связи, новых синтетических материалов. Это эра массового производства автомобилей, тракторов, самолетов, товаров длительного пользования, вооружений.

Пятая волна началась в середине 1980-х гг. Она опирается на достижения в области микроэлектроники, информатики, биотехнологии, генной инженерии, новых видов энергии, освоении космического пространства, спутниковой связи и т.д.

КОРОТКО

***

Принято постановление правительства РФ о введении единого НДС в размере 20%.

Правительство РФ приняло постановление о введение единого НДС на все товары в размере 20%. Ранее на продовольственные товары, кроме подакцизных, а также детские товары, перечень которых утверждался постановлениями правительства, ставка НДС составляла 10%. Постановлением также устанавливается, что НДС будет взиматься по факту отгрузки товара, независимо от поступления платежа за него от покупателя. Правительство считает, что благодаря данной мере бюджет сможет получить за год дополнительно 9,8 млрд руб.

***

По мнению заместителя директора института Европы РАН Николая Шмелева, *«сегодня наиболее важно иметь продуманную стратегию общего экономического роста страны».*

Все, что происходит сегодня, по его словам, *это общий итог стратегических ошибок российских руководителей за все годы проведения реформ.* Главными причинами кризиса в стране Н. Шмелев определяет *«кризис платежей, основанный на искусственном денежном голоде; налоговую политику государства, загнавшую за последние 6-7 лет половину экономики в тень; преступную борьбу руководства страны с инфляцией, проводимую криминальными способами, включая задержки зарплаты, пенсий; неоплату госзаказов предприятиям».* Все эти действия правительства были усугублены в последнее время обвалом цен на мировом рынке на нефть и газ, а также международным финансовым кризисом.

По словам Н. Шмелева, он в целом поддерживает вынесенный на рассмотрение Госдумы пакет антикризисных законопроектов за малым исключением и считает, что российское государство далеко еще не использовало свои потенциальные резервы. Среди них он отметил, учитывая денежный голод в стране, возможность и полезность проведения денежной эмиссии, восстановление доверия к государству под правительственные гарантии потенциальных российских инвесторов, вывозящих свои капиталы за рубеж. Н. Шмелев также не исключает и девальвации рубля, поскольку, по его мнению, изначально курс рубля в валютном коридоре было искусственно завышен. По его мнению, необходимо проводить инфляцию малыми темпами, по крайней мере, лет 20-30 инфляция для российской экономики в 25% годовых благотворна.

***

По мнению директора института экономики РАН Л. Абалкина, для стабилизации экономики России необходимо провести эмиссию денежной массы.

Такое мнение Л. Абалкин высказал на встрече с журналистами 20 июля. Л. Абалкин выразил недоверие к антикризисной программе правительства РФ. Основными причинами слабости программы Л. Абалкин считает отсутствие в ней реальной промышленной и финансовой политики.

Выводить страну из сложившегося финансово-экономического кризиса Л. Абалкин предлагает с учетом причин самого кризиса. Л. Абалкин считает, что эмиссия денежной массы необходима хотя бы потому, что правительство в своей программе делает упор на финансовый расчет между энергопроизводителями и предприятиями «живыми» деньгами.

В 1998 г. объем денежной массы неуклонно сокращается, от предприятий требуют оплаты за произведенный товар до его фактической реализации. Эмиссия денежной массы, позволит, по мнению Л. Абалкина, ликвидировать искусственно созданную диспропорцию в финансовой сфере.

***

Украина рассчитывает на повышение своего рейтинга в случае получения кредита от МВФ в $2,5 млрд.

Предоставление кредита повысит надежность инвестиций в республику и, как надеется украинское правительство, приведет к пересмотру рейтинга Украины международными агентствами. Дело в том, что 13 июля агентство Moody's объявило о том, что рейтинг надежности инвестиций в Украине (B2 по заимствованиям в твердой валюте и B3 по банковским депозитам) рассматривается как нестабильный и склонный к снижению, в связи с тем, что валютные резервы Украины за последнее время уменьшились.

По мнению экспертов Moody's, если Украина не сможет заимствовать на международных рынках или переговоры с МВФ о предоставлении кредита в $2,5 млрд окончатся неудачей, республика может исчерпать все свои валютные резервы к концу 1998 г. Визит миссии МВФ в Украину для обсуждения условий займа намечен на последнюю неделю июля.

***

ВВП Украины за первую половину 1998 г. составил UAH 43191 млн.

По данным Госкомстата Украины, в январе—июне 1998 г. реальный ВВП составил 100,2% по сравнению с соответствующим периодом 1997г., в июне (по сравнению с июнем 1997 г.) — 100,7%. Объем номинального ВВП в январе—июне 1998 г. равнялся UAH 43 млрд 191 млн ($21 млрд 540 млн), в июне — UAH 7 млрд 491 млн. Индекс-дефлятор в июне составил 108%. В январе—мае внешний государственный долг Украины вырос на $1 млрд 161 млн и на 1 июня 1998 г. составил $10 млрд 721 млн. Выплаты по кредитам составили $290 млн, привлечено новых кредитов на сумму $1 млрд 070 млн.

По материалам агентства «РосБизнесКонсалтинг»

ДОЛГИ

ОТ ЖИЗНИ ПО СРЕДСТВАМ ВЕЕТ ХОЛОДОМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Учитывая возможность дальнейшего сокращения поставок российского газа, белорусское правительство рассматривает варианты уменьшения энергопотребления в стране. Эти меры будут приняты только в том случае, если «Газпром» осуществит свою угрозу и сократит поставки газа на 40%. Если же договориться с РАО удастся, то программа экономии реализована не будет. Белорусским гражданам, вероятно, интересно узнать, что их может ожидать уже предстоящей зимой.

Сократить поставки газа на 40% «Газпром» обещает уже на протяжении более месяца. До сих пор эта угроза полностью не реализована. По приблизительным подсчетам, сокращение поставок в настоящее время составляет не более 15%. До сих пор руководству «Газпрома», озабоченному собственными проблемами, было не до белорусских неплательщиков. Но сейчас внутренние вопросы как будто решены. Руководство «Газпрома» поставлено перед необходимостью погашения долгов федеральному бюджету. Естественно, компания требует более аккуратной выплаты долгов и от Беларуси. На прошлой неделе белорусское правительство даже получило телеграмму с требованием стопроцентной денежной оплаты текущих поставок газа в течение трех месяцев.

По состоянию на середину июля белорусская задолженность за газ составляла $236 млн. Соглашение, подписанное в апреле, предусматривало выплату Беларусью $1 млн ежедневно. Примерно половину этой суммы должна была составлять оплата текущих поставок. Реально наша страна выплачивала не более $325 тыс. ежедневно в рамках оплаты текущих поставок и почти ничего не платила в счет погашения прежней задолженности. Если же вступит в силу новый режим оплаты, предложенный «Газпромом», платить придется по $2 млн ежедневно.

Мы уже писали о том, что в последнее время причина неплатежей кардинально изменилась. В прошлом году «Газпрому» не платили из-за того, что предприятия не полностью рассчитывались за потребленную электроэнергию. Правительство могло составлять «черные списки» претендентов на отключение, президент мог грозить директорам, которые неаккуратными выплатами подрывают экономическую безопасность страны.

Сейчас внутренние поставки оплачиваются на 98-99%. Говорить о том, что предприятия не платят за электроэнергию, нет никаких оснований. Выбить из них больше, чем они уже платят, невозможно. Тем не менее текущие платежи «Газпрому» составляют лишь 65% от потребности. Белорусских денег у Беларуси предостаточно. Если бы «Газпром» брал плату в «зайцах», у наших властей голова не болела бы.

Проблема — в отсутствии свободно конвертируемых денег. В последнее время Национальный банк и правительство предпринимают судорожные попытки найти валюту. С этой целью было принято немало всевозможных нормативных актов, в числе которых — ограничение внебиржевого рынка валюты и запрещение экспорта за белорусские рубли. Последняя мера — повышение уровня обязательной продажи валюты до 40%.

Однако, как показывают расчеты, ни одна из этих мер раз и навсегда решить проблему не способна. Даже все меры в комплексе не дадут нашему государству достаточного количества иностранной валюты. Взять денег больше, чем есть, почти невозможно. Отсюда следует вывод: нужно экономить на электроэнергии. Если платить за газ невозможно, значит, его нужно меньше покупать.

Разрабатываемая в правительстве программа экономии электроэнергии предусматривает комплекс мер по ограничению реального энергопотребления в стране. Отличие данной программы от всех иных мер заключается в том, что она коснется всех белорусов. В нашей стране привыкли не обращать внимания на макро- и даже микроэкономические проблемы. В данном случае энергетический кризис ощутит каждый белорусский гражданин.

Программа состоит фактически из двух разделов. Первый предусматривает меры по экономии электроэнергии в межотопительный период. Второй предусматривает введение жестких ограничительных мер по потреблению энергии для отопительного сезона 1998-1999 годов.

В случае, если сокращение поставок газа будет продолжаться, то до конца межотопительного сезона в белорусских домах будет отключена горячая вода. Эта мера охватит всю страну и даст экономию в 200 тыс. тонн условного топлива.

На 15-20% предполагается сократить периодичность движения всякого транспорта, так или иначе связанного с электричеством: трамваев, троллейбусов и электропоездов. Данная мера позволит сэкономить примерно 5 тыс. тонн условного топлива. Еще около 10 тыс. тонн можно будет «выкроить» за счет сокращения времени телевещания на несколько часов в день. Общая экономия в межотопительный сезон будет равняться, таким образом, примерно 250 тыс. тонн, что адекватно 220 млн кубометров газа.

Это, конечно, не Бог весть какой выигрыш, но тем не менее он равен семидневному потреблению газа нашей страной. Если такой режим будет продолжаться месяца два, то экономия газа составит порядка 10% ежедневного потребления.

Впрочем, в межотопительный сезон экономить будет проще. Все перечисленные меры в этот период могут доставить в худшем случае некоторые неудобства. Куда более суровые испытания ждут белорусский электорат зимой.

Конкретные меры экономии в отопительный сезон будут зависеть от отношений белорусского руководства с «Газпромом». Самый мягкий вариант — перенесение начала отопительного сезона на более поздний срок. В худшем случае ко всем вышеперечисленным мерам должно добавиться понижение средней температуры в квартирах белорусских граждан. Причем речь идет не о двухтрех градусах. Максимальное понижение может соответствовать минимуму, который необходим для поддержания в рабочем состоянии тепловых сетей. Так что температура воздуха в квартирах белорусов вполне может опуститься до 10 градусов выше нуля.

В случае реализации всего комплекса перечисленных мер экономия за шесть месяцев отопительного сезона составит примерно 1,3 млн тонн условного топлива, что адекватно 1,1 млрд кубометров газа. В день Беларусь будет экономить на поставках примерно 15-20%.

Можно считать, что выход из энергетического кризиса, наконец, найден. Вкупе с мерами по увеличению поступлений валюты экономия электроэнергии позволит нашей стране полностью оплачивать российский газ. В сущности, Беларусь, наконец, начнет жить по средствам. Покупать столько, за сколько может заплатить, и платить за все, что покупает.

Несомненное преимущество жизни по средствам состоит лишь в том, что никто уже не сможет упрекнуть нас своей помощью. Недостатков же — множество. За время правления Александра Лукашенко белорусы привыкли быть иждивенцами — государства, России, Запада и «Газпрома». Белорусские власти четыре года пытались убедить нас в том, что так и должно быть. Сейчас выясняется, что пришло время платить по счетам. Нас уже никто не хочет больше содержать, и даже братская Россия требует выплаты лихо списанных некогда долгов.

Если требования России будут по-настоящему твердыми, то нынешней зимой любовь электората к президенту подвергнется самому суровому испытанию на прочность.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ДОВЕРЯТ ЛИ БЕЛОРУСАМ ДОБЫЧУ ЗАПОЛЯРНОГО ГАЗА

Андрей МАХОВСКИЙ

В начале этой недели из Мурманска вернулся руководитель комитета экономики топливно-энергетического комплекса Александр Сивак. Целью его поездки было изучение возможностей участия Беларуси в разработке месторождений нефти и газа, расположенных в этом полярном российском регионе.

Совокупные запасы газа на Мурманском шельфе оцениваются примерно в 3 трлн кубометров. Владельцы месторождения полагают, что объемы добычи составят примерно 50 млрд кубометров ежегодно.

Беларусь заинтересовалась шельфом еще в 1994 году. С того времени состоялось по меньшей мере три визита белорусских руководителей (в том числе и Александра Лукашенко) в Мурманск.

Впрочем, надеяться на то, что мурманское месторождение позволит Беларуси в ближайшее время решить свои энергетические проблемы, не приходится. Предполагаемая дата начала разработки — 2010-2030 годы. Раньше этого времени мурманский газ России просто не нужен.

Разработка месторождения будет делом непростым. Шельф расположен в 50 километрах от берега. Кроме того, месторождение находится на глубине 300 метров. Для добычи газа планируется строить две платформы.

Поскольку самому Кольскому полуострову необходимо не более 3 млрд кубометров газа в год, основная цель разработки месторождения — экспорт. Однако для этого необходимо строить газопровод. Чтобы «врезаться» в ближайшую к месторождению линию, придется тянуть нитку по меньшей мере на 1 тыс. километров.

Наша страна вряд ли сможет участвовать в этом масштабном проекте — просто потому, что нет денег. Не приходится рассчитывать и на то, что за счет мурманского газа Беларусь сможет удовлетворить значительную часть своих потребностей в энергоносителях. Сейчас годовая потребность страны в газе составляет 15 трлн кубометров. К 2010 году, если объемы производства будут расти в соответствии с плановыми показателями, потребности Беларуси могут составить 20 трлн кубометров.

Из мурманского газа Беларусь может рассчитывать, вероятно, не больше чем на 2-3 млрд кубометров в год. Участвовать в строительстве газопровода наша страна могла бы, поставляя оборудование для береговой базы по обслуживанию платформ. Возможно непосредственное участие в строительстве белорусских специалистов.

Правда, все это пока не более чем благие пожелания. Белорусские делегации вели переговоры с администрацией Мурманской области о возможности участия в разработке шельфа уже трижды. Все три визита имели примерно одинаковый результат — выражаясь официальным языком, дано принципиальное согласие мурманских руководителей.

Дальше протокола о намерениях дело, однако, не пошло. Пока Беларусь ограничилась тем, что выразила свое согласие участвовать в разработке месторождений. Получено и ответное «добро» руководства Мурманской области.

Проблема заключается в том, что для решения этого вопроса нужно ездить не в Мурманск, а в Москву. Правом и лицензией на разработку месторождения обладает компания «Росшельф», 51% акций которой принадлежит «Газпрому». Так что мурманский губернатор в лучшем случае может не возражать против присутствия белорусов на своей земле. Люди, которые могут дать нашему правительству положительный или отрицательный ответ, живут не в Мурманске, а в российской столице. Мурманский губернатор, возможно, — человек приятный во всех отношениях, но решение будет принимать не он, а Рэм Вяхирев.

НОВОСТИ

В МОЗЫРЕ ЗАТЕЯЛИ РЕКОНСТРУКЦИЮ

«РосБизнесКонсалтинг»

Мозырский нефтеперерабатывающий завод приступил к структурной перестройке производства. Ее целью является сокращение в 1998-1999 гг. затрат на содержание заводских подразделений и повышение эффективности системы управления.

Согласно программе дочерние предприятия НПЗ будут созданы на базе строительного цеха и цеха по производству обуви из поливинилхлорида. Транспортный цех и цех средств механизации планируется преобразовать в хозрасчетное управление транспорта и механизации.

В первом квартале 1999 г. планируется вывести из структуры завода и передать на баланс города детские сады. Окончательно не решена судьба трамвайного управления, которое также является одним из подразделений Мозырского НПЗ. Целесообразность его преобразования пока изучается.

Общая стоимость выполненных работ по реконструкции Мозырского НПЗ составляет около $4,5 млн. Оплата разработки базового проекта ($2,15 млн) осуществляется на основе соглашения о совместной деятельности между АО «Мозырский НПЗ» и АО «НГК «Славнефть». В соответствии с условиями соглашения компания «Славнефть» оплачивает 90% стоимости работ. Затраты «Славнефти» по комплексу каталитического крекинга составляют $2,1 млн. Общая стоимость реконструкции оценивается примерно в $190 млн.

НОВОСТИ

«БЕЛНЕФТЕХИМ» СОКРАТИЛ ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА

БелаПАН

В первом полугодии в Беларуси не удалось обеспечить рост объемов первичной переработки нефти. Более того, он сократился на 6,1 процента по сравнению с аналогичным периодом 1997 года.

Как отмечалось на недавнем заседании совета директоров концерна «Белнефтехим» в Солигорске, объем первичной переработки нефти (включая газовый конденсат) за первое полугодие нынешнего года составил 5,4 млн тонн, или 93,9 процента к аналогичному периоду 1997 года.

Производство автомобильных бензинов снизилось за этот же период на 3,7 процента и составило 874 тыс. тонн, топочного мазута — на 14,6 процента (1826 тыс. тонн). Объем производства дизельного топлива вырос на 2,6 процента и составил 1540 тыс. тонн.

С начала нынешнего года предприятия концерна «Белнефтехим» — одного из ведущих в стране экспортеров — сократили экспорт своей продукции.

Как было сообщено на том же заседании, объем экспорта продукции (включая услуги) предприятий «Белнефтехима» за январь—май составил 99,2 процента к уровню соответствующего периода прошлого года при целевом показателе на 1998 год 108-109 процентов. По мнению специалистов, среди причин уменьшения экспорта — неблагоприятная ситуация на валютном рынке страны, а также финансово-экономические проблемы самих предприятий.

Выручка от реализации продукции концерна за указанный период составила 61 трлн рублей, балансовая прибыль — 6,6 трлн.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

СТРАШНЫЙ СОН ЭКСПОРТЕРА

Дмитрий МАШАРА

20 июля президент Беларуси подписал указ N367, увеличивший норму обязательной продажи валютной выручки белорусскими субъектами хозяйствования с 30 до 40%. Эта мера объясняется стремлением привлечь дополнительное количество иностранной валюты для оплаты поставленных в страну в 1998 г. топливно-энергетических ресурсов. Она вводится на период до 1 января 1999 г. Для белорусских предприятий-экспортеров это означает дополнительную финансовую нагрузку. Нацбанку же лишний раз указали на его роль в формировании финансовой политики.



КОГДА ОПУСТЕЛИ ВАЛЮТНЫЕ ЗАКРОМА

Порядок обязательной продажи валюты, действовавший в Беларуси со 2 июня 1997 г., устанавливал, что юридические лица обязаны продавать на Межбанковской валютной бирже 30% средств в СКВ и российских рублях в течение 5 дней со дня поступления их на счета в белорусских или иностранных банках. Традиционно продажа валюты осуществлялась по официальному курсу Нацбанка, который был и остается значительно ниже реального, что заставляло субъекты хозяйствования нести существенные курсовые потери. Правда, если год назад в момент выхода указа «О совершенствовании порядка обязательной продажи валюты» эта разница составляла порядка 30%, то к 20 июля т.г. официальный курс Нацбанка равен 40020 BLR/$, а неофициальные котировки находятся на уровне 71000-74000 BLR/$.

Согласно новому указу продажа дополнительных 10% валюты будет производиться на дополнительной торговой сессии МВБ, котировки на которой, как известно, также устанавливаются Национальным банком, но курс белорусского рубля на них завышен несколько меньше. 20 июня он был установлен на отметке 49570 BLR/$.

Легкие игры в либерализацию с украинской гривной на дополнительной сессии также имеют свои рамки. Так, 13 и 14 июля Нацбанк принимал решения об аннулировании результатов торгов украинской гривной на МВБ в связи с резким ростом курса этой единственной «рыночной» валюты на бирже.

Учитывая, что к покупке «дешевой» валюты на МВБ доступ жестко ограничен, государство, по сути, создало механизм распределения валютной выручки для субсидирования импорта энергоносителей, медикаментов и продовольствия. С другой стороны, обязательную продажу валютной выручки можно рассматривать как своеобразный налог на экспорт, косвенно стимулирующий невозврат валютной выручки в страну. Так, по данным платежного баланса Беларуси, за пять месяцев 1998 г. экспорт товаров и услуг составил $3,37 млрд, а поступление валютной выручки на счета белорусских субъектов хозяйствования — только $1,17 млрд, или 34,7%.

Более 65% поставок продукции отечественных предприятий осуществляется за белорусские рубли либо по бартерным операциям. Импорт за этот период достиг $3,95 млрд, в том числе оплаченный иностранной валютой — $1,43 млрд, или 36,2%. По данным Минстата, за первое полугодие сальдо внешнеторгового оборота сложилось отрицательное в размере $784,7 млн. Удельный вес бартерных операций в первом полугодии составил 30,6% общего объема экспорта и 24,3% объема импорта. В такой ситуации средств не хватает даже для оплаты критического импорта, и прежде всего поставок энергоносителей.

В настоящее время долги Беларуси за природный газ оцениваются в $236 млн, за нефть — $150 млн. А тайм-аут, который Беларусь получила от «Газпрома» в связи с возникновением у него проблем внутри страны, скоро закончится, так что вопрос погашения задолженности обретет удвоенную остроту. А в преддверии отопительного сезона проблемы с поставками природного газа для социально ориентированной экономики Беларуси, мягко говоря, нежелательны.

Итак, на первый взгляд, цель оправдывает средства. Вопрос в том, принесет ли повышение нормы обязательной продажи валютной выручки ожидаемый результат. Можно вспомнить прошлый год, когда в июне норма была уменьшена с 50 до 30% при отказе от ряда льгот по обязательной продаже. И если в первом полугодии 1997 г. на МВБ было продано иностранной валюты в эквиваленте на $442,61 млн, то во втором полугодии суммарный объем составил уже $626,26 млн. При этом с уменьшением размера обязательной продажи руководство Нацбанка связывало *«либерализацию валютного рынка, развитие внебиржевых торгов через коммерческие банки, а также создание условий для улучшения финансового положения экспортеров»*. Решив в 1998 г. посягнуть на финансовое положение экспортеров, государство уже не в первый раз наступает на одни и те же грабли.

НАЦБАНК СКАЗАЛ – НАЦБАНК СДЕЛАЛ

С другой стороны, увеличение нормы обязательной продажи иностранной валюты до 40% можно рассматривать как экстренную меру, вызванную критическим положением с оплатой за энергоносители в преддверии нового отопительного сезона, идущую при этом вразрез с декларируемыми Национальным банком направлениями денежно-кредитной политики. Так, еще 19 июня глава Нацбанка Петр Прокопович заявил, что к 1 октября т.г. Нацбанк планирует снизить норму обязательной продажи иностранной валюты с 30 до 15%.

Впрочем, это не единственное обещание главного банкира страны, которое находится под угрозой срыва. Напомним, что Петр Прокопович также обещал, что с 1 августа *«будут возобновлены котировки белорусского рубля на внешних рынках (в том числе на ММВБ)»* и *«сняты все ограничения по расчетам нерезидентов с резидентами в белорусских рублях»*. Известно, что перед появлением указа об увеличении нормы обязательной продажи глава Нацбанка имел разговор с президентом страны, где получил указания по поводу *«дальнейшей стабилизации курса белорусского рубля на внутреннем и внешнем рынках»*, а также проведения *«более эффективной денежно-кредитной политики»*. Президент говорил также о необходимости льготирования экспортеров (льготное налогообложение, кредитование). Правда, в таком случае решение о повышении нормы обязательной продажи валюты может объясняться либо неправильной трактовкой распоряжений самого президента, либо вынужденной непоследовательностью реализаторов идей главы государства.

В течение последнего месяца Нацбанк демонстрировал отход от либерализации валютного рынка. К возобновлению котировок Нацбанк относится крайне сдержанно, а условия работы нерезидентов с белорусской валютой фактически такую работу уже не предполагают. С 9 июля Нацбанк временно запретил операции покупки у нерезидентов иностранной валюты уполномоченными банками и предприятиями республики на внебиржевом валютном рынке. В этот же день Совет Министров и Нацбанк приняли совместное постановление «О расчетах по экспортным операциям», определившее перечень товаров и услуг, которые белорусские субъекты хозяйствования будут реализовывать зарубежным потребителям только за иностранную валюту. В перечень, который вступает в силу с 17 августа 1998 года, попали все наиболее конкурентоспособные товары и услуги белорусских производителей. Кроме этого, 20 июля Нацбанк предпринял меры по снижению привлекательности для нерезидентов формирования активов в белорусских рублях. Начиная с 20 июля нынешнего года банки обязаны производить в установленном порядке депонирование средств в фонде обязательных резервов в размере 54%.

Опыт России показал, как сложно поддерживать сильную валюту в условиях большого внешнеторгового дефицита. Потеря части доходов от продажи нефти усилила давление на национальную валюту и вынудила Россию обратиться за экстренной помощью к международным финансовым институтам. В Нацбанке Беларуси эту основную причину слабости «зайца» понимают, но решить проблему самостоятельно не могут. Если чисто ограничительная политика Нацбанка в области валютного регулирования будет продолжена, то планы перехода до 1 января к единому курсу белорусского рубля будут реализованы, но уже только с введением в стране абсолютно замкнутой валюты. Правда, в этом случае у Беларуси возникнут проблемы другого характера.

ИТОГИ

«МИНСККОМПЛЕКСБАНК» ПОРАДОВАЛ АКЦИОНЕРОВ ПРИБЫЛЬЮ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За первое полугодие 1998 г. прибыль совместного белорусско-российского «МинскКомплексбанка» составила BLR 18,688 млрд.

Собственный капитал банка по состоянию на 1 июля т.г. достиг 242,189 млрд. Уставный фонд равен BLR 153 млрд.

Активы «МинскКомплексбанка» по истечении первого полугодия 1998 г. составляют BLR 4 346,3 млрд. Кредиты клиентам за этот же период — BLR 1 488,3 млрд. Банк разместил в ценные бумаги средства на сумму BLR 609,1 млрд.

Коэффициент ликвидности банка составляет 1,3; коэффициент платежеспособности — 14,6%.

СПРАВКА «БДГ».

Совместный белорусско-российский «МинскКомплексбанк» был зарегистрирован в 1997 г. Доли акционеров в уставном фонде распределились следующим образом: ОНЭКСИМбанк (Россия) — 33%, «Международная финансовая компания» (Россия) — 16%, белорусские предприятия государственной формы собственности (Барановичский авиаремонтный завод, НПО «Интеграл», ПО «Горизонт» и т.д.) — порядка 32%, физические лица — 10%. Остальная часть принадлежит предприятиям негосударственной формы собственности.

СТАТИСТИКА

«ПРИОРБАНК»: ИТОГИ ПОЛУГОДИЯ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

17 июля состоялось заседание наблюдательного совета «Приорбанка», на котором присутствовали представители ЕБРР (27% акционерного капитала банка). «БДГ» приводит показатели деятельности «Приорбанка», с которыми он закончил первое полугодие.

Собственный капитал составил на 1 июля BLR 778,8 млрд, увеличившись за июнь на BLR 106,6 млрд (на 15,9%). В целом за шесть месяцев 1998 г. собственный капитал «Приорбанка» вырос на 87,4%, что на 42% превышает темпы роста за аналогичный период 1997 года.

Уставный капитал увеличился на BLR 43,6 млрд и составил BLR 161,3 млрд после регистрации в июне Национальным банком Республики Беларусь средств, внесенных Европейским банком реконструкции и развития в результате вхождения в состав акционеров «Приорбанка».

Чистые активы выросли за июнь на BLR 172,2 млрд (на 2%) и составили на 1 июля BLR 8674,8 млрд. Всего же за период с 1 января по 1 июля 1998 г. чистые активы увеличились на 28,1%. Вложения банка в ценные бумаги составили BLR 707,7 млрд (или 8,1% от суммы активов), увеличившись за июнь на 12,3%.

Объем кредитов клиентам увеличился за июнь на BLR 292,4 млрд (на 9,4%) и составил на 1 июля BLR 3412,1 млрд. Причем объем кредитов в иностранной валюте вырос за июнь на 18,4%, а за первые шесть месяцев — более чем в 2 раза и составил на 1 июля 1998 года BLR 1557,9 млрд.

В целом кредиты в иностранной валюте составляют 45,7% в структуре кредитов клиентам, причем их доля с начала года увеличилась на 10,7%. Удельный вес просроченной, пролонгированной и сомнительной задолженности в кредитах снизился с начала года на 6,5% и составил на 1 июля 7,2%.

Общий объем привлеченных «Приорбанком» средств вырос за июнь на BLR 576,2 млрд (на 10,1%) и составил на 1 июля BLR 6264,7 млрд. Всего с начала года объем привлеченных средств увеличился на 37,6%.

Остатки на расчетных и текущих счетах юридических лиц увеличились за июнь на BLR 207,2 млрд (на 6,6%) и составили BLR 3356,6 млрд. Значительно вырос за последний месяц объем депозитов юридических лиц в иностранной валюте — на 49,3%.

Объем средств населения, привлеченных «Приорбанком», увеличился за июнь на BLR 51,0 млрд (на 9,2%), до BLR 606,6 млрд. Причем вклады в иностранной валюте выросли за месяц на 11% (до BLR 272,1 млрд).

В целом за первое полугодие объем остатков на расчетных и текущих счетах и депозиты юридических лиц выросли на 30,8%, вклады населения — на 33%.

Балансовая прибыль «Приорбанка» по итогам первых шести месяцев составила BLR 50,9 млрд, что в 1,8 раза больше, чем за аналогичный период 1997 года.

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 23 июля 1998 г.

МНЕНИЕ

ВЫБОРЫ БЕЗ ПРАВА НА ВЫБОР

Сергей АЛЬФЕР,
руководитель бюро по неправительственным объединениям Фонда имени Льва Сапеги
Георгий КУНЕВИЧ, депутат Мингорсовета, председатель комиссии по самоуправлению, председатель ассоциации «Наша столица»
Михаил ПАСТУХОВ, заслуженный юрист Республики Беларусь, доктор юридических наук, профессор

Весьма вероятно, что президент Республики Беларусь назначит на весну 1999 года выборы в местные представительные органы власти — местные Советы депутатов. Национальное собрание в конце июня 1998 года приняло в первом чтении проект закона «О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь». Подготовка этого законопроекта (как, впрочем, и других проектов законов) велась в атмосфере секретности. Нам представляется, что такого рода документы должны обязательно выноситься на всенародное обсуждение, во всяком случае — предварительно публиковаться в средствах массовой информации. Своей статьей мы хотели бы в определенной степени исправить это упущение и поделиться с читателями газеты соображениями по поводу готовящегося к принятию осенью этого года избирательного закона в местные представительные органы.

ЧТО НАМ ПРЕДЛАГАЮТ?

Указанный проект закона закрепляет такой порядок организации и проведения выборов, который позволяет органам исполнительной власти влиять на их ход и результаты. Кроме того, он устанавливает ряд необоснованных ограничений в реализации гражданами своего конституционного права избирать и быть избранными в представительные органы государственной власти.

Для того, чтобы эти утверждения не были голословными, сошлемся на положения законопроекта.

1. Выборы депутатов областных, Минского городского, районных, городских, поселковых и сельских Советов депутатов проводятся, как и в советские времена, по одномандатным избирательным округам. На первый взгляд, ничего страшного в этом нет. На самом же деле выборы по такой упрощенной схеме (один округ — один депутат) позволяют на местах контролировать процесс выдвижения кандидатов в депутаты, ход голосования, подсчет голосов и т.д.

2. В нарушение Конституции (ст.37) право участвовать в выборах депутатов местных Советов предоставляется гражданам Российской Федерации, постоянно проживающим на территории Республики Беларусь (ст.7 проекта закона). Необычность данной нормы состоит в том, что права участвовать в выборах почему-то лишены граждане иных государств, постоянно проживающие на территории Республики Беларусь (поляки, литовцы и др.).

Конечно, особые симпатии к гражданам Российской Федерации на территории Республики Беларусь можно объяснить положениями устава Союза России и Беларуси. Но ведь существуют международно-правовые документы, в частности, Всеобщая декларация прав человека, которые не разделяют людей исходя из их гражданства.

3. Статья 10 проекта закона наделяет правом выдвижения кандидатов в депутаты политические партии, трудовые коллективы, а также граждан путем сбора подписей. Но при этом в указанном списке почему-то не названы общественные неправительственные организации, которые играют большую роль в политической жизни общества. Между прочим, в новой Конституции Республики Беларусь (ст.69) всем общественным организациям, зарегистрированным в установленном порядке, предоставлено такое право. Так что же, проект закона противоречит президентской конституции?

4. Как ограничение права граждан быть избранными в местные Советы следует признать запрет на создание финансовых фондов поддержки кандидатов в депутаты, что допускается в законодательстве современных европейских государств, в том числе и в России, с которой после заключения союзного договора мы, казалось бы, должны унифицировать свое законодательство. Согласно статье 12 проекта закона расходы на подготовку и проведение выборов депутатов местных Советов осуществляются за счет средств республиканского бюджета. Расходы на эти цели могут допускаться также за счет средств общественных объединений, предприятий, учреждений, организаций и граждан Республики Беларусь, которые вносят свои денежные средства в так называемый «внебюджетный избирательный фонд».

Характерно, что порядок распределения и использования денежных средств из республиканского бюджета и внебюджетного избирательного фонда устанавливается Центральной избирательной комиссией по выборам и проведению республиканских референдумов, которая подотчетна президенту Республики Беларусь.

При этом вовсе не исключено, что кандидат в депутаты, на которого собственно передавали финансовые средства различные юридические и физические лица, может в итоге вообще не получить финансовой поддержки, а его деньги пойдут на финансирование конкурентов. Очевидно, что добровольно перечислять средства в такой финансовый фонд никто не станет.

5. Обращает на себя внимание то обстоятельство, что статья 13 проекта закона предусматривает ответственность в том числе за публичные призывы к бойкотированию выборов. Кто будет давать оценку такого рода действиям и не повлечет ли это за собой ограничение предвыборной агитации и пропаганды?

Окончание на стр. 14

НОВОСТИ

У БЕЛОРУССКОЙ ТАМОЖНИ — НОВЫЙ КОДЕКС

Отдел права «БДГ»

16 июля в Беларуси вступил в силу новый Таможенный кодекс. Он был принят Палатой представителей Национального собрания 17 декабря 1997 года, одобрен Советом Республики 20 декабря и подписан президентом в начале нынешнего года.

Новый Таможенный кодекс регулирует права таможни и ее взаимоотношения с субъектами хозяйствования и гражданами. Кодекс включает в себя около 270 статей, в том числе общие положения и сведения о таможенной системе страны; разделы, касающиеся прав и задач таможни, таможенных платежей, а также порядка их исчисления и уплаты, таможенного оформления, таможенного контроля и так далее.

Новый кодекс изменяет порядок оформления документов на товары, перемещаемые через таможенную границу Беларуси. Как сообщили «БДГ» в управлении таможенного контроля, принятие кодекса не нанесет никакого ущерба интересам граждан. Произойдет лишь ужесточение контроля за ввозимыми в страну транспортными средствами.

Накануне введения нового кодекса в печать попала информация о том, что в едином пакете с ним будут приняты новые ставки таможенных пошлин. При этом утверждалось, что под давлением России, защищающей интересы своей автомобильной промышленности, пошлины на легковые автомобили будут повышены в среднем в 1,5 раза. В управлении таможенного контроля опровергли информацию о существовании подобных планов, сообщив, что единая таможенная политика Беларуси и России проводится в рамках Таможенного союза безо всякого давления сторон друг на друга, никаких изменений ставок тарифов и таможенных пошлин документ не несет, поскольку является законодательным актом и содержит общие правовые нормы.

Однако, по мнению экспертов, Таможенный союз не решает всех экономических проблем двух стран. В прошлую среду на три дня был остановлен главный конвейер флагмана белорусской промышленности — Минского автомобильного завода. Единственная причина остановки — задержка поставок двигателей с Ярославского моторного завода.

КОМУ МЕШАЕТ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ

Отдел информации «БДГ»

15 июля судья Верховного суда Республики Беларусь Валерий Вышкевич рассмотрел иск Министерства юстиции о ликвидации общественного объединения «Движение за территориальное самоуправление». В документе, подписанном министром юстиции Геннадием Воронцовым, указывалось на якобы неправильное использование юридического адреса, за что общественному объединению были вынесены два письменных предупреждения.

По словам председателя «Движения за территориальное самоуправление» депутата Минского горсовета Николая Буснюка, Минюст заинтересовался деятельностью этой организации еще накануне референдума 1996 года. Движение тогда выступало за выборность местных органов власти, что шло вразрез с политикой властей, которые предлагали назначать должностных лиц на местах. В 1996 году члены движения провели пять пикетов, после чего в Минюст поступила жалоба главы администрации Первомайского района столицы о неправильном использовании этой общественной организацией юридического адреса.

Разбирательство, которое длилось почти два года, завершилось постановлением Верховного суда, согласно которому «Движение за территориальное самоуправление» не совершило никаких действий, нарушающих законодательство, а для выбора юридического адреса согласно статье 31 Гражданского кодекса не требуется ничьего согласия, кроме согласия самой организации. Таким образом, иск Минюста остался без удовлетворения.

ПОСТРАДАВШИЕ ВКЛАДЧИКИ ВНОВЬ ОЖИВИЛИСЬ

Отдел информации «БДГ»

По словам председателя общественного объединения пострадавших вкладчиков (БООПВ) «За социальную справедливость» Игоря Клюева, в ближайшее время в соответствии с распоряжением президента вступит в действие программа мер по реализации указа президента от 23 октября 1996 года «Об инициативе Белорусского общественного объединения пострадавших вкладчиков «За социальную справедливость».

Напомним, что эта программа была разработана в 1997 году председателем БООПВ, но в связи со скандальной ситуацией, возникшей вокруг объединения и промышленно-коммерческого предприятия «Белнационалсервис», возглавляемого тем же Игорем Клюевым, введение ее было отложено. Теперь, по словам автора программы, она уже одобрена Советом Министров и проходит согласование в Администрации президента.

Документ предусматривает привлечение к решению проблем пострадавших вкладчиков различных субъектов хозяйствования и освобождение их от уплаты налога на прибыль с той ее части, которая перечисляется в фонд БООПВ. Кроме того, фирмам, занимающимся подобной деятельностью, государство должно обеспечить первоочередной порядок рассмотрения документов при оформлении квот, лицензий и сертификатов и разрешений на ввоз-вывоз продукции.

Предприятия, давшие согласие на участие в программе, должны будут перечислять на счета объединения 60 процентов прибыли, получаемой от проведенных сделок. При этом Игорь Клюев не исключает возможности внесения Администрацией президента изменений в программу, но в таком случае глава БООПВ не берется гарантировать, что эта программа будет реализована.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

БЕЛОРУСКИЙ ЛИЗИНГ: ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ

Евгений МИНОВИЧ,
вице — президент Белорусского союза лизингодателей

6 июля 1998 г. подписано постановление СМ РБ N1042, отменяющее лицензирование лизинговой деятельности и повышенные требования к уставному фонду предприятий, передающих имущество в лизинг. Отмена тех или иных правовых норм в нашем государстве не является редкостью. Однако что касается лицензирования, то в последние годы мы были свидетелями неуклонного расширения списка видов деятельности, подлежащих особому надзору со стороны органов госуправления. Только веские доводы могли убедить представителей властных органов в нецелесообразности ограничительных норм в отношении лизинговой деятельности.

Остановимся на общих моментах, объясняющих место лизинга в современном индустриальном обществе. Данный вид деятельности не лицензируется в США, Германии, Японии. Эти три страны лидируют по объемам оборудования, вовлеченного в арендные операции. Канада, Австрия, Нидерланды, Великобритания и многие другие европейские государства дополняют этот список.

Окончание на стр. 15

ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ПАРЛАМЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ В ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ «ОБ АДВОКАТУРЕ»

Закон Республики Беларусь от 6 июля 1998 г. N 176-3.

В Закон Республики Беларусь от 15 июня 1993 года «Об адвокатуре» внесены изменения и дополнения.

1. В статье 8: часть вторая исключена; части третью, четвертую и пятую считать соответственно частями второй, третьей и четвертой; в части второй слова «Квалификационной комиссии адвокатов» заменена словами «Квалификационной комиссии по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь».

2. В части шестой статьи 9 слова «(фирмы, бюро)» исключены.

3. Пункт 3 статьи 10 изложен в следующей редакции:

«3) в отношении которых принято решение об аннулировании лицензии на право занятия адвокатской деятельностью, исключенные (уволенные) из коллегий адвокатов, а также уволенные из правоохранительных и других органов по компрометирующим обстоятельствам, — в течение пяти лет со дня принятия соответствующих решений, если иное не предусмотрено законодательными актами».

4. В статье 11: наименование статьи изложено в следующей редакции:

«Статья 11. Квалификационная комиссия по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь»;

в части первой слова «Квалификационная комиссия адвокатов» заменены словами «Квалификационная комиссия по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь»;

часть вторая изложена в следующей редакции: «Квалификационная комиссия по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь создается Министерством юстиции Республики Беларусь сроком на три года в составе не менее девяти членов из числа представителей государственных органов, адвокатов, имеющих стаж адвокатской деятельности не менее пяти лет, и иных специалистов в области права. Председателем комиссии является заместитель Министра юстиции Республики Беларусь»;

часть шестая изложена в следующей редакции: «Положение о Квалификационной комиссии по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь разрабатывается и утверждается Министерством юстиции Республики Беларусь».

5. Части вторая, третья и четвертая статьи 12 изложены в следующей редакции:

«Лицензия на право занятия адвокатской деятельностью выдается Министерством юстиции Республики Беларусь на основании решения Квалификационной комиссии по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь сроком на пять лет. Продление срока действия лицензии на пять лет производится указанным Министерством по заявлению гражданина с учетом соблюдения им законодательства об адвокатской деятельности по результатам аттестации, проведенной соответствующей коллегией адвокатов.

Лицензия на право занятия адвокатской деятельностью не выдается в случаях установления обстоятельств, предусмотренных статьей 10 настоящего Закона, а также если лицо, претендующее на получение указанной лицензии, со дня подачи заявления о допуске к квалификационному экзамену до дня ее получения занимало должности, время работы на которых засчитывается в стаж службы в государственном аппарате.

Отказ в выдаче лицензии на право занятия адвокатской деятельностью или отказ в продлении срока действия такой лицензии может быть обжалован в суд в течение месячного срока со дня вынесения соответствующего решения».

6. Статья 13 изложена в следующей редакции:

«Статья 13. Адвокатские объединения

Граждане, получившие в установленном настоящим Законом порядке лицензию на право занятия адвокатской деятельностью, осуществляют эту деятельность путем вступления в члены коллегии адвокатов. По решению соответствующей коллегии адвокатов и в порядке, установленном этой коллегией, допускается осуществление адвокатской деятельности в составе юридических консультаций или в иных организационных формах при условии обеспечения функций, возложенных законодательством на коллегии адвокатов (их юридические консультации).

В Республике Беларусь образуются Республиканская, областные и Минская городская коллегии адвокатов.

Республиканская коллегия адвокатов объединяет областные и Минскую городскую коллегии адвокатов и осуществляет функции республиканского органа адвокатского самоуправления. Положение о Республиканской коллегии адвокатов утверждается Министерством юстиции Республики Беларусь.

Областные и Минская городская коллегии адвокатов образуются по заявлению групп учредителей.

Высшим органом коллегии адвокатов является общее собрание (конференция) членов коллегии, ее исполнительным органом — Президиум коллегии.

Адвокатская деятельность может осуществляться только лицами, являющимися членами областных и Минской городской коллегий адвокатов.

Заявления о принятии в областные и Минскую городскую коллегии адвокатов рассматриваются соответствующим Президиумом коллегии не позднее одного месяца со дня подачи.

Уставы областных и Минской городской коллегий адвокатов, Положение о Республиканской коллегии адвокатов подлежат регистрации в Министерстве юстиции Республики Беларусь.

Коллегии адвокатов не являются коммерческими организациями, существуют исключительно за счет отчислений от денежных средств, поступающих от физических и юридических лиц за оказание им юридической помощи.

Размер отчислений определяется уставами коллегий. При этом размер отчислений денежных средств в фонд коллегии адвокатов, используемый для содержания коллегии и выплаты отчислений в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь, не может превышать 30 процентов средств, поступивших за оказание юридической помощи физическим и юридическим лицам.

Коллегиям адвокатов предоставляется право устанавливать для отдельных адвокатов на срок до шести месяцев повышенные, но не более 40 процентов, размеры отчислений от денежных средств, поступивших от физических и юридических лиц за оказание им юридической помощи, в том числе когда адвокат:

ведет высокооплачиваемые дела и в связи с этим освобождается от оказания бесплатной юридической помощи и (или) ведения дел по назначению;

необоснованно уклоняется от оказания бесплатной юридической помощи и (или) ведения дел по назначению, неоправданно завышает стоимость юридических услуг, включает в гонорар стоимость излишних услуг (процессуальных действий), совершает иной дисциплинарный проступок.

Порядок внутренней организации и деятельности коллегий адвокатов, их структура, статус руководящих органов и иные вопросы, касающиеся деятельности коллегий, определяются их уставами, если иное не предусмотрено актами законодательства.

Коллегии адвокатов являются юридическими лицами, имеют печать и штамп со своим наименованием».

7. Часть третья статьи 15 исключена.

8. Часть вторая статьи 19 изложена в следующей редакции:

«Жалобы на действия адвокатов рассматриваются Квалификационной комиссией по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь, Республиканской, областными, Минской городской коллегиями адвокатов в пределах их компетенции, Министерством юстиции Республики Беларусь».

9. В статье 21: в части первой слова «а в отношении адвокатов, занимающихся частной практикой, — Квалификационной комиссией адвокатов» исключены;

часть вторую дополнена предложением следующего содержания: «Представления, вносимые Министерством юстиции Республики Беларусь, подлежат обязательному рассмотрению в двухнедельный срок».

10. В статье 24: часть четвертая исключена; части пятую, шестую и седьмую считать соответственно частями четвертой, пятой и шестой; в части пятой слова «Квалификационной комиссии адвокатов Министерством юстиции Республики Беларусь» заменены словами «Квалификационной комиссии по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь Министерством юстиции Республики Беларусь либо Министерством юстиции Республики Беларусь самостоятельно».

11. Часть шестая статьи 26 исключена.

12. В статье 27: в части первой слова «включая суммы, направляемые на социальное страхование, а адвокаты — члены коллегий адвокатов» исключены; первое предложение части третьей дополнено словами «в бюджет, в том числе и от чрезвычайного налога для финансирования расходов по ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС».

13. В части второй статьи 28 слова «иного адвокатского объединения» исключены.

14. В статье 30: в пункте 1 слова «оказывают содействие в обеспечении помещениями иным адвокатским объединениям, адвокатам, занимающимся адвокатской деятельностью индивидуально» исключены;

в пункте 2 слова «адвокатам и адвокатским объединениям» заменены словами «коллегиям адвокатов».

15. Статья 31 изложена в следующей редакции:

«Статья 31. Адвокатура и Министерство юстиции Республики Беларусь

Министерство юстиции Республики Беларусь в пределах своей компетенции:

1) издает в соответствии с законодательством нормативные акты, регулирующие деятельность адвокатуры;

2) приостанавливает не соответствующие законодательству решения руководящих органов коллегий адвокатов и вносит в эти органы представления об отмене этих решений;

3) осуществляет в соответствии с законодательством другие полномочия, связанные с общим и методическим руководством адвокатурой;

4) контролирует соблюдение законодательства всеми лицами, осуществляющими адвокатскую деятельность;

5) имеет право получать от адвокатов сведения, связанные с соблюдением законодательства об адвокатской деятельности, при условии соблюдения адвокатской тайны;

6) регистрирует уставы коллегий адвокатов;

7) вносит в коллегии адвокатов представления о привлечении адвокатов к дисциплинарной ответственности;

8) выдает и аннулирует при наличии предусмотренных законодательством оснований лицензии на право занятия адвокатской деятельностью;

9) оказывает содействие в материально-техническом, информационно-правовом обеспечении деятельности коллегий адвокатов».

Настоящий закон вступает в силу со дня его опубликования.

О ВНЕСЕНИИ ДОПОЛНЕНИЙ И ИЗМЕНЕНИЯ В КОДЕКС РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ

Закон Республики Беларусь от 9 июля 1998 г. N 182-3.

В Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях, принятый Верховным Советом Республики Беларусь 6 декабря 1984 года, внесены дополнения и изменение.

1. Кодекс дополнен статьями 183-2 и 183-3 следующего содержания:

«Статья 183-2. Нарушение порядка изготовления и реализации установленной формы одежды воинских формирований и военизированных организаций

Изготовление, реализация установленной формы одежды, знаков различия Вооруженных Сил Республики Беларусь, органов внутренних дел, органов государственной безопасности, внутренних, пограничных, железнодорожных войск и иных воинских формирований и военизированных организаций, создаваемых в соответствии с действующим законодательством, в нарушение установленного порядка —

влекут наложение штрафа на граждан в размере до двадцати минимальных заработных плат, на должностных лиц — в размере до пятидесяти минимальных заработных плат с конфискацией готовой продукции, материала, фурнитуры.

Статья 183-3. Незаконное ношение установленной формы одежды воинских формирований и военизированных организаций

Ношение установленной формы одежды Вооруженных Сил Республики Беларусь, органов внутренних дел, органов государственной безопасности, внутренних, пограничных, железнодорожных войск и иных воинских формирований и военизированных организаций, создаваемых в соответствии с действующим законодательством, лицом, не имеющим на то права, не причинившее существенного вреда гражданам либо государственным или общественным организациям, —

влечет предупреждение или наложение штрафа в размере до двадцати минимальных заработных плат с конфискацией формы одежды.

Те же действия, направленные на причинение ущерба государственному и общественному порядку, правам и законным интересам граждан, —

влекут наложение штрафа в размере до пятидесяти минимальных заработных плат с конфискацией формы одежды».

2. Статья 202 после цифр «172-1» дополнена цифрами «183-2, 183-3».

3. В абзаце втором пункта 1 части первой статьи 234-1 цифры «173 - 183-1» заменены цифрами «173 - 183-3».

4. Часть первую статьи 274 после цифр «168» дополнена цифрами «183-2, 183-3».

5. Абзац третий статьи 291 после цифр «174» дополнен словами «статьями 183-2, 183-3».

Настоящий закон вступает в силу со дня опубликования.

О ВНЕСЕНИИ ДОПОЛНЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ В УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНЫЙ КОДЕКС РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Закон Республики Беларусь от 9 июля 1998 г. N 183-3.

В Уголовно-процессуальный кодекс Республики Беларусь, утвержденный законом Республики Беларусь от 29 декабря 1960 года, внесены дополнение и изменение.

1. Статья 123 дополнена новой частью следующего содержания: «При соединении в одном производстве дел, подследственных разным органам предварительного следствия или дознания, а также если в ходе расследования будут выявлены преступления, дела о которых относятся к подследственности других органов предварительного следствия или дознания, подследственность определяется прокурором».

2. Статья 126 изложена в следующей редакции:

«Статья 126. Соединение и выделение уголовных дел

Могут быть соединены в одном производстве лишь дела по обвинению нескольких лиц в соучастии в совершении одного или нескольких преступлений или же дела по обвинению одного лица в совершении нескольких преступлений, а равно в заранее не обещанном укрывательстве этих же преступлений и недонесении о них.

Дело может быть выделено в отдельное производство, если в результате предварительного следствия или дознания установлено отсутствие связи между отдельными преступлениями либо лицами, их совершившими, материалы о которых имеются в одном производстве, а также в иных случаях, вызываемых необходимостью.

Соединение и выделение дел производится по постановлению следователя, органа дознания или прокурора.

По делам о нескольких преступлениях с учетом мест совершения отдельных преступлений, сложности и трудоемкости расследования прокурор, а также следователь, орган дознания с согласия прокурора, признав собранные доказательства в отношении лица по обвинению в совершении отдельных преступлений достаточными для направления дела в суд, вправе вынести мотивированное постановление о выделении дела, принять меры к окончанию по нему производства предварительного следствия или дознания и направлению в суд по этому обвинению.

Выделение дела допускается при условии, что это существенно не отразится на всесторонности, полноте и объективности расследования и разрешения дела».

Настоящий закон вступает в силу со дня его опубликования.

ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

О ВНЕСЕНИИ ДОПОЛНЕНИЙ В ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ «О СУДОУСТРОЙСТВЕ И СТАТУСЕ СУДЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ»

Закон Республики Беларусь от 9 июля 1998 г. N 184-З.

В Закон Республики Беларусь от 13 января 1995 года «О судоустройстве и статусе судей в Республике Беларусь» внесены дополнения.

1. Абзац третий части второй статьи 8 дополнен словами «и дела, рассматриваемые судебной коллегией по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь».

2. Часть первая статьи 46 после абзаца четвертого дополнена новым абзацем следующего содержания:

«судебной коллегии по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь».

3. Часть первая статьи 55 дополнена словами «за исключением судебной коллегии по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь, которая рассматривает в пределах своих полномочий дела в качестве суда первой инстанции и по вновь открывшимся обстоятельствам».

4. В статье 62: в части первой: после слова «образование» дополнены словами «(за исключением судей судебной коллегии по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь, которые могут иметь как высшее юридическое, так и высшее техническое или естественнонаучное образование)»;

кроме того, часть дополнена предложением следующего содержания: «Требования к кандидату на должность судьи, касающиеся стажа работы по юридической специальности или прохождения стажировки и сдачи квалификационного экзамена, не распространяются на судей судебной коллегии по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь, которые имеют высшее техническое или естественнонаучное образование»;

абзац третий части второй после слов «не менее пяти лет» дополнен словами «за исключением судей судебной коллегии по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь, не имеющих высшего юридического образования, которые должны иметь стаж работы в области патентоведения не менее трех лет».

Настоящий закон вступает в силу со дня опубликования.

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЯ В ЗАКОН РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ «О СУДОУСТРОЙСТВЕ И СТАТУСЕ СУДЕЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ»

Закон Республики Беларусь от 9 июля 1998 г. N 185-З.

В Закон Республики Беларусь от 13 января 1995 года «О судоустройстве и статусе судей в Республике Беларусь» внесены изменения и дополнение.

1. Наименование главы 3 раздела III изложено в следующей редакции:

«ГЛАВА 3. Съезд судей. Конференции судей. Квалификационные коллегии судей».

2. Статья 69 изложена в следующей редакции:

«Статья 69. Съезд судей

Высшим органом самоуправления судей Республики Беларусь является съезд судей Республики Беларусь.

Съезд судей Республики Беларусь осуществляет свои полномочия в составе судей Конституционного Суда, общих и хозяйственных судов Республики Беларусь.

Съезд судей Республики Беларусь: рассматривает вопросы функционирования судебной системы; обсуждает вопросы судебной практики и в необходимых случаях

вносит предложения субъектам, обладающим правом законодательной инициативы;

проводит обсуждение проектов законов и иных нормативных актов, касающихся статуса судей, кадрового, организационного, материально-технического обеспечения работы судов и других вопросов их деятельности;

представляет интересы судей в государственных органах, общественных объединениях и международных организациях;

избирает из числа судей Республиканский совет судей в составе, определяемом съездом;

осуществляет иные полномочия, предусмотренные законодательством.

Съезд судей Республики Беларусь созывается Республиканским советом судей не реже одного раза в четыре года.

В период между съездами судей Республики Беларусь полномочия съезда осуществляет Республиканский совет судей.

Съезд судей Республики Беларусь является правомочным при условии, что в его работе принимает участие не менее двух третей всех судей Республики Беларусь. Решение съезда считается принятым, если за него проголосовало более половины присутствующих на съезде судей.

Материально-техническое и иное обеспечение съездов судей Республики Беларусь осуществляется Советом Министров Республики Беларусь или в определяемом им порядке.

В соответствии с актами законодательства Республики Беларусь могут образовываться и другие органы самоуправления судей».

3. Закон дополнен статьей 69-1 следующего содержания:

«Статья 69-1. Конференции судей

Органом самоуправления судей в областях (городе Минске) является конференция судей.

Судьи районных (городских), областных (Минского городского), военных и хозяйственных судов собираются на областные, Минскую городскую конференции судей. Порядок созыва и проведения указанных конференций определяется законодательством Республики Беларусь.

Конференции судей:

обсуждают вопросы судебной практики и вносят субъектам, обладающим правом законодательной инициативы, предложения по совершенствованию законодательства;

проводят общественную экспертизу проектов законов и иных нормативных актов, касающихся судебной деятельности и статуса судей;

рассматривают актуальные проблемы работы судов, их кадрового, организационного обеспечения, а также правового и социального статуса судей;

представляют интересы судей в государственных органах и общественных объединениях;

избирают квалификационные коллегии судей областных (Минского городского), районных (городских) судов и военных судов.

Конференции судей проводят свою работу при неукоснительном соблюдении принципа независимости судей и невмешательства в деятельность судей по отправлению правосудия.

Материально-техническое и иное обеспечение конференций судей осуществляется Министерством юстиции Республики Беларусь и управлениями юстиции областных (Минского городского) исполнительных и распорядительных органов».

Настоящий закон вступает в силу со дня опубликования.

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В НЕКОТОРЫЕ ПОСТАНОВЛЕНИЯ СОВЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 6 июля 1998 г. N 1042.

Абзац третий видов деятельности, лицензируемых Министерством экономики, Перечня видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456, исключен.

Признаны утратившими силу: постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 августа 1997 г. N 1045 «О предприятиях и организациях, осуществляющих деятельность по передаче имущества в лизинг»;

пункт 4 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 31 декабря 1997 г. N 1769 «О лизинге на территории Республики Беларусь»;

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 16 апреля 1998 г. N 612 «О внесении изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 августа 1997 г. N 1045».

О ЛИЦЕНЗИРОВАНИИ ГАСТРОЛЬНО-КОНЦЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 июля 1998 г. N 1057.

Перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456, в части видов деятельности, лицензируемых Министерством культуры, дополнен абзацем следующего содержания:

«Гастрольно-концертная деятельность».

Министерству культуры предписано разработать и утвердить в месячный срок положение о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на осуществление гастрольно-концертной деятельности. Субъектам хозяйствования, осуществляющим гастрольно-концертную деятельность, в 3-месячный срок получить в установленном порядке в Министерстве культуры специальные разрешения (лицензии) на этот вид деятельности.

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ СОВЕТА МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 16 МАЯ 1994 г. N 346

Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 8 июля 1998 г. N 1058.

Абзацы второй и четвертый пункта 1.1.6 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 16 мая 1994 г. N 346 «О взимании платы за государственную регистрацию и выдачу разрешений (лицензий) при осуществлении внешней экономической деятельности» изложены в следующей редакции:

«организация индивидуальных и групповых туров за рубеж — в размере 150 минимальных заработных плат»;

«организация экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси — в размере 40 минимальных заработных плат».

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ КВОТ НА ПРОИЗВОДСТВО И ОПТОВУЮ РЕАЛИЗАЦИЮ НАПИТКОВ ПЛОДОВЫХ КРЕПКИХ В 1998 ГОДУ ДЛЯ ВИТЕБСКОЙ, ГОМЕЛЬСКОЙ И МИНСКОЙ ОБЛАСТЕЙ

Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10 июля 1998 г. N 1082.

Утверждены дополнительные квоты на производство и оптовую реализацию в 1998 году напитков плодовых крепких для Витебской области в объеме 600 тыс.декалитров, Гомельской области — 600 тыс.декалитров, Минской области — 1200 тыс.декалитров.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

МИНИСТЕРСТВО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ИНВЕСТИЦИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

О ЗАВЕРЕНИИ КОПИЙ АКТОВ ВВОДА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ (ф.ОС-1 или ОС-3)

Приказ министра предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь от 29 июня 1998 г. N 71 (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 8.07.98 г. N 2559/12).

В целях оперативного решения вопросов, связанных с заверением министерством копий актов ввода в эксплуатацию основных производственных фондов субъектов хозяйствования негосударственной формы собственности, утверждены изменения и дополнения во Временное положение о порядке заверения копии акта ввода в эксплуатацию основных производственных фондов (ф.ОС-1 или ОС-3) от 15.07.1997 г. (рег. N 1992/12 от 24.07.1997 г.).

1. Пункт 1 после слов «представить в Министерство» дополнен словами следующего содержания: «... или его территориальный комитет».

2. Пункт 2 после слова «инвестиций» дополнен словами следующего содержания: «... или его территориальный комитет».

3. В пункте 2 слово «обязано» заменено словом «обязаны».

4. Пункт 3 изложен в следующей редакции: «Заверение Министерством предпринимательства и инвестиций Республики Беларусь копии акта ввода в эксплуатацию основных производственных фондов (ф.ОС-1 или ОС-3) представляет собой подпись министра (его первого заместителя), председателя территориального комитета (его заместителей) после слов «СОГЛАСОВАНО» и печать министерства или территориального комитета на лицевой стороне копии акта».

МИНИСТЕРСТВО ПО УПРАВЛЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИМУЩЕСТВОМ И ПРИВАТИЗАЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ПОЛОЖЕНИЕ ОБ АУКЦИОНАХ ПО ПРОДАЖЕ ОБЪЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Приказ министра по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь 1 июля 1998 г. N 108 (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 6.07.98 г. N 2555/12).

В соответствии с Положением об аукционах по продаже принадлежащих государству акций открытых акционерных обществ, утвержденным приказом от 10 июня 1998 года N 88, утверждены нижеследующие изменения в Положение об аукционах по продаже объектов государственной собственности, утвержденное приказом Мингосимущества от 20 марта 1996 г. N 61, зарегистрированное в Реестре государственной регистрации 21 марта 1996 г. N 1341/12 (с внесенными изменениями и дополнениями, утвержденными приказом Мингосимущества от 19 августа 1996 г. N 206, зарегистрированными в Реестре государственной регистрации 22 августа 1996 г. N 1558/12).

1. В пункте 1.5. пятый абзац изложен в следующей редакции: «доли государства в имуществе субъектов хозяйствования».

2. В пункте 1.6. исключен третий абзац.

3. В пункте 2.9. исключен подпункт «в», и соответственно подпункт «г» считать подпунктом «в».

4. В пункте 2.10. исключен второй абзац.

5. В пункте 2.12. исключен второй абзац.

6. В пункте 3.1. первый абзац изложен в следующей редакции: «К участию в аукционе допускаются юридические и физические лица, указанные в пункте 1.2 настоящего Положения, своевременно подавшие заявления на участие в аукционе по установленной форме, внесшие в установленном порядке сумму залога в размере до 10 процентов от начальной цены объекта (окончательный размер залога устанавливается продавцом), специальный сбор за подачу заявления в размере четырех минимальных заработных плат, а также плату за регистрацию в размере 1/4 минимальной заработной платы, представившие другие необходимые документы в соответствии с пунктом 3.4 настоящего Положения и подписавшие Соглашение о правах и обязанностях сторон в процессе подготовки и проведения аукциона, указанное в приложении 1 настоящего Положения».

7. Пункт 3.5. исключен.

8. Пункт 3.6. считать пунктом 3.5., пункт 3.7. — пунктом 3.6., пункт 3.8. — пунктом 3.7., пункт 3.9. — пунктом 3.8., пункт 3.10. — пунктом 3.9., пункт 3.11. — пунктом 3.10.

9. Пункт 3.9. изложен в следующей редакции: «3.8. Прием заявлений со всеми документами, указанными в пункте 3.4. настоящего Положения, заканчивается в установленный продавцом день и час. Заявления, поступившие после установленного срока, не рассматриваются. Дата поступления заявления определяется датой его регистрации».

10. В пункте 5.1. исключен последний абзац.

11. Пункт 5.4. исключен.

12. Пункт 5.5. считать пунктом 5.4., пункт 5.6. считать пунктом 5.5.

ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ «О ПОРЯДКЕ УПЛАТЫ НАЛОГОВ ПО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИНОСТРАННЫХ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ»

Утверждены приказом Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 18 июня 1998 года N 76 (зарегистрированы в Реестре государственной регистрации 8.07.98 г. N 2557/12).

Настоящие Методические указания изданы во исполнение декрета президента Республики Беларусь от 9 июня 1998 года N 9 «Об упорядочении уплаты налогов по деятельности иностранных юридических лиц», подпункта «б» пункта 3 статьи 7 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» и постановления Совета Министров Республики Беларусь от 25 мая 1998 года N 817 «О внесении изменений и дополнений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 22 июля 1997 года N 929».

На основании Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь» иностранные юридические лица являются плательщиками налогов и сборов в случаях, предусмотренных законодательством.

В соответствии со статьей 7 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» плательщиками налога на прибыль являются иностранные юридические лица, осуществляющие хозяйственную деятельность на территории Республики Беларусь через постоянное представительство, расположенное на территории Республики Беларусь.

Согласно подпункту «б» пункта 3 статьи 7 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» под постоянным представительством иностранного юридического лица, расположенным на территории Республики Беларусь, для целей налогообложения, понимается:

юридическое или физическое лицо Республики Беларусь, осуществляющее деятельность на территории Республики Беларусь по производству продукции, выполнению работ, оказанию услуг в соответствии с условиями договора поручения, комиссии или аналогичных договоров в интересах и в пользу иностранного юридического лица.

Не считается постоянным представительством иностранного юридического лица юридическое или физическое лицо Республики Беларусь, осуществляющее деятельность на основании договора поручения, комиссии или иного аналогичного договора в соответствии с поручением иностранного юридического лица в случае, если эта деятельность является обычной хозяйственной деятельностью данного лица, осуществляемой им в отношении нескольких иностранных юридических лиц.

Иностранное юридическое лицо рассматривается как имеющее постоянное представительство и в случае, если оно осуществляет деятельность в Республике Беларусь через белорусскую организацию или физическое лицо, которые на основании договорных отношений с иностранным юридическим лицом представляют его интересы в Республике Беларусь, действуют от его имени и (или) имеют полномочия на заключение контрактов от имени данного иностранного юридического лица или от своего лица, но в интересах инофирмы или имеющие полномочия обговаривать существенные условия контрактов, вне зависимости от того, кто подписывает контракт.

Однако если такая белорусская организация или физическое лицо осуществляют эту деятельность на основании договора поручения, комиссии или иного аналогичного договора в соответствии с поручением иностранного юридического лица в рамках своей основной (обычной) деятельности для нескольких (более одного) иностранных юридических лиц, то такая организация или физическое лицо не рассматриваются как постоянное представительство иностранного юридического лица в отношении данного вида деятельности.

Если инофирма проводит деятельность через брокера, комиссионера или любого другого агента независимого статуса, такая деятельность не будет облагаться налогом в отношении этих сделок, если агент действует в рамках своей обычной деятельности по поручению нескольких инофирм при соблюдении упомянутых условий.

Если белорусская организация или физическое лицо представляет интересы одного иностранного юридического лица, действует вне рамок своей основной (обычной) деятельности, то в отношении этой особой деятельности они считаются постоянным представительством иностранного юридического лица.

Если иностранное юридическое лицо, являющееся участником предприятия с иностранными инвестициями иностранных государств, кроме выполнения установленных учредительными документами этого предприятия обязанностей, осуществляемых иностранным юридическим лицом от имени предприятия, выполняет также другую деятельность (в пользу иного юридического лица или в свою пользу), то такая деятельность признается деятельностью иностранного юридического лица, осуществляемой через постоянное представительство.

Юридическое или физическое лицо Республики Беларусь, признаваемое для целей налогообложения согласно законодательству Республики Беларусь постоянным представительством иностранного юридического лица, через которое иностранное юридическое лицо осуществляет деятельность на территории Республики Беларусь, проходит регистрацию (становится на налоговый учет) в налоговых органах по месту своего нахождения и удерживает с сумм платежей, причитающихся этому иностранному юридическому лицу, налоги и другие обязательные платежи, подлежащие уплате указанным иностранным юридическим лицом в соответствии с законодательством Республики Беларусь. При их неудержании или несвоевременном удержании на постоянное представительство возлагается ответственность, установленная законодательством Республики Беларусь для плательщиков соответствующих налогов и иных обязательных платежей.

Юридические или физические лица Республики Беларусь, которые для целей налогообложения рассматриваются как постоянное представительство иностранного юридического лица в соответствии с подпунктом «б» пункта 3 статьи 7 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» проходят регистрацию посредством постановки на налоговый учет в налоговых органах по месту своего нахождения в качестве постоянного представительства иностранного юридического лица. При этом аккредитация в Министерстве внешних экономических связей не требуется.

Порядок приема документов от налогоплательщиков в районных (городских) инспекциях Государственного налогового комитета Республики Беларусь и передачи их в областные инспекции Государственного налогового комитета для автоматизированного ведения Государственного реестра налогоплательщиков Республики Беларусь установлен Инструкцией Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь «О порядке приема документов для автоматизированного ведения Государственного реестра налогоплательщиков Республики Беларусь» от 07.06.96 г. N 18 с изменениями и дополнениями к ней.

Белорусские юридические или физические лица, представляющие интересы иностранных юридических лиц, ведут раздельный учет прибыли (доходов) иностранного юридического лица, полученной на территории Республики Беларусь. Таким же образом осуществляется представление отчетов и расчетов по деятельности, осуществляемой белорусскими юридическими или физическими лицами от имени и по поручению иностранных юридических лиц.

Юридическое или физическое лицо Республики Беларусь, рассматривающееся в налоговых целях как постоянное представительство иностранного юридического лица, осуществляет хозяйственную деятельность от имени и по поручению инофирмы через свой счет. Такая деятельность может также вестись с использованием счета инофирмы, интересы которой оно представляет, открытом в банке Республики Беларусь, но только в том случае, если это юридическое или физическое лицо Республики Беларусь имеет право (доверенность) им распоряжаться. В заявлении о постановке на налоговый учет плательщик обязан сделать отметку через какие счета будет вестись хозяйственная деятельность в качестве постоянного представительства. Об изменении условий расчетов плательщик уведомляет налоговую инспекцию по месту регистрации в пятидневный срок.

Все записи в бухгалтерских регистрах должны быть документально подтверждены, в частности, контрактами иностранных фирм с белорусскими субъектами хозяйствования, выписками из банковских счетов, счетами-фактурами и т.д.

Документы должны находиться на территории Республики Беларусь. В платежном поручении на перечисление налогов и других обязательных платежей за нерезидента должен указываться УНН нерезидента.

Юридические или физические лица Республики Беларусь, которые для целей налогообложения рассматриваются как постоянное представительство иностранного юридического лица в соответствии с положениями настоящих Методических указаний, уплачивают налоги и другие обязательные платежи по деятельности, осуществляемой для иностранного юридического лица и по его поручению, установленные законодательством Республики Беларусь для нерезидентов, за счет денежных средств иностранного юридического лица, постоянным представительством которого они являются.

В случае отсутствия на счете белорусского юридического или физического лица, являющегося постоянным представительством иностранного юридического лица, денежных средств, принадлежащих иностранному юридическому лицу, задолженность по налогам и другим обязательным платежам обращается на дебиторскую задолженность иностранного юридического лица. В случае отсутствия перечисленных средств задолженность обращается на принадлежащее ему имущество в судебном порядке.

При недостаточности денежных средств, дебиторской задолженности и имущества нерезидента недоимка по налогам и другим обязательным платежам в бюджет обращается на денежные средства и имущество белорусского юридического или физического лица, являющегося постоянным представительством иностранного юридического лица.

Юридические или физические лица Республики Беларусь, признаваемые постоянным представительством иностранного юридического лица. При неудержании или несвоевременном удержании налогов и иных обязательных платежей в бюджет по деятельности иностранного юридического лица, постоянным представительством которого они являются, несут ответственность, установленную Законом Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь».

ОБ ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ПРОДАЖЕ ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЫ

Письмо Государственного налогового комитета Республики Беларусь № 04-02/6494 от 28.05.1998г.

В соответствии с указом президента Республики Беларусь от 02.06.97г. № 311 «О совершенствовании порядка обязательной продажи иностранной валюты» белорусские юридические лица и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица, обязаны продавать на Межбанковской валютной бирже 30 процентов средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях в течение 5 дней со дня их поступления на счета в белорусских или иностранных банках, за исключением средств, которые не подлежат продаже в соответствии с настоящим указом.

В состав коммерческих банков входят филиалы, которые являются отдельными подразделениями банка, расположенные вне места его нахождения и осуществляющие все его функции. Филиалы не являются юридическими лицами и осуществляют банковскую деятельность от имени банка. Филиалы имеют отдельный, но не самостоятельный баланс.

В соответствии с особенностями обязательной продажи отдельных видов валютных поступлений, изложенными в пункте 14 инструкции Национального банка Республики Беларусь «О порядке обязательной продажи средств в иностранной валюте белорусскими юридическими лицами и предпринимателями» от 30.07.97г. № 107, обязательная продажа уполномоченными банками средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях от проведения ими банковских операций производится из сумм превышения доходов, полученных в иностранной валюте, над расходами в иностранной валюте, исчисленных нарастающим итогом за месяц. Обязательная продажа уполномоченными банками средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях от проведения ими иных операций — в общеустановленном порядке.

В этой связи обязательная продажа уполномоченными банками средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях производится головным банком не позднее 5-го числа месяца, следующего за отчетным.

Согласно пункту 3 разъяснения Национального банка Республики Беларусь «Об обязательной продаже банками средств в иностранной валюте» от 19.11.97г. № 31005/5433 расчет суммы обязательной продажи осуществляется путем определения в соответствии с п.1 данного разъяснения превышения доходов над расходами в различных иностранных валютах и пересчитанных в одну из валют, котируемых на Межбанковской валютной бирже, кроме украинских гривен, по официальному курсу Национального банка Республики Беларусь на последнее число отчетного месяца.

О ПРИЗНАНИИ УТРАТИВШИМ СИЛУ ПОЛОЖЕНИЯ О ЛИЗИНГЕ НА ТЕРРИТОРИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Приказ Министерства экономики Республики Беларусь № 13 от 11.02.1998г., Министерства внешних экономических связей Республики Беларусь № 8-ОД от 27.02.1998г., Министерства финансов Республики Беларусь № 81 от 17.03.1998г., Государственного налогового комитета Республики Беларусь № 29 от 29.03.1998г., Государственного таможенного комитета Республики Беларусь № 51-ОД от 23.04.1998г (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации 29 мая 1998 г.№ 2493/12).

В связи с принятием постановления Совета Министров Республики Беларусь от 31.12.1997 № 1769 «О лизинге на территории Республики Беларусь» признано утратившим силу Положение о лизинге на территории Республики Беларусь, утвержденное 29 февраля 1996г. и зарегистрированное в Реестре государственной регистрации 16 апреля 1996г. № 1392/12.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ПОРЯДОК ВЫДАЧИ БАНКАМИ СРЕДСТВ НА НЕОТЛОЖНЫЕ НУЖДЫ

Документ Национального банка Республики Беларусь от 17.06.1998г. № 62.

Настоящий порядок разработан во исполнение указа президента Республики Беларусь от 05.10.1994 № 135 «Об утверждении Временного порядка нормализации расчетов между субъектами хозяйствования в Республике Беларусь» в части выдачи субъектам хозяйствования средств на неотложные нужды. Порядок распространяется на юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, занимающихся деятельностью по производству продукции (оказывающих услуги, выполняющих работы), если эта продукция используется не для собственного потребления, а предназначена для реализации другим лицам, а также на арендные коллективы (осуществляющие свою деятельность посредством внутрихозяйственного арендного подряда), филиалы предприятий и другие обособленные структурные подразделения (выделенные на отдельный баланс), имеющие расчетные счета в банках.

Для получения средств на неотложные нужды субъект хозяйствования в любой день текущего месяца должен представить в банк заявление с приведенным в нем расчетом размера средств, подлежащих выдаче в счет неотложных нужд, и указаниями о периодичности их выплат. Полученные им средства могут использоваться по своему усмотрению: ежедневно по однодневной норме; либо на протяжении месяца по мере необходимости в сумме, не превышающей предельного размера средств, подлежащих выдаче на неотложные нужды в текущем месяце.

Однодневная норма выдачи средств на неотложные нужды в текущем месяце определяется в размере 10 процентов (либо в меньшем

ОБЗОР ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

размере, указанном в заявлении субъекта хозяйствования) от суммы поступлений на расчетный счет субъекта хозяйствования за предыдущий месяц (за исключением ошибочно зачисленных сумм, выявленных субъектом хозяйствования на момент составления расчета, либо банком на момент проверки данного расчета), деленной на количество рабочих дней предыдущего месяца. Предельный размер средств, подлежащих выдаче на неотложные нужды в текущем месяце, независимо от даты представления заявления субъектом хозяйствования, рассчитывается как произведение однодневной нормы (действующей в текущем месяце) и количества рабочих дней в текущем месяце.

Банк обязан проверить правильность расчетов, приведенных в заявлении субъекта хозяйствования, и обеспечить учет средств, выдаваемых в счет неотложных нужд. Исчисленная в установленном порядке сумма средств на неотложные нужды утверждается на каждый месяц руководителем банка либо уполномоченным им работником банка.

Банкам разрешается, без представления субъектами хозяйствования соответствующего заявления, по 5-е число текущего месяца включительно ежедневно производить выдачу средств на неотложные нужды в размере однодневной нормы текущего месяца. Однодневная норма текущего месяца определяется банком на основании данных лицевых счетов субъектов хозяйствования за предыдущий месяц. В дальнейшем средства, выданные в течение первых 5 дней по рассчитанным банком нормам, должны быть исключены из суммы средств, подлежащих выдаче банком на неотложные нужды в текущем месяце.

При ежедневной выдаче средств на неотложные нужды банк обязан оставлять в распоряжении субъекта хозяйствования необходимую сумму из поступлений предыдущего дня, а при их недостаточности осуществлять выплату средств на неотложные нужды из поступлений текущего дня. Неиспользованная сумма однодневной нормы средств на неотложные нужды обращается на оплату расчетных документов в порядке, установленном действующим законодательством. При выдаче средств по мере необходимости банк должен аккумулировать на счете субъекта хозяйствования все средства, причитающиеся на неотложные нужды в текущем месяце, начиная с первого дня после подачи заявления (если субъектом хозяйствования не указана в заявлении иная дата), и выдавать средства субъекту хозяйствования в течение месяца в размере, указанном в расчете, но не позднее последнего дня текущего месяца.

В период накопления на расчетном счете средств на неотложные нужды субъект хозяйствования может дать распоряжение банку использовать накопленные средства для оплаты расчетных документов в соответствии с действующей очередностью платежей без учета этих средств как выданных в счет неотложных нужд. В этом случае субъект хозяйствования должен представить в банк заявление с указанием суммы, подлежащей списанию с расчетного счета в оплату в установленном порядке расчетных документов, либо в заявлении должен быть указан перечень документов, подлежащих оплате. Данные заявления субъектов хозяйствования вместе с оплаченными расчетными документами, указанными в заявлении, помещаются банком в мемориальные документы дня. Банк возобновляет накопление средств на неотложные нужды на расчетном счете субъекта хозяйствования начиная со следующего рабочего дня. Оставленные на счетах средства для неотложных нужд могут быть использованы путем представления банку денежных чеков, платежных поручений, а также заявлений об оплате платежных требований и других расчетных документов, в том числе документов, находящихся в картотеках к внебалансовому счету «Расчетные документы, ожидающие акцепта для оплаты» и внебалансовому счету «Расчетные документы, не оплаченные в срок», независимо от установленной для оплаты этих документов очередности.

На платежных поручениях и денежных чеках, представляемых субъектом хозяйствования для оплаты в счет неотложных нужд, должна быть сделана надпись «В счет неотложных нужд». К платежным требованиям-поручениям, а также к расчетным документам, оплачиваемым в счет неотложных нужд из картотек к внебалансовым счетам «Расчетные документы, ожидающие акцепта для оплаты», «Расчетные документы не оплаченные в срок», должно быть приложено заявление субъекта хозяйствования на оплату этих документов в счет неотложных нужд.

С выходом данного порядка утрачивают силу следующие нормативные акты Национального банка Республики Беларусь:

указания Национального банка Республики Беларусь «О выдаче средств на неотложные нужды» от 25.09.1996 № 783, утвержденные протоколом заседания совета директоров Национального банка Республики Беларусь от 13.09.1996 № 34;

дополнение 1 к указаниям Национального банка Республики Беларусь от 25.09.1996 № 783 «О выдаче средств на неотложные нужды» от 29.11.1996 № 812.

РЕГЛАМЕНТ ПРОВЕДЕНИЯ ЛОМБАРДНЫХ КРЕДИТНЫХ АУКЦИОНОВ

Документ Национального банка Республики Беларусь от 12.06.1998г. № 60.

Настоящий регламент определяет порядок предоставления банкам Национальным банком Республики Беларусь ломбардного кредита путем проведения аукциона заявок. Решение о необходимости проведения ломбардного кредитного аукциона и о сумме, которая может быть выставлена на аукцион, принимает заместитель председателя правления Национального банка Республики Беларусь, курирующий данный департамент, на основе представляемых департаментом монетарного регулирования результатов анализа ликвидности банковской системы.

К участию в аукционе допускаются заявки, поступившие в установленный срок от банков, которые:

отвечают требованиям п.1.2 Правил рефинансирования банков Национальным банком Республики Беларусь от 23.08.1996 № 93;

в установленный настоящим регламентом срок перечислили на счет «депо» Национального банка Республики Беларусь в залог ценные бумаги, удовлетворяющие предъявленным требованиям, в количестве, обеспечивающем заявленную банком сумму ломбардного кредита и процентов по нему, и представили справку депозитария.

О ЛИЦЕНЗИРОВАНИИ ДОВЕРИТЕЛЬНОЙ (ТРАСТОВОЙ) ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ

Письмо Национального банка Республики Беларусь от 10.06.1998г. № 14-28/631.

Согласно статье 14 Закона Республики Беларусь «О ценных бумагах и фондовых биржах» доверительная (трастовая) деятельность по ценным бумагам является видом профессиональной деятельности по ценным бумагам. В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31.08.95г. № 456 «О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии)», Комитет по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь осуществляет лицензирование профессиональной деятельности по ценным бумагам, в том числе и по государственным ценным бумагам. Поэтому для совершения профессиональным участником рынка ценных бумаг доверительных (трастовых) операций с ценными бумагами, в том числе и с государственными ценными бумагами необходимо получение соответствующей лицензии в Комитете по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь.

В настоящее время Комитетом по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь разработан проект Положения о доверительном управлении ценными бумагами. Однако до введения в действие нового Гражданского кодекса Республики Беларусь, регулирующего институт доверительного управления, принятие вышеназванного Положения Комитет по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь считает невозможным. В связи с этим лицензирование доверительной (трастовой) деятельности по ценным бумагам будет осуществляться после принятия соответствующих законодательных и подзаконных актов Республики Беларусь, регламентирующих условия и порядок осуществления доверительной (трастовой) деятельности по ценным бумагам.

ОБ ОТКРЫТИИ СУБСЧЕТОВ ПОДРЯДНЫМ ОРГАНИЗАЦИЯМ

Письмо Национального банка Республики Беларусь от 1.06.1998г. № 11-20/999.

В целях реализации действий указов президента Республики Беларусь «О некоторых мерах по развитию жилищного строительства» от 22.12.95 г. № 516 (с учетом указов президента Республики Беларусь от 08.07.96 г. № 245, от 18.10.96 г. № 429, от 04.02.98 г. № 52, которыми были внесены изменения и дополнения в названный указ), «О некоторых мерах по развитию жилищного строительства на селе» от 02.09.96 г. № 346 (с учетом указов президента Республики Беларусь «О дополнительных мерах по развитию жилищного строительства на селе» от 03.03.98 г. № 98 и «О совершенствовании порядка и условий кредитования жилищного строительства в сельской местности» от 12.05.98 г. № 236), «О мерах по улучшению жилищных условий молодежи» от 10.09.96 г. № 358 (с учетом указов президента Республики Беларусь от 18.10.96 г. № 428, от 07.07.97 г. № 361, которыми были внесены изменения и дополнения в названный указ), «О дополнительных мерах по ускорению строительства (реконструкции) жилья для военнослужащих и отдельных категорий граждан Республики Беларусь» от 21.11.96 г. № 483, «О некоторых дополнительных мерах по развитию индивидуального жилищного строительства» от 17.12.96 г. № 555 документом доводится до сведения хозяйствующих субъектов соответствующий порядок обслуживания подрядных организаций, осуществляющих строительство жилья жилищно-строительных кооперативов, коллективов индивидуальных застройщиков и других заемщиков, финансирование которых осуществляется в рамках кредитных соглашений Национального банка Республики Беларусь и АСБ «Беларусбанк».

С выходом данного письма утрачивают силу письма Национального банка Республики Беларусь «Об открытии субрасчетных счетов подрядным организациям для расчетов с ЖСК и КИЗ» от 16.05.96г. № 20016/204 и «О внесении изменений в письмо Национального банка Республики Беларусь от 16.05.96г. № 20016/204» от 28.07.97г. № 20002/372.

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ И ДОПОЛНЕНИЙ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ КАБИНЕТА МИНИСТРОВ РБ И НАЦИОНАЛЬНОГО БАНКА РБ ОТ 15 ноября 1994 г. N 178/12

Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 8.06.1998г. № 901/17.

В постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 15 ноября 1994 г. № 178/12 «Об упорядочении операций по вкладным счетам граждан и лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью» внесены изменения и дополнения.

1. Пункт 1.1 после абзаца первого дополнен абзацем следующего содержания:

«В безналичном порядке на вкладные счета физические лиц, имеющих постоянное место жительства за пределами Республики Беларусь, в том числе временно находящихся в Республике Беларусь (физических лиц - нерезидентов), ранее проживавших на территории Республики Беларусь, зачисляется компенсация (возмещение) за утраченные в результате радиоактивного заражения имущество, домовладение с насаждениями с последующим получением (по их желанию) с этих счетов наличных денег».

2. Абзац второй в пункте 1.2 исключен.

3. В пункте 1.4:

текст после слова «граждан» дополнен словами: «а также списание средств с этих счетов»;

слово «правильное» заменено словами: «достоверность содержащихся в документах сведений».

4. В пункте 2:

слово «разовых» исключено;

текст после слова «других» дополнен словом «форм».

5. В пункте 3:

абзац первый изложен в следующей редакции:

«Предприятиям торговли и сферы услуг, независимо от ведомственной подчиненности и форм собственности, обеспечивать беспрепятственный прием к платежу за продовольственные и непродовольственные товары, оказанные услуги расчетных чеков, чеков из чековых книжек, утвержденных Национальным банком»;

в абзаце втором исключены слова: «а также применение штрафных санкций, устанавливаемых Национальным банком».

6. В пункте 4:

в абзаце первом исключены слова: «осуществлять списание средств со счетов вкладчиков и зачисление сумм платежей на счета получателей в течение пяти рабочих дней с момента принятия от них чека»;

абзац второй исключен;

7. В приложении к данному постановлению:

в наименовании приложения слова: «счета по вкладам» заменены словами: «вкладные счета»;

в абзаце первом слова: «все виды оплаты труда и выплаты, перечисленные в разделах II - V Инструкции Госкомстата СССР от 13 декабря 1990 г. № 17-24/6-72 «О составе средств, направляемых на потребление» заменены словами: «в установленном порядке»;

абзац восьмой изложен в следующей редакции:

«Средства, получаемые за сданное в аренду (наем) имущество граждан и недвижимость в соответствии с законодательством»;

абзац тринадцатый исключен;

приложение дополнено абзацами следующего содержания:

«Компенсация (возмещение) за утраченные в результате радиоактивного заражения, пожара, стихийного бедствия имущество, домовладение с насаждениями;

Дивиденды по акциям, а также доходы, получаемые гражданами в результате распределения прибыли (дохода) предприятия, организации, общества пропорционально доле (паю) в уставном фонде (имуществе). Возврат вклада (взноса) в уставный фонд, стоимости приобретенных акций;

Суммы, возвращаемые заимодавцу согласно договору займа;

Безвозмездная помощь на строительство жилья военнослужащим и лицам, уволенным в запас (ушедшим в отставку);

Денежные средства, получаемые в результате наследования имущества;

Доходы, полученные гражданами в виде выигрышей по лотереям и другим игровым видам деятельности, разрешенным в установленном порядке;

Суммы, перечисляемые с благотворительных счетов, открытых на имя граждан для проведения лечения в соответствии с медицинским заключением;

Суммы по возмещению ущерба гражданам, выплачиваемые в добровольном порядке юридическими и физическими лицами, причинившими этот ущерб;

Ссуды, предоставляемые в установленном порядке субъектами хозяйствования гражданам на потребительские нужды, без начисления процентов по ним и права выдачи наличными деньгами».

О ПОРЯДКЕ ПЕРЕВОЗКИ ДЕНЕЖНОЙ НАЛИЧНОСТИ

Письмо Национального банка Республики Беларусь от 26.06.1998г. (05-18/909.

Учитывая обращения банков о рассмотрении возможностей сокращения нагрузки на кассовый аппарат и снижению затрат по пересчет денежной наличности, а также в связи с переходом учреждений Национального банка Республики Беларусь на обработку денежной наличности с применением вакуумных упаковщиков, имеющих клише, допускается использование денежной наличности в упаковке Национального банка при ее перераспределении между учреждениями одного банка.

МНЕНИЕ

ВЫБОРЫ БЕЗ ПРАВА НА ВЫБОР

Окончание. Начало на стр.9

6. Как преднамеренное снижение представительства следует истолковывать уменьшение количества избирательных округов для Минского городского совета (от 40 до 60). В то же время для равнозначных с ним областных Советов депутатов проект закона (ст. 15) устанавливает от 50 до 100 избирательных округов. Такой подход можно расценить как завуалированную дискриминацию в отношении избирателей столицы Беларуси.

7. Свидетельством недемократичности выборов может служить порядок образования участковых избирательных комиссий. В соответствии со статьей 24 проекта закона эти комиссии образуются районными (городскими) исполнительными комитетами, а в городах с районным делением — местной администрацией, как, впрочем, и предусмотрено в действующей редакции закона.

На практике это зачастую приводило к тому, что, например, из всех выдвинутых в комиссию кандидатур исполком отбирал по известным только ему субъективным признакам нужное количество членов, а остальных попросту отводил (в составе этих «остальных» очень часто оказывались представители демократических движений).

Получается, что, как и ранее, общественность (политические партии, другие общественные объединения, граждане) отстранена от формирования первичных организационных ячеек избирательной системы. Это может привести к всевозможным нарушениям избирательной процедуры со стороны членов комиссий, поскольку они назначены органами исполнительной власти и будут реагировать на их указания.

В мировой же практике принято, что при проведении муниципальных выборов образование комиссий осуществляется местными представительными органами власти. Этот принцип полностью реализован при проведении муниципальных выборов в России.

8. Почвой для злоупотреблений при проведении выборов и подсчета голосов может стать статья 30 проекта закона. Согласно ей списки граждан-военнослужащих, находящихся в воинских частях, а также членов семей военнослужащих составляются на основе данных, представляемых командирами воинских частей, а списки граждан, находящихся в санаториях, домах отдыха, больницах и других стационарных лечебно-профилактических учреждениях, составляются на основе данных, представляемых руководителями указанных учреждений. Как показал опыт предыдущих избирательных кампаний, в воинских частях, как и в стационарных лечебно-профилактических учреждениях, далеко не всегда обеспечивается свобода волеизъявления избирателей.

9. Существенные ограничения на выдвижение кандидатов в депутаты установлены для политических партий. Согласно статье 34 проекта закона политическая партия может выдвинуть своего кандидата в депутаты областных (Минского городского), районного, городского Советов при наличии следующих условий:

— если она состоит *«в установленном порядке на учете»*;

— если она имеет нижестоящие организационные структуры;

— если на территории соответствующего избирательного округа имеется созданная в установленном порядке первичная организация.

В связи с тем, что в проекте закона не установлены конкретные сроки «нарезки» избирательных округов, а также по причине постоянного изменения их количества от выборов к выборам, политические партии не успеют за 15-20 дней (после появления сведений о границах округов до начала выдвижения кандидатов в депутаты) создать в округах свои первичные структуры. Фактически это означает запрет на выдвижение партиями своих представителей в местные Советы.

10. Проект закона ограничивает и возможности кандидатов в депутаты. Так, статья 36 определяет минимальное и максимальное количество группы избирателей (от 3 до 10 человек), которые могут собирать подписи в поддержку того или иного кандидата в депутаты. Почему эта группа не может быть больше по своему количественному составу?

11. Следует признать необоснованной статью 38 проекта закона, согласно которой в случае обнаружения в подписных листах свыше 1% фиктивных подписей, подписи одного и того же избирателя за двух и более избирателей или же кандидатов в депутаты, равно как и других нарушений, все сданные инициативной группой подписные листы признаются недействительными. Это не что иное, как волюнтаризм, за которым просматривается стремление властей использовать все возможности для того, чтобы «выбить» из предвыборной кампании демократически настроенных кандидатов.

12. С правовой точки зрения некорректным является положение статьи 40 проекта закона, которое допускает отмену решения о выдвижении кандидата в депутаты (даже за три дня до выборов). Данная норма открывает возможность для местной «вертикали» повлиять на трудовой коллектив предприятия, первичную организацию партии с целью отзыва неугодного ей кандидата в депутаты.

13. Широкие условия для произвола членов участковых избирательных комиссий создают статьи 54 и 55 проекта закона — «Досрочное голосование» и «Голосование по месту нахождения избирателей». Так, для досрочного голосования фактически не установлено каких-либо ограничений: избиратель, который не может в день выборов находиться по месту своего жительства (*что ничем не должно подтверждаться* — **ред.**), предлагается в помещении участковой избирательной комиссии заполнить избирательный бюллетень и опустить его в отдельный ящик для голосования.

По опыту ноябрьского (1996 года) референдума гражданам Республики Беларусь хорошо известно, к чему привела «свобода» в вопросе с досрочным голосованием. Тогда целые предприятия, воинские части, деревни принуждались местными властями к досрочному голосованию. По данным независимых исследователей, количество избирателей, досрочно проголосовавших на прошедшем референдуме, составило не менее 20% от всех избирателей (см.газету «Свабода» от 29.11.1996 г.).

Еще большие возможности для злоупотреблений создает голосование в день выборов по месту нахождения избирателей, если те *«по состоянию здоровья или по другим уважительным причинам не могут прийти в день выборов в помещение для голосования»*. В таких случаях участковая избирательная комиссия *«по просьбе избирателей, высказанной в письменной или устной форме»* поручает двум членам избирательной комиссии организовать голосование по месту нахождения этих избирателей с помощью так называемых переносных ящиков.

Можно предположить, что на практике реализация этой нормы будет упрощена до предела: несколько членов участковой избирательной комиссии в отсутствие наблюдателей поедут по деревням и селам и по согласованию с председателями колхозов (совхозов) соберут заполненные «по команде» избирательные бюллетени (тем более, что официального подтверждения невозможности избирателей по уважительной причине прийти в помещение для голосования не требуется).

Этот механизм был эффективно задействован белорусскими властями при организации предыдущих избирательных кампаний, что подтверждается протоколами наблюдателей, зафиксировавших многочисленные нарушения законодательства о выборах.

14. В проекте закона не предусмотрена какая-либо ответственность членов избирательной комиссии за отказ в регистрации кандидата в депутаты на стадии подготовки к выборам, за отмену такой регистрации под необоснованным предлогам, а также за недопущение и устранение с избирательного участка наблюдателей в день голосования.

В то же время в проекте закона, на наш взгляд, неоправданно расширены права избирательных комиссий, практически отсутствует возможность оспаривания их решений в судебном порядке.

15. Едва ли обеспечит получение достоверных результатов установленная процедура подсчета голосов на участке для голосования (статья 56 проекта закона). Как можно верить в объективность волеизъявления избирателей, если при подсчете голосов не допускается свободное участие общественных наблюдателей, доверенных лиц кандидатов в депутаты и иных уполномоченных на то лиц?

16. Неоправданно высокой остается «проходная планка»: избранным в первом туре выборов считается кандидат в депутаты, получивший на выборах больше половины голосов избирателей, принявших участие в голосовании. Сами же выборы признаются состоявшимися, если в голосовании приняли участие более половины избирателей, внесенных в списки граждан, имеющих право участвовать в выборах (ст.57 проекта закона).

Такой избирательный барьер может оказаться непреодолимым для многих из кандидатов в депутаты. Тем более, если местные чиновники станут им противодействовать.

Можно уже сейчас с уверенностью спрогнозировать, что установление 50-процентной избирательной планки приведет к тому, что в результате выборов практически не будет сформирован ни один орган представительной власти в крупных промышленных центрах.

Нам представляется, что первоначальный вариант проекта закона носил более демократический характер (если можно применить такой термин к изначально нелегитимному закону). В частности, это касалось: сроков объявления начала выборов, участия Советов в проведении выборов, 25%-ной явки избирателей во втором туре голосования. Однако в ходе «доработки» проект потерял остатки этой видимой демократичности.

С учетом изложенного можно сделать вывод, что принятый в первом чтении Национальным собранием проект закона «О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь» имеет ряд принципиальных недостатков, в силу которых предстоящие выборы нельзя будет признать полностью свободными и демократичными. При наличии вышеуказанных недостатков выборы неизбежно будут сопровождаться нарушениями избирательной процедуры, злоупотреблениями со стороны членов избирательных комиссий и скрытой фальсификацией итогов голосования.

КАК СОЗДАТЬ УСЛОВИЯ ДЛЯ ДЕМОКРАТИЧЕСКИХ ВЫБОРОВ

Прежде чем назначить в Беларуси какие-либо выборы, следует обеспечить круг предварительных условий, при которых возможны демократические выборы. По нашему мнению, в качестве обязательных должны быть соблюдены три следующие условия.

Первое — поиск выхода из конституционного кризиса, который переживает в настоящее время Республика Беларусь. Для этого необходимо начать переговоры между официальной властью в лице президента и Верховного Совета как легитимного органа представительной власти при посредничестве миссии ОБСЕ. Итогом переговорного процесса может стать принятие конституционного соглашения, где будет намечена программа выхода из кризиса и оговорены условия проведения выборов.

Второе условие — обеспечение доступа оппозиции к государственным СМИ, в первую очередь к телевидению и радио. В этих целях следовало бы добиваться учреждения общественного совета по СМИ, который должен быть сформирован из депутатов Верховного Совета, представителей ведущих политических партий.

Третье условие — подготовка и организация общественного контроля за предстоящими выборами, в том числе со стороны международных наблюдателей.

Если указанные условия будут выполнены, станет возможным обсуждение изменений в действующее законодательство о выборах. Эти изменения на данном переходном этапе могут касаться следующих вопросов:

в области образования избирательных округов:

— не менее чем за 6 месяцев до проведения выборов определяются избирательные округа с указанием их границ и числа избирателей. Сведения об этом доводятся до всех политических партий и других общественных объединений, действующих на соответствующей территории.

В области организации избирательных комиссий:

— Центральная избирательная комиссия по выборам формируется на паритетных началах: равное количество членов назначается президентом и президиумом Верховного Совета;

— избирательные комиссии утверждают на сессиях соответствующих местных Советов депутатов;

— сроки и процедура формирования территориальных и участковых избирательных комиссий доводятся через печать до всех зарегистрированных политических партий, других общественных объединений, трудовых коллективов, а также граждан не менее чем за 15 дней с тем, чтобы они могли выдвинуть своих представителей;

— любые политические партии и другие общественные объединения, зарегистрированные в установленном порядке, вправе выдвигать кандидатов в избирательные комиссии, а также кандидатов в депутаты на территории своего избирательного округа;

— гражданам, выдвинутым общественностью в избирательные комиссии, но не вошедшим в их состав, предоставляется право участвовать в работе комиссии с правом совещательного голоса.

В области выдвижения кандидатов в депутаты:

— снимаются всякие ограничения на право политических партий и других общественных объединений выдвигать кандидатов в депутаты;

— исключается возможность несудебного порядка отмены решения о выдвижении кандидата в депутаты после его регистрации;

— только суду предоставляется право решать вопросы о достоверности подписей избирателей в подписных листах.

В области финансирования избирательной кампании:

— предусматривается создание избирательных фондов кандидатов в депутаты для проведения их предвыборной агитации и пропаганды.

Такие фонды могут формироваться из следующих источников: средств, выделяемых кандидатам окружной избирательной комиссией; собственных средств кандидата, за исключением случаев, когда указанные средства имеют иностранные источники; средств, выделенных кандидату выдвинувшим его избирательным объединением; добровольных пожертвований физических и юридических лиц. Право распоряжения средствами избирательных фондов должно принадлежать исключительно создавшим эти фонды кандидатам и избирательным объединениям (блокам).

В области проведения выборов:

— запрещение образования избирательных участков в больницах, домах отдыха и других стационарных лечебно-профилактических учреждениях, а также в воинских частях. Военнослужащие срочной службы голосуют по месту призыва на воинскую службу;

— предельное ограничение возможности досрочного голосования и голосования по месту нахождения избирателей;

— снижение минимально допустимого процента явки избирателей на выборы для признания их состоявшимися. Он не может превышать 25% избирателей, внесенных в списки для голосования.

В области контроля за выборами:

— законодательно устанавливается статус общественных наблюдателей;

— разрешается участие общественных наблюдателей, доверенных лиц кандидатов и иных лиц в работе избирательных комиссий, в том числе при подсчете голосов.

Наблюдатели от международных организаций, политических партий и других общественных объединений, имеющие соответствующие полномочия, должны заноситься в протокол заседания избирательной комиссии, своей подписью заверять правильность подсчета голосов и излагать свои замечания о ходе голосования. По требованию любого члена избирательной комиссии или наблюдателя комиссия обязана предоставить ему заверенную копию протокола об итогах голосования.

А вообще, для предстоящих выборов в местные Советы депутатов вполне может быть применен действующий Закон «О выборах депутатов местных Советов депутатов Республики Беларусь» с учетом внесенных в него изменений Законом от 7 сентября 1995 года (см.: Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь. 1995, N 9, ст.368). Конституционность этого закона проверялась в Конституционном суде Республики Беларусь. Своим заключением от 30 октября 1995 года Конституционный суд признал данный закон не противоречащим Конституции Республики Беларусь (см.: Вестник Конституционного суда Республики Беларусь. 1995, N4, стр.91-96).

Конечно, выборы только маячат на политическом небосклоне Беларуси. Обстановка может сложиться так, что они либо отодвинутся, либо неожиданно приблизятся. Но выборы будут. Это — неизбежно. А раз так, то о них надо думать, к ним надо готовиться.

Те правовые заготовки, которые представлены от имени президента Национальному собранию Республики Беларусь, не выдерживают критики. Из них откровенно «торчат уши» — прослеживается явное стремление власти устроить «показушные» выборы и провести «своих» кандидатов в депутаты. Отсюда масса ограничений на всех этапах избирательного процесса и тотальный контроль за выборами — от Центризбиркома до участковой избирательной комиссии.

РЕГИСТРАЦИЯ

ЛОВУШКА ДЛЯ «ВШИВЫХ БЛОХ»

Сергей БАЛЫКИН

Утвержденное Совмином новое Положение о государственной регистрации субъектов хозяйствования и потребительских кооперативов должно вступить в силу 1 августа. Несмотря на относительное упрощение процедуры регистрации, у государства сохраняется возможность во внесудебном порядке ликвидировать практически любой субъект хозяйствования.

На первый взгляд, новый документ производит благоприятное впечатление. К его несомненным достоинствам следует отнести запрет требовать при регистрации документы, не предусмотренные Положением. Безусловно, положительно следует оценивать и сокращение сроков госрегистрации. В соответствии с Положением юридические лица должны быть зарегистрированы в течение 30 дней с момента подачи документов; предприниматели без образования юридического лица — в течение 15 дней; потребительские кооперативы и предприятия, принадлежащие физическим лицам на праве собственности,— в течение 20 дней. Напомним, что ранее и юридические лица, и предприниматели регистрировались в течение 30 дней.

По идее, новым Положением должны остаться довольны и безработные, желающие самостоятельно решить проблему собственной занятости, ведь теперь не взимается плата за госрегистрацию в качестве предпринимателей с лиц, состоящих на учете в службе занятости и получающих пособие по безработице, выпускников общеобразовательных школ, лицеев, гимназий, колледжей, профессионально-технических, средних специальных и высших учебных заведений в течение года после окончания ими учебного заведения.

Но этими благами смогут воспользоваться не все, ведь при регистрации регистрирующий орган обязан запросить данные из Специального реестра собственников ликвидированных юридических лиц — субъектов хозяйствования, имеющих непогашенную задолженность по платежам в бюджет и государственные внебюджетные фонды. Напомним, что этим лицам в соответствии с указом президента N 208 «О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования» запрещено выступать в качестве учредителей новых субъектов хозяйствования и регистрироваться в качестве предпринимателей до полного погашения задолженности, но на срок, не превышающий трех лет.

Многие порой забывают, что и после окончания так называемой перерегистрации упомянутый указ продолжает действовать. При этом в соответствии с ним юридические лица, основной целью которых является осуществление хозяйственной деятельности, могут быть ликвидированы, а осуществляемая без образования юридического лица предпринимательская деятельность может быть прекращена по решению регистрирующего органа, без решения суда, если соответствующий субъект хозяйствования:

— осуществлял деятельность, противоречащую целям его деятельности или не предусмотренную его учредительными документами, либо без надлежащего разрешения (лицензии), либо запрещенную законодательством, либо иную деятельность с нарушением законодательства;

— скрывал (занижал) прибыль (доходы) и другие объекты налогообложения в течение 12 месяцев, предшествующих дню направления представления о прекращении его деятельности в соответствующий исполнительный комитет;

— не представил статистической и иной обязательной отчетности в установленный законодательством срок;

— препятствовал доступу уполномоченных должностных лиц в помещения, используемые им для осуществления своей деятельности;

— не имел движения средств на банковских счетах в течение 6 месяцев, предшествующих дню направления представления о прекращении его деятельности в соответствующий исполнительный комитет;

— не осуществлял хозяйственную деятельность (вид хозяйственной деятельности, предусмотренный учредительными документами) более 6 месяцев, предшествующих дню направления представления о прекращении его деятельности в соответствующий исполнительный комитет;

— допустил убыточную деятельность по итогам финансового года;

— не сформировал уставный фонд в установленный законодательством срок либо не имел в течение 6 месяцев, предшествующих дню направления представления о прекращении его деятельности в соответствующий исполнительный комитет, имущества, стоимость которого не меньше размера уставного фонда этого субъекта хозяйствования (для юридических лиц);

— не обеспечил размещения своих органов управления, а также документов бухгалтерского учета и отчетности по юридическому адресу.

Нетрудно заметить, что перечень оснований для ликвидации необычайно широк и указанные в нем «нарушения» можно найти практически у любого субъекта хозяйствования. Поэтому властям нетрудно в любой момент раздавить очередную «вшивую блоху».

РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

БЕЛОРУСКИЙ ЛИЗИНГ: ВТОРОЕ ДЫХАНИЕ

Окончание. Начало на стр. 9

В США, Канаде, Англии, Германии, Японии и т.д судебные инстанции и иные компетентные органы рассматривают данное явление всего лишь как совокупность уже урегулированных в праве концепций: купли-продажи, аренды, а если арендодателем привлекались средства со стороны — то и займа. У государства нет веских причин тратить деньги налогоплательщиков на создание особого контроля за хозяйственными субъектами, которые занимаются безопасной для общественных устоев арендой, а также выступают то в роли покупателей, то заемщиков, то продавцов. Кроме того, необоснованный контроль ни к чему иному, кроме как к коррупции и застою, привести не может. Арендная же деятельность (в отличие, например, от финансовой) не несет в себе риска нанесения ущерба гражданам, субъектам хозяйствования или финансовой системе страны.

Если арендодателем выступает банк, страховая компания, пенсионный фонд, то они находятся под особым надзором государства в связи со своей основной деятельностью и имеют соответствующие лицензии. Но выступать арендодателем может любой хозяйственный орган, и при таком положении дел в хозяйственной среде появляются субъекты, сделавшие аренду своей специализацией и при этом не являющиеся банками, страховыми компаниями, пенсионными фондами. Это и независимые лизинговые компании, и зависимые от банков или производителей лизинговые компании, и сами производители. К слову, лизинговые союзы в развитых странах объединяют в первую очередь именно таких субъектов. Банки и прочие предпочитают объединяться с коллегами по основному роду занятий и в лизинговые союзы вступают нечасто.

Следовательно, если в арендную деятельность вклады граждан не привлекаются, средства субъектов хозяйствования не хранятся на текущих и иных счетах арендодателя, то никаких оснований держать этих субъектов под надзором не возникает. Прекращение деятельности даже сотни таких лизинговых компаний никак не скажется на состоянии финансовой системы страны. Вот это последнее утверждение, видимо, и решили проверить на практике разработчики постановления СМ РБ N1045 от 8 августа 1997 г.

Данное постановление предусматривало, что с 1 января 1998 года резидентами РБ лизинговая деятельность может осуществляться лишь при наличии лицензии. Важным условием получения лицензии являлся размер уставного фонда субъекта хозяйствования, который должен быть не менее ECU 25 тыс. к 1 января 1998 г. и ECU 50 тыс к 1 июля 1998 г. Постановление никак не затрагивало иностранных лизингодателей и создавало более благоприятные условия для компаний с иностранными инвестициями, что само по себе вполне разумно: стране нужны внешние инвестиции, а не барьеры на их пути. О том же, что внутренние инвестиции в оборудование в любой форме тоже благо для экономики, разработчики постановления попросту забыли. В результате отечественные лизинговые компании оказались в менее выгодном положении по сравнению с иностранными. И по данным Белорусского союза лизингодателей, к январю 1998 г. приостановили деятельность почти 40 из 50 действовавших в Беларуси компаний-лизингодателей. В сопоставимых ценах объем сделок в 1-м квартале 1998 года составлял лишь 20% от объемов 3-го квартала 1997 г.

Конечно, на экономическую ситуацию в стране существенного влияния это оказать не могло, потому что доля вложений лизинговой отрасли РБ составила в 1997 году 1% валовых инвестиций в оборудование, или порядка BLR 700 млрд. Хотя в России аналогичный показатель составляет 0,1 %, в Европе он намного выше — от 12 до 30%, а в США — 29%. Пока лизинг в РБ — явление неокрепшее, и то, что масштабы операций были относительно невелики, можно отчасти объяснить и неэффективным менеджментом отрасли, и недостаточной пропагандой лизинга, и неумело разрешенными коллизиями права.

Тем не менее можно утверждать, что как раз накануне положительных изменений в лизинговой деятельности, которые прогнозировались в связи с принятием более четких норм регулирования лизинговых операций, процессом упорядочения вопросов таможенного и валютного регулирования долгосрочных операций, по лизинговой отрасли страны был нанесен удар. Год от года соразмерно с возможностями внутреннего рынка (о широкой деятельности на внешнем рынке нам остается только мечтать из-за низкой конкурентоспособности отечественной продукции) лизинговая деятельность поступательно развивалась. Потребность в аренде оборудования у белорусских субъектов хозяйствования очень высока, и рынок лизинга имеет тенденцию к расширению.

Отмену постановления о лицензировании предопределил очевидный развал отечественного рынка лизинга, начавшийся с сентября 1997 г. Однако сама отмена стала возможной только после обращения Белорусского союза лизингодателей непосредственно к Александру Лукашенко и последовавшего президентского поручения тщательно рассмотреть данный вопрос.

РОССИЯ

НОВЫЕ ПРАВИЛА ДЛЯ КОМИССИОННЫХ МАГАЗИНОВ

Александр ШЕВЦОВ, юрист

Постановлением правительства РФ от 6 июня 1998 г. N569 утверждены «Правила комиссионной торговли непродовольственными товарами».

Необходимость разработки этих правил возникла в связи с приведением в соответствие с Законом РФ «О защите прав потребителей» отношений между комиссионером и комитентом по договору комиссии, а также между комиссионером и покупателем при продаже непродовольственных товаров, принятых на комиссию.

Согласно этим правилам в качестве комиссионера может выступать как организация (независимо от организационно-правовой формы), так и индивидуальный предприниматель, осуществляющие продажу товаров, принятых на комиссию, по договору розничной купли-продажи.

В лице комитента выступает гражданин, который сдает товар на комиссию.

Покупателем может быть гражданин, приобретающий или использующий товары только для личных потребностей, не связанных с извлечением прибыли.

Особенностью этих правил является разъяснение о том, что товары на комиссию принимаются не только от граждан РФ, но и от иностранных граждан, а также от лиц без гражданства. Значит, в качестве комитента могут выступать и белорусские граждане — в случае сдачи ими непродовольственных товаров на комиссию с целью продажи комиссионером за вознаграждение.

Необходимо обратить внимание, что за комитентом сохраняется право собственности на товар, принятый на комиссию, до момента его продажи (передачи) покупателю, если другие условия не предусмотрены сторонами в соответствии с гражданским законодательством.

Возможность установления сторонами других правил перехода собственности на товар, сданный на комиссию, расширяет права самих сторон и дополняет правовые нормы собственности комитента. Например, как Гражданский кодекс РФ (ст.996), так и Гражданский кодекс РБ (ст.405) однозначно устанавливают, что вещи, поступившие к комиссионеру от комитента либо приобретенные комиссионером за счет комитента, являются собственностью последнего.

Риск случайной гибели предназначенного для продажи товара возложен на комиссионера.

При наличии соглашения между комиссионером и комитентом на комиссию могут приниматься как новые, так и бывшие в употреблении непродовольственные товары.

При приеме товаров на комиссию сторонами составляется документ, которым может быть договор комиссии, квитанция, накладная или документ другого вида. В обязательном порядке в таком документе должны быть указаны следующие сведения:

— номер документа, дата его составления;

— наименование и реквизиты сторон (адрес, расчетный счет, телефон комиссионера, паспортные данные или данные иного документа, удостоверяющего личность комитента);

— наименование товара;

— степень износа и недостатки бывшего в употреблении товара;

— цена товара;

— размер и порядок уплаты комиссионного вознаграждения;

— условия принятия товара на комиссию;

— порядок проведения и размер уценки товара;

— сроки реализации товара до и после его уценки;

— условия и порядок возврата комитенту не проданного комиссионером товара;

— условия и порядок расчетов между комиссионером и комитентом;

— размер оплаты расходов комиссионера по хранению товара, принятого на комиссию, если по соглашению сторон эти расходы подлежат возмещению.

При этом комиссионеру предоставлено право устанавливать вид документа.

Транспортные средства и номерные агрегаты к ним как отечественного, так и иностранного производства, подлежащие государственной регистрации, принимаются на комиссию при наличии документов, удостоверяющих право собственности на них и снятие их с учета в связи с продажей.

Те транспортные средства, которые ввезены на территорию РФ гражданами и не прошли государственной регистрации, принимаются на комиссию при наличии документов, подтверждающих их таможенное оформление с уплатой таможенных платежей.

К товару, принятому на комиссию, прикрепляется товарный ярлык, а на мелкие изделия — ценник с указанием номера документа.

При приеме товаров на комиссию граждане (комитенты) должны предъявить паспорт или другой документ, удостоверяющий личность.

Цена товара и размер комиссионного вознаграждения определяются по соглашению между комиссионером и комитентом.

В рассматриваемых правилах установлен срок поступления товара в продажу, принятого на комиссию: не позднее следующего дня после приема, за исключением выходных и праздничных дней. В случае задержки по вине комиссионера на него налагается неустойка в размере трех процентов суммы вознаграждения за каждый день просрочки, если сторонами не установлен более высокий размер.

Деньги за проданный товар комиссионер должен выплатить комитенту не позднее чем на третий день после продажи товара.

В случае ненадлежащего исполнения договора комиссии комитент может предъявить соответствующие требования комиссионеру в течение 30 дней со дня выплаты ему денег за проданный товар или возврата непроданного товара. Этот срок может быть изменен соглашением сторон.

В целом рассматриваемые правила дополняют гражданское законодательство и конкретизируют порядок комиссии, предоставляют сторонам право при наличии между ними соглашения самостоятельно регулировать многие вопросы, связанные с передачей непродовольственных товаров на комиссию, а также закрепляют права комитентов на получение денег за проданный товар в течение установленного срока.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ОФФШОР: НЕОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ СОВЕТЫ ГОСУДАРСТВУ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ

Игорь СТУКАНОВ

Мартовский кризис на валютном рынке Беларуси не только привлек пристальное внимание властных структур к банковским и небанковским организациям и их роли в системе финансового структурирования отечественной экономики, но и навлек гнев государства на субъекты хозяйствования, оказывающие юридические услуги и услуги в области международного консалтинга. Комитеты государственного контроля и финансовых расследований сочли первопричиной всех бед белорусского рубля наличие оффшорных центров и юрисдикций. Это привело к началу необъявленной войны тем структурам, которые оказывают профессиональные услуги заинтересованным субъектам по инкорпорации оффшорных компаний, трастов и их обслуживанию.

В данной ситуации недоумение вызывает не столько юридическая необоснованность действий уполномоченных государственных органов, которые в нарушение статьи 6 Закона «О предпринимательстве в Республике Беларусь», гласящей, что *«предприниматель имеет право заниматься любой хозяйственной деятельностью, не запрещенной законодательством...»*, проверками и обысками просто уничтожали такие субъекты хозяйствования; и даже не столько непрофессионализм властей, пытающихся решить экономическую проблему жесткими административными методами; не их слепота и нежелание разобраться в сути происходящего,— сколько стремление любой ценой и в максимально сжатые сроки найти виновника падения белорусского рубля. На эту роль был выбран оффшорный бизнес и бизнес как таковой. Впрочем, этого и следовало ожидать.

Хотелось бы обратить внимание заинтересованных государственных органов на следующее. Рост оффшорной индустрии происходит главным образом за счет естественного стремления человека находить приемлемые способы заниматься деятельностью, которой вне оффшорных зон препятствуют, которая там либо очень дорого обходится, либо вообще невозможна. Как отмечалось в журнале Euromoney, *«если вам что-то нужно сделать в Мире Налогов и вы не можете это сделать самостоятельно, воспользуйтесь оффшором, и он все сделает за вас»*. Для того чтобы решить проблему естественного и обоснованного стремления отечественного бизнесмена вести свой бизнес посредством зарубежной безналоговой компании, государству, необходимо создать более благоприятные инвестиционные и налоговые условия ведения предпринимательской деятельности внутри страны по сравнению с другими юрисдикциями; сформировать и закрепить жесткую систему безопасности предпринимательской деятельности в виде четкой, ясной, понятной и, главное, стабильной законодательной базы страны; решить раз и навсегда проблему легальной покупки валютных средств.

Административный же запрет на предложение и реализацию оффшорного продукта внутри страны приведет к неизбежному бегству бизнесмена со своими деньгами к ближайшему соседу в поисках аналогичного «товара». Весенняя кампания контролирующих органов, катком прошедшая по многим структурам, привела лишь к тому, что теперь клиент для покупки необходимого ему оффшорного товара совершенно законно выезжает в союзную Россию, вывозит валютные средства из Беларуси и приобретает у соседей то, что у нас спокойно приобрести уже невозможно, хотя каких-либо запретов и ограничений на это нет. Государство наступило на все те же грабли: криминализировало и загнало в подполье бизнес, который существовал легально и приносил казне доходы в виде налоговых отчислений. Оно в очередной раз показало, что свои проблемы решает за счет частного бизнеса. Предпринимателю же было указано, что и свои проблемы, пусть и созданные государством, он должен решать сам.

В «Докладе об уклонении от уплаты налогов и уходе от налогообложения в международных масштабах» (Paper on Evasion and Avoidance of Tax at the International Level), представленном на 22-й генеральной ассамблее Межамериканской налоговой конвенции, говорится: *«Есть основания предполагать, что налогоплательщики и их советники только начинают осваивать широкие возможности минимизации налогов, которые обеспечиваются быстрым развитием средств связи во всем мире и не менее быстрым совершенствованием банков и других финансовых учреждений...»*. Поэтому решить проблему пополнения бюджета административными и чисто запретительными методами будет крайне сложно, практически невозможно.

Государство и его уполномоченные органы должны осознать, что эффективными мерами будут только те, которые имеют большое воспитательное значение для бизнесменов. Правила игры, установленные государством, должны стимулировать предпринимателя работать в собственной стране и на благо собственного народа. В таком случае они проникнутся мыслью, что налоги платить надо, а налоговое планирование имеет смысл проводить только на высоком уровне и поручать его классным специалистам, не жалея на это средств.

Не удивительно, что в целях экономии налоговых платежей или решения проблем, которые, к сожалению, создает само государство, все больше предпринимателей решают открыть фирму за рубежом. Как правило, первый вариант, который рассматривается в таком случае, — открытие компании в оффшорной зоне. Технически сделать это сегодня несложно: хозяйствующих субъектов, специализирующихся в этой области международного администрирования и инкорпорирования, даже после известных «чисток» немало. Но прежде необходимо учесть следующие обстоятельства.

Как известно, оффшоры и трасты — изобретение англосаксов. В буквальном смысле «оффшорный бизнес» — это предпринимательская деятельность в море, за пределами прибрежного (фискального) шельфа. Оффшоры получили широкое распространение в государствах бывшего СССР по ряду причин: из-за политической нестабильности, валютных ограничений, нелегального вывоза капитала, организационной гибкости таких компаний при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Оффшорные и трастовые корпоративные механизмы предназначены для достижения двух основных целей: защиты капиталовложений и налогового планирования, т.е. уменьшения базы налогообложения (не смешивать с незаконным уклонением от уплаты налогов). Для достижения указанных целей предприниматель должен знать следующее.

Во-первых, оффшорная компания — это сложный инструмент. Оффшорное законодательство в каждой зоне весьма обширно. Без высококлассного специалиста, способного объяснить возможности именно данной юрисдикции и рассказать обо всех существующих «подводных камнях» (которые есть в каждой зоне), самостоятельно разобраться очень трудно. Каковы условия перевода денег в оффшорную зону, надежна ли банковская сеть, насколько высоки налоги на имущество (а обычно они довольно высоки), есть ли обязательное требование привлечения местного персонала — все эти вопросы следует обсудить со специалистом.

Пожалуй, наиболее распространенная ошибка предпринимателей проистекает из единственного вопроса: какая оффшорная зона является самой лучшей? Встречный вопрос — «Лучшей для чего?» — обычно приводит их в замешательство. Поэтому прежде всего необходимо дать ответ на следующие вопросы:

1. Собираетесь ли вы управлять бизнесом компании из оффшорной зоны? Если да, то намерены ли вы нанимать там одного или нескольких сотрудников?
2. Требуется ли вам, чтобы эта налоговая гавань имела развитую структуру финансовых услуг (банки, трастовые компании и т.д.) и чтобы ее можно было свободно посещать или же эти условия не столь существенны?
3. Желаете ли вы заниматься деятельностью в стране, подписавшей двусторонние налоговые соглашения?
4. Важно ли для вас, чтобы траст или корпорация легко изменяли свой домициль (местонахождение или юридический адрес) и т.д.?

После ответов на эти вопросы предприниматель поймет, что единственно правильным будет прежде всего выяснить цель, с которой предполагается использовать «налогоубежище». Следовательно, выбор оффшорной зоны зависит от характера проблемы, которую требуется решить.

Следующий неизбежный вопрос касается цены. В ответ на него приведу слова Милтона Гранди (Milton Grundy): *«Если вы вынуждены спрашивать о цене, то скорее всего это слишком дорого для вас»*. Предпринимателю следует понимать, что при выборе оффшорной зоны, как и в любом другом случае, вы получаете ровно столько, за сколько заплатили.

Во-вторых, выбор оффшорной зоны зависит от рода деятельности, которым занимается та или иная фирма. Большинство оффшоров — торговые. Есть и специализированные, например, Сингапур, который считается банковским оффшорным центром, поскольку банки там налогами не облагаются вообще. При выборе зоны для учреждения компании важно четко представлять виды деятельности, на которых будет специализироваться фирма. Например, для холдинговой компании, которая владеет активами в филиалах, расположенных в странах Европейского союза, предпочтителен Люксембург. Для крупных же коммерческих операций лучше подойдут швейцарские, голландские или американские компании. Более скромные операции можно осуществлять с помощью, например, ирландской компании.

В-третьих, предпринимателям, решившим инкорпорировать оффшорную компанию, настоятельно рекомендуется изучить все нюансы ст.10 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций», регламентирующей уплату налога на доходы иностранных юридических лиц, не осуществляющих деятельность в нашей стране через постоянное представительство. Необходимо знать, что иностранные юридические лица, не осуществляющие деятельности в РБ через постоянное представительство, получающие доход из источников, находящихся на территории РБ, и являющиеся резидентами РБ, обязаны уплачивать налог на доходы иностранных юридических лиц. Указанный налог удерживается предприятием, выплачивающим доход иностранному юридическому лицу, с полной суммы дохода. Поэтому подобное налогообложение должно производиться с учетом действующих соглашений об избежании двойного налогообложения, заключенных Республикой Беларусь с тем или иным государством. С одной стороны, это позволяет минимизировать налоговое бремя. Но с другой — все налоговые соглашения содержат положения об обмене информацией. Что для заинтересованного лица более важно — уменьшение налогов или сохранение конфиденциальности? Это должен решать бенефициарный владелец оффшорной структуры.

И последнее условие, немаловажное в отечественных условиях: нужно постараться предусмотреть возможные проблемы и позаботиться о соблюдении необходимых формальностей в работе корпорации, обеспечивающих именно корпоративную структуру осуществляемого бизнеса.

Общим правилом и одним из основополагающих принципов законодательства о компаниях установлено, что компания и ее акционеры не являются одним и тем же юридическим субъектом. Но для того, чтобы законодательство не рассматривало частных лиц как ответственных за деятельность компаний при налогообложении, компания должна быть создана законно, с соблюдением всех корпоративных формальностей, а коммерческие сделки и сопутствующие документы должны быть подлинными.

И еще одно замечание. Предприниматели, конечно, осведомлены о том, как власти некоторых стран относятся к тому, что их граждане и компании владеют или участвуют в трастах, фондах или иных структурах за рубежом. Зачастую это отношение становится все более нетерпимым. Поэтому отечественный инвестор за рубежом должен быть готов к тому, что белорусское законодательство, регулирующее вывоз капитала (о нем мы расскажем в следующий раз), будет становиться более детальным и, вероятно, более жестким. Можно предположить, что в ближайшее время главной целью государственного регулирования будет ограничение вывоза капитала из Беларуси и прежде всего — в оффшорные центры и иные налоговые убежища. Возможен и прямой административный запрет на какие-либо деловые контакты отечественного бизнеса с той или иной юрисдикцией, что, впрочем, достаточно трудно будет обосновать. Мировой опыт показывает, что страны, усиливающие государственное регулирование, действуют обычно в этих направлениях.

ШВЕЙНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

У БЕЛАРУСИ ЕСТЬ ШАНС ОДЕТЬ ЕВРОПУ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Сегодня на европейском рынке производства одежды сложилась неоднозначная ситуация. Затраты на изготовление одежды на Западе очень высоки: с каждым годом увеличивается зарплата работников, а следовательно, происходит удорожание труда. В таких условиях страны Европы вынуждены сокращать производство и перемещать его на Восток. Но с другой стороны, такое сокращение чревато серьезным ростом безработицы. У Беларуси в связи с этим появился шанс воспользоваться ситуацией для получения выгодных заказов.

«ЗОЛОТОЙ» СТЕЖОК

Если в Германии швея получает (условно) $1000 в месяц, то повышение ее зарплаты на 1% означает удорожание труда на $10. В Беларуси та же швея зарабатывает в среднем $100, так что увеличение зарплаты на $10 в процентном отношении означает рост на 10%. Как видим, разрыв в стоимости труда на Западе и Востоке довольно ощутим, причем есть все основания ожидать еще большего его увеличения. Удорожание труда ведет к сокращению рабочей недели. Сегодня во Франции она уже составляет 30 часов, а в Германии на швейных предприятиях работают по 37 часов в неделю. Все это заставляет Европу размещать заказы на производство одежды за пределами страны.

Только 30% германского производства одежды расположено непосредственно в стране, а 70% — за границей. Те же тенденции прослеживаются во Франции, Италии, странах Бенилюкса. Беларусь может воспользоваться этим и получить выгодные заказы. Свою роль здесь может сыграть и то, что в последнее время рынок одежды переживает не лучшие времена, производители активно ищут новые возможности для сбыта.

Кроме традиционных потребителей качественной одежды, которыми являются Центральная Европа, Юго-Восточная Азия, Канада и США, в последнее время актуальным стал рынок России и прежде всего Москвы, демонстрирующий весьма высокую покупательную способность. Что касается западноевропейских производителей одежды, то они сейчас пристально следят за производствами Восточной Европы, в том числе и Беларуси. Запад хочет выпускать здесь товары швейной и текстильной промышленности, однако в области производства на давальческом сырье существует своя, довольно острая конкуренция.

Западные страны уже сегодня предусмотрительно зондируют здесь почву на предмет возможного сотрудничества с местными производителями. С этой целью 1 июня прошлого года консалтинговые фирмы WEIS CONSULTING ASSOC. GMBH и I.M.D. GMBH. развернули в Беларуси проект консультации программы «ТРАНСФОРМ».

Данный проект финансируется немецким правительством через банк КВФ (Франкфурт), который был создан с привлечением американского капитала сразу после второй мировой войны с тем, чтобы помочь возрождению разрушенной экономики Германии. Сейчас этот банк продолжает свою деятельность в качестве инструмента помощи и контроля за данным проектом.

КОНСУЛЬТАЦИИ ДЛЯ «ДЕШЕВЫХ РУК»

Фирма WEIS CONSULTING ASSOC. GMBH имеет опыт 20-летнего успешного консультирования текстильной и швейной промышленности, включая все фазы производства: планирование производственного цикла, организацию закупки сырья, непосредственное изготовление продукта, а также международный менеджмент, маркетинг и обучение персонала командой опытных профессионалов.

Основной целью деятельности фирмы можно назвать индивидуальное и охватывающее все сферы деятельности консультирование. Выявив и использовав все возможности экономии, оно способствует повышению рентабельности, производительности и качества продукции. Определенную роль играет и стремление к внедрению ноу-хау.

Фирмой проведено свыше 250 консультаций предприятий текстильной и швейной промышленности по следующим направлениям: маркетинг, организация, рационализация, технологии обработки, контроль качества и обучение персонала. Консультации проводились в 41 стране мира. Сейчас интересы WEIS CONSULTING ASSOC. GMBH сместились в страны бывшего СССР. Цель, по словам президента фирмы Вольфганга Вайса,— помочь предприятиям швейной промышленности адаптироваться в новых рыночных условиях с тем, чтобы стабилизировать их работу. *«Сейчас, —* говорит он, *— наша консалтинговая фирма работает с 52 странами мира, где помогает швейной промышленности преодолеть сложности и постепенно выводит их на западный уровень».*

Одним из первых проектов фирмы в странах Восточной Европы было создание в 1988 году предприятия по изготовлению классического костюма по немецким стандартам в ЧСФР (фирма ODEVNI PRUMZSL в Простьеве). Объем инвестиций в него составил DEM 12 млн.

Затем последовала реорганизация швейной промышленности в Албании, а в 1990-1995 годах — деятельность по реорганизации и приватизации 12 восточногерманских швейных фабрик.

Первые консультации в странах СНГ начались в 1992-1994 годах. Тогда проект осуществлялся на фабрике по пошиву мужской одежды в Санкт-Петербурге (1 тыс. работающих), фабрике женской верхней одежды в Москве (около 2 тыс.), и на предприятиях Беларуси.

В 1994-1995 годах начались консультации в Литве и Латвии, а также в Чехии, Словакии и Польше.



Как правило, программа включает в себя анализ предприятия, а также такие пункты, как подготовка работы; оценка производственной системы и ресурсов; организация рабочего места и обучение методам работы; обработка; система нормирования; планирование и управление производством, включая сбор и регистрацию данных; повышение квалификации; менеджмент и организация; контроль за выполнением заказов на давальческом сырье; маркетинг; консультации в области дизайна. Консультации выполнялись по заказу ряда союзов и объединений работодателей швейной промышленности, а также входящих в них фирм.

В рамках программы предусмотрено дальнейшее обучение руководителей предприятий, а также обмен опытом между производствами, уже охваченными проектом. Программа, аналогичная белорусской, сейчас реализуется в Украине и Литве. Все эти проекты имеют экономическую подоплеку и направлены на поддержку швейной и текстильной промышленности государств.

Г-н Вайс объяснил интерес западной стороны в этом процессе перспективой размещения здесь заказов и налаживания торговых связей, если местные производства выйдут на новый уровень качества. Для страны — участницы проекта это означает приток средств и соответственно повышение уровня жизни. Кроме того, для Запада важно, что более развитое производство требует приобретения новой, западной же техники. Кстати, сама WEIS CONSULTING ASSOC. GMBH здесь заказов не размещает, но выполняет посредническую миссию, помогая местным предприятиям найти клиентов, которые будут размещать здесь свои заказы либо покупать готовую продукцию.

Беларусь привлекла WEIS CONSULTING ASSOC. GMBH тем, что имеет довольно развитую текстильную промышленность, а также большое количество весьма квалифицированных работников. Тем не менее потребность в повышении технологического уровня производства в нашей стране велика.

Как показывает мировой опыт, в последнее время проблемой швейных производств является не повышение производительности машин, а интенсификация уже существующей на предприятии производственной системы. На предприятиях, которые участвуют в проекте, было организовано по одному экспериментальному потоку. Целью было показать, что одним лишь улучшением организации производственного процесса, без повышения интенсивности работы швеи, можно увеличить в целом эффективность предприятия. Преобразования, которые в конечном итоге дают ожидаемый результат, складываются из таких элементов, как оснащение всем необходимым каждого конкретного рабочего места; подключение воздуха, электропитания и прочих необходимых для работы машины коммуникаций сверху; транспортировка комплектующих по потоку в специальных пронумерованных тележках; организация каждого рабочего места таким образом, чтобы оно соответствовало производству конкретного продукта; определение норм выработки в соответствии с индивидуальными способностями каждой швеи.

Важную роль играет нормирование и разделение труда с помощью программного обеспечения, которое существенно сокращает затраты времени и позволяет безошибочно осуществлять анализ производственного процесса.

Все эти условия можно обеспечить на производстве без каких-либо дополнительных капиталовложений — по существу, нужен лишь консультант, который покажет, как правильно организовать экспериментальный поток. А затем, если результат устроит руководство предприятия, можно преобразовать остальные потоки.

«КАЛИНКА» ПОСМОТРЕЛА НА СЕБЯ «НЕМЕЦКИМИ ГЛАЗАМИ»

Одно из предприятий, которое с самого начала включилось в программу «ТРАНСФОРМ»,— акционерное общество «Калинка» (Солигорск). По словам его директора Галины Калитени, перед реализацией проекта на предприятии сложился целый комплекс проблем, которые надо было незамедлительно решать. Поначалу «Калинка» задумывалась как фабрика по пошиву изделий из искусственного меха, но в период спада производства ее коллектив был вынужден расширить ассортимент изделий. Однако руководство фабрики понимало, что при весьма низкой технической оснащенности предприятия неизбежно возникнут проблемы с качеством, а также рациональной организацией труда.

Как раз в то время, когда предприятие пыталось решить эти вопросы собственными силами, фирма WEIS CONSALTING ASSOC.GMBH предложила «Калинке» свои услуги. Возможно, что определенную роль сыграла двухгодичная работа АО без простоев и отсутствие у него долгов. Как бы там ни было, принципы, по которым было выбрано именно это предприятие, так и остались секретом фирмы.

Сначала на фабрике к проекту «ТРАНСФОРМ» отнеслись не очень серьезно. Однако организованная фирмой поездка на аналогичные предприятия в Вильнюсе и Каунасе, где сотрудники «Калинки» воочию убедились в результатах преобразований, произвела впечатление, и отношение к консультациям изменилось. В результате работа по пилотному проекту лишь на одном потоке позволила повысить производительность труда на 20%.

Сегодня солигорская фабрика много работает на давальческом сырье, хотя стремится постоянно уменьшать его объемы. Есть основания полагать, что в этом году 35-40% своей продукции «Калинка» будет продавать на внутреннем рынке. В прошлом году эта цифра составляла всего 20%.

Директор АО «Калинка» Галина Калитеня отметила: *«Я не могу сказать, что на потоке, где осуществляет консультации WEIS CONSALTING ASSOC. GMBH, предложено что-то принципиально новое. Однако с их помощью мы смогли отвлечься от своей ежедневной рутинной работы, новыми глазами посмотреть на самих себя. И сегодня на одном и том же оборудовании те же люди за счет организации труда обеспечивают рост производительности труда до 20%. Сегодня проблема заказов перед нашим предприятием не стоит, речь уже идет об их выгодности».*

Пока «Калинка» не может похвастаться хорошим оборудованием, поскольку производству по пошиву изделий из искусственного меха, с которого фабрика в свое время начинала, многие виды швейного оборудования были попросту не нужны. Однако техника постепенно обновляется. Так, приобретены итальянские прессы для влажной тепловой обработки. Параллельно закупается и немецкое оборудование, поскольку Германия традиционно занимает лидирующие позиции в выпуске оборудования для швейной промышленности. Правда, по словам директора АО, это никак не связано с консультациями WEIS CONSALTING ASSOC. GMBH, поскольку фирма своих рекомендаций предприятиям не навязывает.

Еще одним важным фактором успеха «Калинки» стали проводимые той же фирмой консультации по маркетинговым исследованиям и организации управления производством. На предприятии понимают, что маркетинговые исследования — это то, чему сегодня нужно учиться едва ли не в первую очередь: уровень подготовки наших специалистов в этой области явно недостаточен.

Кстати, консультации по программе осуществляются бесплатно. Судя по всему, эта работа дает немецкой стороне возможность получать информацию о белорусском рынке, которая, в свою очередь, представляет несомненный интерес для западных фирм.

НОВОСТИ

РАСЧЕТ — НА ВЫПУСК ЕВРОБОНДОВ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в Минске находился глава службы управления инвестициями Объединенного пенсионного фонда персонала ООН Генри Оум. В ходе переговоров в МВЭС он рассказал об истории создания и деятельности фонда.

Главными критериями, на основании которых руководство принимает решение об инвестиционном сотрудничестве с той или иной страной, по словам Генри Оума, являются выгодность вложения капитала, безопасность инвестирования, конвертируемость валют, ликвидность капитала. То есть все то, что в Беларуси пока находится под большим вопросом.

Тем не менее резервы для сотрудничества между Беларусью и пенсионным фондом персонала ООН имеются. Предложения не слишком оригинальны, с ними настойчиво выступают едва ли не все заезжие и местные финансисты — это выпуск евробондов. Фонд, видимо, исключительно заинтересован в продвижении этой идеи. Иначе трудно объяснить его намерение обсудить возможности открытия своего представительства в Минске.

С НАДЕЖДАМИ НЕ РАССТАВАЙТЕСЬ

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе в МВЭС в ходе очередного заседания правления ЗАО «Белорусское агентство содействия иностранным инвестициям» (БАСИИ) утвержден план мероприятий, направленных на повышение эффективности деятельности этой организации.

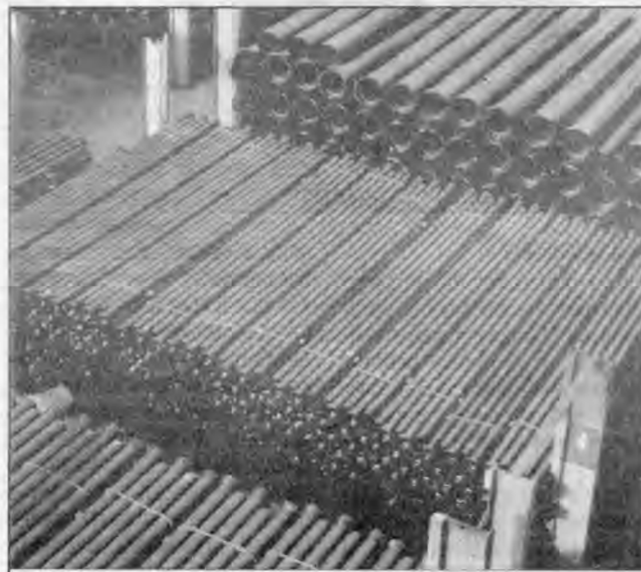
Среди основных пунктов плана значатся проведение семинаров для руководителей предприятий с иностранными инвестициями, издание справочника с перечнем зарегистрированных СП и ИП, организация «Союза иностранных инвесторов».

МЕТАЛЛУРГИЯ

МОГИЛЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД: ПЛОДЫ АКЦИОНИРОВАНИЯ

Вадим СЕХОВИЧ

Среди результатов постперестроечного развития белорусской промышленности одним из самых неожиданных эксперты называют успех местной металлургии. В начале 90-х существование этой отрасли в республике, которая славилась своими гигантами автомобиле- и тракторостроения, «Горизонтом» и химическими комбинатами, практически не замечали. Между тем сегодня, в конце 90-х, металлургические предприятия формируют около половины экспортных поставок Минпрома. Объяснение ренессанса отрасли может быть только одно — грамотная работа директората производства.



Экономические показатели Белорусского и Могилевского металлургических, Речицкого метизного заводов свидетельствуют о том, что их руководство осведомлено о ситуации на рынке и умеет оказывать на нее влияние. Но если на том же Белорусском металлургическом была почва для рывка (современное производство и передовые технологии), то назначенному в 1995 году директором Могилевского металлургического Арнольду Бондарюку пришлось начинать практически с нуля: в 1995 году завод был объявлен банкротом. Бондарюк считает, что главным событием в истории производства в период 1995-1998 годов стало проведение в начале 1997 года акционирования предприятия с привлечением иностранного инвестора. Могилевский металлургический завод им. А.Ф Мясникова, став ОАО «Могилевский металлургический завод», из банкрота превратился в одно из лучших предприятий Могилева. Темп роста объемов производства за 6 месяцев текущего года по сравнению с аналогичным периодом 1997 года составил 197%.

Жлобинский завод — флагман белорусской металлургии. С этим могилевчане не спорят, но указывают на следующий малоизвестный исторический факт: завод в Жлобине строился с подачи и по заказу могилевских металлургов. Как бы там ни было, это — история, а в Могилеве больше предпочитают говорить о будущем. Тем более, что от прошлого здесь осталось не так мало, и в основном оно связано с проблемными для завода темами. Руководство даже ведет отсчет не с традиционного 1990, а с 1995 года, т.е. с того момента, когда эти проблемы начали решаться.

О том, что на металлургическом заводе дела обстоят сравнительно неплохо, свидетельствует его репутация: работа в ОАО считается в городе престижным и доходным делом. Например, если в мае средняя заработная плата на предприятии составляла BLR 6,7 млн, то в июле (пусть это и было приурочено ко дню металлурга) она выросла сразу до BLR 9,7 млн. В течение этого полугода решением руководства ОАО на работу принято дополнительно 80 человек: завод располагает заказами и поэтому нуждается в рабочих руках.

Нынешние успехи могилевских металлургов многие связывают с иностранным партнером предприятия — НИГ «Интерпайп». Это весьма серьезная организация на «эсэнгэшном» рынке черной металлургии, которая занимается поставками труб и прочей продукции отрасли в обмен на газ и т.п. и имеет интересы, кроме Беларуси, в Украине, России, Узбекистане, Казахстане, Германии и США. Что касается сотрудничества с могилевским заводом, то фирма поставляет сюда (в счет своей доли в уставном фонде ОАО «Могилевский металлургический завод») сырье и берет на реализацию через свою сеть часть продукции предприятия. В частности, в рамках «Интерпайп» действует украинско-российско-белорусское объединение по сбыту труб (образовано на базе трубного завода в Днепропетровске, предприятия в Новомосковске, ОАО «Могилевский металлургический завод»).

Справедливости ради отметим, что и до прихода инвестора в Могилев было сделано многое. Новое руководство, несмотря на противодействие ряда лиц, пошло на риск и наладило тесные контакты с коммерческими поставщиками сырья. Игра стоила свеч, так как проведенный анализ рынка показал, что коммерсанты предлагают металл либо по цене завода-изготовителя, либо даже дешевле. На заводе резонно заметили: механизм формирования такой цены является тайной коммерческой структуры, а руководству завода необходимо загрузить простаивающие мощности завода и обеспечить рост объемов производства и реализации.

Эта инициативность нового руководства привлекла к столу переговоров руководство НИГ «Интерпайп» (между прочим, президент этой фирмы Виктор Пинчук является депутатом украинской Рады). В прошлом году партнер могилевчан внес в уставный фонд ОАО $5,4 млн (в том числе $800 тыс. деньгами). Это сравнительно небольшая сумма, но она дала порядка 20% всех оборотных фондов ОАО и позволила значительно увеличить объемы производства. В мае этого года в соответствии со своими обязательствами фирма поставила в Могилев 5,6 тыс. тонн металла. С учетом плановых поставок сырья проблема сырьевого обеспечения производства на некоторое время снята.

Правда, действия белорусских властей все же оставляют открытым вопрос о целесообразности работы инвестора на данном предприятии — например, в случае введения на заводе правила «золотой акции». Некоторые нюансы белорусского рынка иностранный партнер может почувствовать уже сегодня. По подсчетам специалистов ОАО, государственная политика в области ценообразования стоила в прошлом году ОАО «Могилевский металлургический завод» около BLR 8 млрд. Подсчитано также, что около BLR 2 млрд из них — не что иное, как деньги инвестора.

В развитии дальнейших отношений между предприятием и его иностранным партнером большое значение может иметь «советское» прошлое руководителей «Интерпайп», которые не понаслышке знакомы с особенностями работы в подобных ситуациях. Например, сегодня инвестор согласился с просьбой руководства ОАО сохранить на балансе предприятия всю его социальную структуру, включающую загородную базу отдыха, летний оздоровительный детский лагерь, ясли-сад и спортивный комплекс.

Второй любопытный момент. В бизнес-плане ОАО был допущен просчет. Прогнозировалось, что дивиденды предприятие не сможет приносить до конца этого тысячелетия, но они появились уже по итогам первого года совместной работы. Инвестор (между прочим, с согласия управделами президента Ивана Титенкова) направил свою часть на строительство храма в Могилевской области.

КАК НЕ «ВЫЛЕТЕТЬ В ТРУБУ»

О долгосрочности намерений иностранного партнера могилевских металлургов может говорить его заинтересованность в проведении модернизации предприятия и оказании помощи в части привлечения на эти цели денежных средств. Износ оборудования, считает г-н Бондарюк, — одна из самых актуальных проблем белорусской промышленности. Трудно не согласиться с этим. В Могилеве серьезно относятся к этой проблеме, решение которой является одним из первоочередных пунктов в смете на каждый год. В течение 1995-1998 годов самостоятельно и с помощью инвестора сделаны первые шаги по реконструкции производства.

Так, в 1996 году был запущен в эксплуатацию 2-й трубоэлектросварочный цех для производства труб крупных диаметров. Освоен выпуск стальных труб из оцинкованного металла, причем, несмотря на перспективу снижения затрат при их использовании (почти в 3 раза), они не находят широкого спроса у белорусских производителей (для последних по-прежнему более важным остается фактор цены — трубы из оцинкованного металла дороже на $200) и продаются в Германию. В 1997 году к заводской программе модернизации подключился инвестор: на его средства ($1,5 млн) введен в эксплуатацию 3-й трубоэлектросварочный стан, где начали выпускаться трубы малых диаметров. В I полугодии текущего года проведена реконструкция малярного отделения участка ТНП. Здесь организовано покрытие полимерными материалами, что позволило повысить качество окраски и уменьшить выбросы вредных веществ в атмосферу. В июле 1998 года сдана в эксплуатацию линия термообработки стальных труб. Практически готов к сдаче 4-й стан по производству так называемых незамкнутых профилей, что, по мнению маркетинговых структур предприятия, позволит увеличить объемы экспорта. Проведенные мероприятия позволили также значительно увеличить ассортимент выпускаемой продукции: если в 1995 году завод выпускал 7 типоразмеров труб, то сегодня — 34.

Сейчас для получения дополнительной прибыли, а также улучшения экологической обстановки в черте города требуется реконструкция труболитейного производства. Оно физически и морально устарело: центробежная технология, применяемая во всем мире, значительно производительнее и экономичнее, чем полунепрерывная в Могилеве (скажем только, что по этой технологии, кроме собственно завода в Могилеве, работает один лишь Сеннарский труболитейный завод в России). Неприятной неожиданностью для могилевчан стало то, что городское хозяйство Москвы, являвшееся до недавнего времени постоянным потребителем продукции могилевского завода, отказалось брать его битумные трубы и заказало партию таких труб в Германии, несмотря на дополнительные накладные расходы.

В настоящее время руководство ОАО «Могилевский металлургический завод» ведет переговоры с одной германской фирмой, которая готова при соблюдении соответствующих условий поставить в Могилев новое оборудование. В ход переговоров вмешиваются политика и экономика: первая проявляется в виде посольского скандала, вторая — в отсутствии возможности найти источник финансирования. По оценкам специалистов завода, на приобретение оборудования понадобится около $20 млн. В Могилеве планируют заручиться поддержкой своего партнера и через него получить необходимую сумму в виде кредита. Если этот проект удастся реализовать, то, как заметил г-н Бондарюк, можно со спокойной совестью уходить на пенсию — технологии в труболитейном производстве меняются очень медленно.

В ОДНУ ТРУБУ ВЛИВАЕТСЯ — В ДРУГУЮ ВЫЛИВАЕТСЯ...

Предприятий без проблем не бывает. Особенно в Беларуси. Чего стоят хотя бы попытки правительства удержать в определенных границах курс белорусского рубля. Валютное регулирование негативно отражается в первую очередь на таких предприятиях, как ОАО «Могилевский металлургический завод», привозящее все сырье из-за границы. Сталь, чугун, кокс, ферросплавы поставляются в Могилев из России, Украины, Казахстана — в структуре себестоимости на сырье и материалы приходится почти 80%. Предприятие, которое за последние годы, наконец, обрело доверие поставщиков, выражающееся в том числе и в поставках сырья на условиях товарного кредита, рискует потерять его из-за порывов белорусского руководства навести «порядок» на валютном рынке. В первую очередь это касается дальнейшего ограничения возможностей конвертации белорусских рублей в российские рубли или гривну. Само правительство толкает завод на проведение бартерных операций. А ведь до недавнего времени их доля в общем объеме продаж ОАО «Могилевский металлургический завод» была чрезвычайно мала — всего 4,5%.

СПРАВКА «БДГ».

ОАО «Могилевский металлургический завод» основан в 1932 году. Производит стальные электросварные, водогазопроводные, профильные, чугунные напорные трубы 34 типоразмеров; техническую колотую и литую дробь; ТНП (канистры, урны-пепельницы, лестницы, стремянки и т.п.). Загруженность мощностей на сварке — 75%, на литейном производстве — 40%. Около 30% производимой продукции реализуется за пределы страны (в Россию, Германию, Чехию). Число занятых — около 1,4 тыс. человек.







СИТУАЦИЯ

ПРАВ ТОТ, КТО БЛИЖЕ К ГОССТРУКТУРАМ?

Виктор ДЕМИДОВ

Белорусские спортсмены и спортивные функционеры активно готовятся к очередным стартам на Олимпийских играх в 2000 и 2002 годах. Немалая роль в этой подготовке отводится т.н. «научному обеспечению» — разработкам ученых, занимающихся проблемами спорта. Однако от подобной научной работы нередко отстраняют специалистов негосударственного сектора. Их разработки, даже самые передовые, оказываются невостребованными. Одним из наиболее ярких подтверждений однобокости государственной политики в этой области стал конфликт, разгоревшийся между частным научно-производственным предприятием биомедицинской инженерии «Медиор» и Научно-исследовательским институтом физической культуры и спорта.



Все началось еще в 1993 году, когда группа специалистов Белгосуниверситета выступила с идеей создания серии радиоэлектронных приборов для функциональной диагностики, оздоровления и реабилитации спортсменов. В результате было создано предприятие «Медиор» и получен заказ на разработку приборов «Витатест», «Сфера» и «Прогресс» с условием их освоения в массовом производстве и последующего удовлетворения потребностей спортивной отрасли. Предприятие действовало в рамках Минского научно-технологического парка.

СОТРУДНИЧЕСТВО

В 1993 году белорусские специалисты обратились в Госкомитет по физической культуре и спорту к Владимиру Рыженкову с предложением провести разработку и изготовить ряд наукоемких приборов, необходимых для нужд спорта. Тогда ученые были еще просто группой специалистов БГУ. Проекты направили в проблемную лабораторию Академии физвоспитания, где были отобраны наиболее перспективные из них для реализации в рамках государственной научно-технической программы. В июне 1994 года было зарегистрировано научно-производственное предприятие биомедицинской инженерии «Медиор», которое включили в состав соисполнителей этих проектов наряду с Академией физического воспитания и спорта.

Научную часть работ по проекту начали реализовывать еще в январе 1994 года. Летом того же года Комитет по науке и технологиям дал указание Академии физической культуры и спорта заключить с исполнителями, в том числе и с предприятием «Медиор», договор на разработку приборов. Министерство спорта и туризма выступило при этом в роли государственного заказчика приборов. В конце 1994 года договоры на разработку оборудования были, наконец, заключены; сметы, технические условия и сроки выполнения согласованы.

Но авансирование, необходимое для начала воплощения научных идей «в металл», никак не поступало. Между тем инфляция стремительно «съедала» выделенные средства. Сотрудники «Медиора» ждали поступления денег с января по апрель 1995 года. Только в апреле по одному из договоров средства, наконец, поступили: начались закупки необходимого оборудования. Полная сумма авансов была предоставлена только в июле. Естественно, пятимесячная задержка отодвинула на соответствующий срок разработку эскизной документации и изготовление макетных образцов приборов.

Тем не менее все приборы были изготовлены, причем в соответствии с плановыми заданиями. В 1996 году прошел этап производства и государственных испытаний опытных образцов. Однако задержки с финансированием продолжались. По техническому заданию было произведено три опытных образца прибора «Витатест», два опытных образца прибора «Прогресс» и два опытных образца прибора «Сфера». В соответствии с условиями договора в первой половине 1997 года НПП «Медиор» передало НИИ физкультуры и спорта два опытных образца «Витатеста» и по одному образцу «Прогресса» и «Сферы» для проведения т.н. биологических испытаний — на разработку методик работы с приборами. По одному экземпляру каждого прибора «Медиор» согласно договору имел право оставить себе — для демонстрации на выставках и подготовки к массовому производству. Это, кстати, не противоречит белорусскому законодательству и является общепринятой мировой практикой. В тот период отношения между руководством НИИ спорта и «Медиора» складывались вполне успешно. Велась тесная совместная работа научных сотрудников двух предприятий.

ПРИШЕЛ, УВИДЕЛ — И ВСЕ ИСПОРТИЛ

Однако в первой половине 1997 года, после передачи в институт опытных образцов приборов, в НИИ начала работу контрольно-ревизионная комиссия Министерства спорта и туризма. К этому времени в институте поменялось руководство и во главе его стал Николай Демко. Но совместная работа продолжалась. Сотрудниками НИИ проводились биологические испытания опытных образцов приборов, а сотрудники НПП «Медиор» готовили свои экземпляры к государственным испытаниям.

Однако проверка контрольно-ревизионной комиссии констатировала, что НИИ спорта не имел права заключать договор, согласно которому часть образцов приборов оставалась бы в распоряжении «Медиора». На запрос самого «Медиора» о том, что же именно в договорах не соответствует нормам хозяйственного права, ответа со стороны комиссии не поступило. В этой ситуации в НИИ спорта в октябре 1997 года, после окончания проверки комиссии, произошла очередная смена руководящих кадров: институт возглавила его нынешний директор — Татьяна Полякова. Тогда же один из заместителей директора, не удовлетворенный выводами контрольно-ревизионной комиссии, инициировал дальнейшие проверки взаимоотношений «Медиора» и НИИ спорта, а также собственной финансово-хозяйственной деятельности института. На этот раз к делу был привлечен Комитет госконтроля.

В августе 1997 года КГК начал встречную проверку НПП «Медиор». Ставился вопрос о том, не является ли деятельность «Медиора» просто способом перекачки в частные руки государственных средств. Спустя три месяца Комитет госконтроля пришел к выводу, что «Медиор» работает честно и в соответствии с законом, а его бухгалтерская документация находится в полном порядке. Однако контролеры наложили ряд санкций на НИИ спорта, сочтя, что именно институт виновен в нанесении государству ущерба, поскольку несколько опытных образцов приборов НПП «Медиор» имеет право оставить у себя. Новое руководство НИИ спорта раздумывало недолго: сначала оно срочно затребовало оставленные образцы (которые еще не прошли госиспытания), а спустя некоторое время прислало в «Медиор» документ, в котором предложило фирме самой оплатить наложенные на институт штрафы.

В это же время к расследованию подключилась прокуратура. После разбирательства ее сотрудник, не найдя нарушений закона, в устной беседе порекомендовал руководителю «Медиора» все-таки отдать НИИ оставшиеся образцы. Директор согласился.

Спустя некоторое время штрафные санкции с НИИ физкультуры и спорта были сняты. Однако к этому времени отношения между руководством «Медиора» и институтом серьезно обострились. НИИ отказался принимать изготовленные приборы и даже не принял полноценного участия в их государственной сертификации.

ВСЕ ЖДУТ РАЗВЯЗКИ

На сегодняшний день предприятие «Медиор» в полном объеме выполнило свои договорные обязательства перед НИИ физической культуры и спорта. Но до сих пор договоры не закрыты, и созданная продукция руководством института не принимается. Татьяна Полякова, директор НИИ, объясняет это тем, что, мол, она эту аппаратуру не заказывала и технические задания с ней не согласовывались. Выдвигается еще ряд претензий (больше похожих на мелочные придирки) к самой аппаратуре. Хотя приборы уже включены в Государственный реестр средств измерений и заинтересовали многих потребителей.

По словам директора института, все материалы по проблеме взаимоотношений с НПП «Медиор» переданы в Министерство спорта и туризма, и до получения конкретных указаний из министерства руководство института не намерено предпринимать каких-либо действий по договорам. Тем не менее, по единодушному мнению юристов, НИИ спорта является самостоятельным юридическим лицом и должен сам отвечать по своим хозяйственным договорам. Тем более, что государственные испытания приборов уже успешно завершены, и произведенная научная продукция со всей документацией находится на базе института. Однако расчет за выполненную работу не производится. Кроме того, фирме не переданы накладные на оборудование, которые, кстати, являются документами строгой отчетности.

Министерство спорта уже дважды инициировало обсуждение спорного вопроса и предлагало сторонам найти взаимоприемлемое решение. Но компромисса при посредничестве спортивных чиновников высокого ранга достичь так и не удалось. Хотя даже по мнению юриста Минспорта, НИИ обязан выполнить условия договоров и принять всю продукцию.

Однако официальной бумаги от Министерства спорта и туризма так и не поступило — никто из чиновников не хочет брать на себя ответственность за поддержку частной фирмы, которая конфликтует с госпредприятием.

На самом деле, по мнению руководства «Медиора», НИИ не хочет принимать продукцию предприятия только потому, что на ней потом нужно будет проводить большой объем научной работы — чтобы оправдать вложенные государством средства. А эксплуатировать разработанную технику у института желания нет. Гораздо проще приборы не принять и работать по собственным упрощенным программам.

На сегодняшний день ситуация выглядит запутанной. Обе стороны уверены в своей правоте и готовы подавать на «обидчиков» в Хозяйственный суд. При этом и «Медиор», и НИИ спорта тянут время — никто из них не хочет первым обращаться в суд и платить пошлину. Каждый рассчитывает выиграть процесс и просто ждет, пока иск подаст оппонент.

Предприятие «Медиор», однако, не разорилось и продолжает работать с другими заказчиками. Правда, такое положение для него довольно сложное, так как НИИ спорта был наиболее крупным заказчиком и сумма его задолженности весьма внушительна. Между тем научный потенциал «Медиора» полностью не используется, а государству приходится тратить валюту на закупки за рубежом приборов, которые вполне могли бы быть созданы собственными силами. И даже стать одной из статей белорусского экспорта.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

УРОК ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ ПОСЛОВ

Отдел информации «БДГ»

Недельный семинар для дипломатических кадров, состоявшийся в Академии управления, включал в себя и внешнеэкономический «ликбез». Дипломатов в этой сфере просвещал министр внешних экономических связей Михаил Маринич. Назвав активизацию торгово-экономических отношений приоритетной задачей, министр попытался вдохновить посольских работников положительными примерами.

На 1 июля в Беларуси зарегистрировано 2044 предприятия с иностранными инвестициями с общим объявленным уставным фондом $743,7 млн (иностранные инвестиции составили $426,7 млн). Главной целью государственной инвестиционной политики было названо создание конкурентоспособных производств, которые смогут успешно функционировать в рыночной среде. По различным оценкам, для полной модернизации активной части основных производственных фондов Беларуси требуется порядка $30-50 млрд.

Особо было отмечено сотрудничество ЕБРР и «Приорбанка». Инвестиции европейского гиганта в белорусский банк должны способствовать развитию банковского сектора, а также увеличить объемы кредитования предприятий негосударственного сектора.

В качестве примера успешного сотрудничества был назван проект СП «Стеклозавод Елизово» по созданию экологически чистого производства стеклотары. ЕБРР уже принял решение о выделении СП кредита в размере $7,7 млн. В случае успешной реализации проекта банк намерен приобрести 10% акций компании.

И наконец, речь шла о такой форме привлечения иностранных инвестиций, как свободные экономические зоны. В настоящее время на территории Беларуси создано три СЭЗ — «Брест», «Минск» и «Гомель-Ратон». К 1 июля первая белорусская свободная экономическая зона — «Брест» — имела 47 резидентов (27 из них — предприятия с иностранными инвестициями). Общий объявленный уставный фонд составил $6 млн. За пять месяцев 1998 года резиденты СЭЗ уплатили в виде налогов BLR 16,9 млрд, что превысило плановые показатели в 1,7 раза. Объем валютной выручки, полученной резидентами СЭЗ, составил $301,4 тыс., DEM 176,7 тыс., RUR 4,9 млрд. Создано более 200 рабочих мест.

Вскоре количество СЭЗ на территории Беларуси должно возрасти: эксперты работают над проектом создания СЭЗ «Гродноинвест». С предложением организовать и свою СЭЗ выступил Витебский облисполком.

ОТ ПРИПЯТИ ДО ОДЕРА

Отдел информации «БДГ»

В Варшаве состоялось пятое заседание смешанной белорусско-польской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Комиссия подвела итоги работы за минувший год и за первое полугодие 1998 года, а также обсудила ряд вопросов, представляющих взаимный интерес.

В очередной раз на встрече рассматривалась возможность заключения межправительственного соглашения по кредитному финансированию польского экспорта в Беларусь в рамках системы страховых гарантий и страхового обеспечения компании «KUKE S.A.». Белорусская сторона предложила экспертам двух стран изучить возможности проведения взаимных расчетов в национальной валюте.

Много времени в ходе переговоров было уделено проблемам пересечения границы. Речь шла о необходимости заключения соглашений по пунктам пересечения границы автострадой Е-30, а также о строительстве моста. Была высказана заинтересованность в организации совместных пограничных и таможенных процедур на грузовых терминалах в районе погранперехода Кукурыки—Козловичи.

Белорусская сторона предложила рассмотреть возможности ослабления негативных тенденций, связанных с ужесточением ввоза продукции белорусских предприятий на территорию Польши.

Комиссия посчитала необходимым обсудить и очередной «проект века». Он предусматривает строительство единой водной магистрали «Припять—Буг—Висла—Одер» с выходом торговых потоков в Европейскую систему водных путей, на Балтику и в Черное море. Экспертам поручено провести анализ технической и экономической целесообразности проекта.

ИМПОРТЕРЫ ТАБАКА ГОТОВЯТСЯ К КОНКУРСУ

Отдел информации «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в МВЭС, в сентябре предполагается провести очередной конкурс на право импорта табачных изделий.

Соответствующий проект постановления внесен на рассмотрение Совмина. Документ также упорядочит выдачу лицензий, которые будут предоставляться с 1 января на один календарный год.

Срок действия лицензий, выданных по итогам конкурса 1997 года, в проекте постановления продлевается до конца 1998 года.

БИЗНЕС И ЭКОЛОГИЯ

ОЗОНОВЫЙ ЗОНТИК ДЛЯ БЕЛАРУСИ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ БЕЛОРУССКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ОЗОНОРАЗРУШАЮЩИХ ВЕЩЕСТВ ГРОЗИТ НОВОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КАТАСТРОФОЙ

Вадим СЕХОВИЧ

С 1985 года, после подписания в Вене конвенции об охране озонового слоя, Всемирная организация по охране окружающей среды пытается добиться от своих участников постепенного сокращения, а затем и полного отказа от использования озоноразрушающих веществ (ОРВ). В частности, с 1 января 2000 года официально будет полностью запрещено применение в качестве хладогента одного из самых вредных по своему воздействию на озоновый слой хладона R-12 (или ХФУ-12). Между тем в бывших республиках СССР (в том числе и в Беларуси) это вещество и сегодня широко используется в холодильной промышленности, которая считается главным источником вредных выбросов в атмосферу.

Экономические трудности, с которыми эти государства столкнулись в 90-х годах, отодвинули проблему защиты озонового слоя на задний план. В Беларуси управление, которое занимается этим вопросом, было создано в структуре Министерства природы и окружающей среды только в июне 1996 года.

Истощение озонового слоя атмосферы стало одним из первых очевидных негативных последствий резко усилившегося в XX веке воздействия человека на окружающую среду. Из-за резкого увеличения за последние 35 лет выбросов в атмосферу озоноразрушающих веществ (в первую очередь хлора и брома) оболочка озонового слоя Земли уменьшилась на 10%. По расчетам ученых, в случае потери атмосферой еще 40% своего озона все живое на планете окажется беззащитным перед смертоносным воздействием ультрафиолетового излучения. По этой причине охрана озонового слоя сегодня отнесена к глобальным проблемам человечества, решение которых является приоритетной задачей правительств всех стран. Причем их усилия должны быть объединены и максимально скоординированы, так как эта опасность не признает ни политических, ни экономических границ.

В марте 1985 года представители более чем 150 стран подписали Венскую конвенцию по охране озонового слоя. Представитель БССР, уже тогда являвшейся членом ООН и по этой причине признававшейся равноправным субъектом международного права, также поставил свою подпись под документом.

Как руководство к действию гораздо важнее второй документ — Монреальский протокол. Он был подписан в сентябре 1987 года участниками Венской конвенции, в том числе и БССР. В приложении к нему был опубликован список химических веществ антропогенного происхождения (хлорфторуглеродов и гидрохлорфторуглеродов), разделенный на три группы исходя из степени воздействия на озоновый слой. В списке наиболее вредных из т.н. группы «А» значился ХФУ-12 (или R-12) — хладогент, доля использования которого в холодильной промышленности бывшего СССР доходила до 99%. В соответствии с Монреальским протоколом хладон-12, постепенно заменяемый менее опасными (в основном относящимися к группе «С») веществами (в частности R-22), должен полностью исчезнуть из производства до 2010 года.

Однако темпы развития промышленности в мире заставили экологов поставить вопрос о сроках его использования еще жестче. В 1990 году была принята т.н. Лондонская поправка, в соответствии с которой полностью запрещалось использование хладона-12 в странах-подписантах Монреальского протокола уже с 1 января 1996 года.

Беларусь эти условия не выполнила и по-прежнему ввозит из России и потребляет хладон-12. Тем не менее ввоз и использование Беларусью этого ОРВ пока легитимен и не грозит санкциями. Дело в том, что согласно Лондонской поправке существуют две группы стран, для которых, исходя из уровня их экономического развития, определены различные сроки вывода из эксплуатации ОРВ группы «А». Беларусь неофициально отнесена к группе развивающихся стран, которые должны прекратить использование хладона-12 к 2000 году. Но даже несмотря на эту поблажку, наша страна может не успеть переориентировать свою промышленность на озонобезопасные вещества.

В Беларуси отсутствует производство ОРВ, но она активно использует импортные хладоны. До сих пор нельзя сказать точно, сколько ОРВ ввозится к нам и сколько потребляется. Система контроля за импортом этих веществ начала складываться лишь с августа 1997 года. В прошлом году, по подсчетам БелНИЦ «Экология», в Беларуси было потреблено 718,9 тонны хладона-12. По оценкам специалистов Минприроды, этот объем вряд ли может отражать реальный уровень потребления и примерно в 1,5 раза меньше реальной цифры. Это подтверждают итоги проверки потребления ОРВ, которую провело Минприроды в Гомельской области.

Например, к концу апреля 1998 года отчеты об использовании хладона-12 и прочих ОРВ БелНИЦ «Экология» предоставили 22 субъекта хозяйствования этого региона. В то же время, по данным ООО «Бинар», которое ввозит и реализует эти вещества предприятиям Гомельской области, к нему обратились 85 местных производителей, которые приобрели 24 тонны R-12. Но даже с введением в июне прошлого года обязательного лицензирования деятельности, связанной с производством, хранением, использованием, рециклированием и утилизацией ОРВ, проблема контроля не снимается в связи со свободным их поступлением из России. К тому же рост цен на хладон-12 на западных рынках из-за закрытия там производств открывает новые перспективы для российского и белорусского теневого бизнеса.

Но куда более острой является проблема финансирования проектов по сокращению использования вредных хладонов. В 80-х годах для группы развивающихся стран был создан специальный Монреальский многосторонний фонд, формирующийся из отчислений более развитых и богатых государств. Поступающие в фонд средства направляются на реализацию в странах третьего мира различных проектов по сокращению потребления вредных веществ и их замене на менее опасные вещества. Беларусь оказалась в весьма двусмысленной ситуации: с одной стороны, она подписала и ратифицировала Монреальский протокол и Лондонскую поправку в ранге страны с относительно развитой экономикой и попала в список государств, которым под силу самостоятельно справиться с проблемой охраны озонового слоя, а также оказать посильную помощь развивающимся государствам. Однако по прошествии времени страна сама стала нуждаться в инвестициях развитых государств. На Западе с пониманием отнеслись к нашим проблемам и при сохранении за Беларусью де-юре статуса развитой страны по объемам взносов отнесли ее к государствам с переходной экономикой, при этом простив в прошлом году $2,7 млн накопившихся по этим взносам долгов.



Правда, в таком неопределенном статусе Беларусь все равно оказывается лишенной доступа к Монреальскому многостороннему фонду и при отсутствии средств в государственной казне вынуждена в основном изображать стремление очистить атмосферу от хлорфторуглеродов.

КАЖДОЙ ФЕРМЕ – ОЗОНОБЕЗОПАСНЫЙ ХОЛОДИЛЬНИК

Сегодня поиск инвестиций под проекты охраны озонового слоя является одной из актуальных задач белорусского правительства. Следует отметить, что некоторых положительных результатов удалось добиться. Во всяком случае, по официальным данным, с 1987 по 1997 год потребление ОРВ в стране уменьшилось с 2977,3 т до 718,9 т. В частности, один из крупнейших местных потребителей ОРВ — Брестский завод бытовой химии — в 1989 году прекратил использовать в качестве пропеллентов ХФУ, заменив его пропанобутановой смесью. Это позволило сократить выбросы в атмосферу примерно до 1,1 тыс тонн вредных веществ. В этот же период АО «Атлант», один из крупнейших в Восточной Европе производителей бытовых холодильников и морозильников, полностью перешел на использование менее вредного ХФУ-134 вместо ХФУ-12.

Признавая эти успехи, большинство специалистов склонны считать, что сокращение потребления Беларусью того же хладона-12 — это результат свертывания производства, а не плод какой-то целенаправленной политики государства в этой области. По существу некой государственной стратегии в области защиты озонового слоя никогда не было. Предпринимались разрозненные и не всегда результативные из-за недостатка финансирования попытки решить эту проблему в рамках отдельных ведомств. Многие специалисты считают, что эти проекты ставили во главу угла ведомственные цели, а охрана озонового слоя была не более чем дополнительным способом выкачивания денег из бюджета.

В определенной мере это относится, например, к отдельному комплексному научно-техническому проекту «Холод», который пытаются в течение 1993-1998 годов реализовать министерства промышленности и сельского хозяйства и продовольствия.

В структуре потребления ОРВ предприятиями Беларуси наибольшая доля приходится на рефрижераторы и холодильное оборудование — около 80% (на сектор производства растворителей — 13%, противопожарные службы — около 2%, остальное — на производство аэрозолей для медицинских целей). По данным Минсельхозпрода, в его хозяйствах насчитывается около 16 тыс. единиц холодильного оборудования (в том числе 13 тыс. установок охлаждения молока). В большей его части (от 93 до 98%) в качестве хладогента используется озоноразрушающий R-12. Положение усугубляется тем, что технически холодильная техника, эксплуатируемая колхозами и совхозами, сильно изношена: у 85-90% установок истек срок амортизации. Это приводит к увеличению потребления ОРВ, не говоря уже о потерях при хранении молока и увеличении его себестоимости.

Потребность в замене части оборудования (по мнению министра сельского хозяйства Ивана Шаколы, из 13 тыс. холодильных установок требуют немедленной замены 6,9 тыс.) совпала с необходимостью придерживаться обязательств, взятых на себя Беларусью в Монреале. Ко всему прочему, требуется модернизация 5,1 тыс. холодильников, в ходе которой они должны быть переведены на хладогент R-22. По расчетам Минсельхозпрода, на эти мероприятия необходимо изыскать BLR 984 млрд.

Встает вопрос — на что менять? Естественно, это должна быть продукция отечественного производителя. В течение 1993-1995 годов Минпромом (тогда Госкомпромом) и Минсельхозпродом в рамках одобренного правительством проекта «Холод» на деньги бюджета, фонда конверсии, собственные средства министерств и предприятий были проведены исследования по созданию холодильной техники (установки охлаждения молока, холодильно-нагревательные машины для складов-хранилищ, холодильные камеры) для АПК на озонобезопасном хладоне R-22. Под эту программу предполагалось задействовать мощности конверсионных предприятий — БелОМО и Гомельского радиозавода, а также ОКБ «Академическое». Так, на минском заводе им. Вавилова было освоено серийное производство герметичных компрессоров. Однако из 425 компрессоров 271 на сумму BLR 6 млрд более 3 лет находятся на складах предприятия. На основе минских компрессоров, производство которых к настоящему времени приостановлено, Гомельским радиозаводом были изготовлены опытные образцы установок охлаждения молока и другого холодильного оборудования.

Но дальше этих опытных образцов дело не пошло. Всего 4 опытных образца холодильных установок создали на Слонимской райагропромтехнике, которая была предложена Минсельхозпродом как головной исполнитель программы модернизации оборудования ферм. ОКБ «Академическое», которое подготовило документацию на внедрение установок охлаждения молока, выделенных средств хватило лишь на предварительные и приемочные испытания на собственной лабораторной базе.

Аналогичные проблемы все это время испытывал Институт проблем энергетики АН РБ, который занимается разработкой озонобезопасных хладоновых композиций. Причем эти исследования приобретают особый характер в связи с тем, что хладон-22, на который сегодня пытаются перевести холодильники белорусских ферм, не вечен: монреальским протоколом предусмотрено поэтапное сокращение его использования начиная с 2004, 2015, 2020 годов и полное запрещение к 2030 году.

«АТЛАНТ» ПОЛУЧИТ ДЕНЬГИ МБРР

На данный момент главным реальным источником финансирования проектов защиты озонового слоя в Беларуси являются Всемирный экологический фонд (ВЭФ) и Мировой банк реконструкции и развития. В мае прошлого года они согласились частично профинансировать 6 подпрограмм Республиканской программы по прекращению использования озоноразрушающих веществ в Беларуси (эта совместная разработка Минприроды, БеНИЦ «Экология», МБРР и датской консалтинговой фирмы COWIconsult была одобрена белорусским правительством в феврале 1996 года.) В общей сложности международными организациями выделяется на эти цели $6,9 млн (общий объем финансирования — $13,6 млн).

В качестве участников программы отобраны самые крупные потребители ОРВ в республике. Это, например, АО «Атлант». Он планирует реализовать в течение ближайших лет два проекта, благодаря чему будет выведено из использования свыше 250 тонн ОРВ. Общая стоимость этих проектов составляет $10 млн (в том числе деньги МБРР — $4,4 млн). Около $1,7 млн ВЭФ намерен направить на прекращение использования ОРВ в сфере обслуживания торговых, промышленных, транспортных холодильников — получателем гранта здесь является «Белторгпрогресс». 4 подпроекта связаны с отказом от применения озоноразрушающих растворителей в электронной отрасли — соответственно на Минском приборостроительном заводе, МПОВТ, «Камертоне» и «Цветотроне». Что касается реализации этих проектов, то в марте текущего года уже подписаны первые контракты — на поставку оборудования «Атланту».

РОССИЙСКИЙ ВПК ПРОТИВ DU PONT

Как уже говорилось, попытки Минприроды взять под свой контроль ввоз в страну ОРВ упираются в весьма серьезную проблему — отсутствие границ с Российской Федерацией. Это не позволяет наладить достоверный учет потребляемых ОРВ и снижает эффективность формирования фонда.

Позиция российского руководства в вопросе охраны озонового слоя достойна особого внимания. По мнению экспертов, в России, которая так же, как и Беларусь, является участником Монреальского протокола, сделано еще меньше, чем у нас. Эксперты отмечают не только отсутствие средств на финансирование проектов по переводу холодильных установок на озонобезопасные хладоны (в частности, на разработки американской фирмы Du Pont), но и вообще явное нежелание отдельных представителей власти участвовать в этом деле. Они выражают в первую очередь позицию российского ВПК, который является одним из крупнейших потребителей хладона-12 (широко применяемого, в частности, на атомном подводном флоте). В таких условиях белорусское Министерство природы считает целесообразным рассмотреть возможность заключения двусторончего соглашения между двумя странами, которым был бы упорядочен ввоз озоноразрушающих веществ, не исключая возможности квотирования или лицензирования продаж.

НЕДВИЖИМОСТЬ

МЕЧТА О ДОМИКЕ В ДЕРЕВНЕ

Виктор ДЕМИДОВ

Середина лета — время максимального «разогрева» рынка загородной недвижимости. Основной товар на нем — дачи и коттеджи. От других секторов рынка недвижимости белорусский рынок загородного жилья отличается невероятно низкими ценами и малым спросом при обилии предложения.

ДАЧНОЕ СЧАСТЬЕ

Коттедж или дача всегда были не столь дефицитны и желанны, как, например, столичная квартира. Недаром среди более чем ста минских агентств по торговле недвижимостью нет ни одного, которое специализировалось бы исключительно на торговле загородной недвижимостью. В лучшем случае коттеджи и дачи предлагаются покупателям наравне с квартирами в городе. Многие агентства предпочитают вообще не тратить силы и средства на то, чтобы продавать объекты, расположенные за городом. Кроме того, существуют многочисленные проблемы с оценкой загородных построек. Методики оценки городских квартир или коммерческих объектов уже достаточно проработаны, а вот коттеджами и дачами оценщики до сих пор серьезно не занимались.



В отличие от коттеджей большинство дач строилось еще в те времена, когда не приветствовались ни большие площади загородного жилья, ни какие-либо архитектурные или бытовые излишества. Все земельные участки в то время были одинаково невелики. Сейчас на рынке недвижимости дачи стоят в среднем раз в десять меньше, чем расположенные в той же местности коттеджи. Именно сравнительно невысокая стоимость (дача редко стоит более $6 тыс.) делает садовые домики более доступными для желающих приобрести недвижимость вне городской черты. Но положение продавцов дач не лучше, чем продавцов коттеджей — ведь при продаже и тех, и других объектов условия диктует покупатель.

Тем не менее сделки с дачными участками и строениями совершаются чаще, чем с коттеджами и жилыми домами, что позволило за несколько лет накопить определенную статистику. Благодаря ей четко определилась стоимость дач в основных дачных массивах на различном удалении от Минска. Основные направления «дачной» застройки — Московское, Молодечненское и Логойское. В Минском районе наибольшее количество садоводческих товариществ и дачных кооперативов сосредоточено вокруг Заславля, Ратомки и Минского моря. В то же время наиболее престижным считается Московское направление, где в районе Колодищей, Королева Стана и Городища расположены, пожалуй, старейшие дачные участки. Московское и Логойское направления наиболее привлекательны для любителей природы — к востоку от Минска расположен крупнейший в окрестностях столицы лесной массив (изрядно, правда, разбавленный полигонами и военными базами), а к северу — Минское море.

Обычная цена кирпичной или хорошей бревенчатой дачи — $2 — 5 тыс. На цену влияют удобство проезда (электричка, автобус), шоссейная дорога возле дачного поселка. Немаловажное значение имеют также близость леса и/или водоема, разработанность участка. Если дачный домик построен из простых досок (как обычно делали еще лет 10-15 назад), его цена будет колебаться в пределах $1.5 — 4.5 тыс.

АРЕНДА

Когда-то давно считалось очень модным снимать на лето дачу или дом в деревне. С тех пор прошло немало времени, и практически все желающие обзавелись собственными дачными участками. Однако и сейчас существует небольшой, но устойчивый спрос на аренду загородной недвижимости. Как правило, стремятся снять на летние месяцы дачу для собственного семейного отдыха; реже — хорошо отделанный новый коттедж не слишком далеко от города, чтобы поселить зарубежных гостей или деловых партнеров. Кроме того, белорусские предприниматели все чаще стараются хотя бы на летнее время, следуя примеру западных и российских коллег, поселить семью за городом — в пристойном особняке с удобствами или хотя бы на хорошей даче.

Как правило, сделки аренды загородной недвижимости отличаются краткосрочностью (от одного до трех месяцев). Кроме того, на этом рынке спрос ненамного превышает предложение. Стоимость аренды дачи обычно колеблется в районе $20-50 в месяц.

ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

Рынок земельных участков — самый, наверное, слаборазвитый сектор белорусского рынка недвижимости. Сегодня продаются (и почти за бесценок) в основном участки только в сравнительно недавно организовавшихся дачных кооперативах (более старые кооперативы обычно уже полностью застроены).

Их размер невелик (от десяти до двадцати соток) и серьезного интереса они не вызывают. Исключением становятся случаи, когда продаются два расположенных по соседству участка и их можно объединить. В таких случаях покупатель обычно отыскивается сразу.

Чаще всего земельный участок продается с домом в разной степени готовности — от нулевого цикла до коттеджа без крыши. Но наличие на участке чужого «недостроя», как правило, только снижает интерес потенциальных покупателей.

Предложение земельных участков примерно в десять раз превышает спрос. Практически ни один риэлтер не специализируется на операциях с землей. Причина в абсолютной неразвитости законодательства, нашпигованного всевозможными запретами и ограничениями по всем вопросам, связанным с собственностью на землю.

ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА

В ближайшие год-два бума на рынке загородной недвижимости ожидать явно не приходится. Так что рассматривать стоит более отдаленную перспективу.

Картина белорусского рынка загородной недвижимости начинает выглядеть не столь мрачно, если обратить внимание на соседей. Так, например, в Литве и Латвии существенного падения цен на дачи и коттеджи не произошло, даже наблюдается определенное повышение спроса. А в России (особенно под Москвой) торговля загородной недвижимостью в последние годы переживает настоящий бум. Торгуют (и активно) не только готовыми коттеджами — вовсю строят новые. Часто в масштабе целых коттеджных поселков (так оказывается экономически более выгодно). В России, да и не только в ней, обеспеченные люди ценят хорошее жилье за городом.

В Беларуси пока все упирается в низкий уровень платежеспособности потенциальных покупателей и боязнь инвестировать деньги в собственной стране.

Но «средняя прослойка» белорусов вскоре должна оценить рынок загородной недвижимости. И если в ближайшие два года в белорусской экономике не произойдет серьезных катаклизмов, то все больше загородных домов — как уже готовых, так и еще не завершенных — начнут обретать новых хозяев. Не исключено, что постоянное удорожание квартир в Минске и ухудшение экологической ситуации, а также продолжающаяся автомобилизация населения могут стать причиной оттока белорусов в пригороды, увеличив спрос на индивидуальное жилье в окрестностях города. Если, конечно, белорусский президент, неадекватно реагирующий на один только вид загородных коттеджей, не объявит очередную «войну дворцам». Но нынешнее лето в любом случае завершится спокойно — бума не случится.

НАКАНУНЕ

В МИНСКЕ ОТКРОЕТСЯ КРУПНЕЙШИЙ В СТРАНЕ РЫНОК СТРОЙМАТЕРИАЛОВ

Мария ЯРОВЕНКО

24 июля состоится торжественное открытие первого в Минске и в Беларуси специализированного рынка товаров и услуг строительного назначения. Он расположился на территории бывшей воинской части в столичном районе Уручье. Общая площадь рынка составляет 8 гектаров. В первый день на нем будут работать около 20 фирм. Всего же договоры о сотрудничестве с администрацией заключили более ста белорусских и зарубежных компаний, занимающихся торговлей товарами и услугами строительного назначения.

Основные работы по благоустройству территории Центрального рынка строительных материалов, а также оперативное управление им осуществляет предприятие «РОСТЭМ» («Рынок отделочных, строительных и электротехнических материалов»), созданное в 1997 году специально для этих целей.

Сейчас на территории рынка заканчивается реконструкция зданий бывших воинских казарм, где разместятся торговые павильоны, магазины, склады. Завершается строительство и установка новых павильонов, капитальный ремонт инженерных коммуникаций. Строятся дополнительные подъездные дороги (их общая протяженность составит 2,5 км), а также автостоянки.

В дальнейшем на площадке рынка предусматривается создать разветвленную сервисную сеть: пункты общественного питания, банковских услуг (в том числе дилинговых операций), службы автосервиса (включая транспортно-разгрузочный пункт), а также информационный центр, который будет предоставлять посетителям сведения об ассортименте товаров, предлагающихся на рынке. По расчетам администрации, это позволит создать до 800 новых рабочих мест, а через 2-3 года — более 2 тыс. (Кстати, обеспечение не менее 625 рабочих мест было основным требованием Минобороны, которое организовало конкурс на выбор будущего хозяина площадки и расположенных на ней зданий.)

При строительстве рынка компания «РОСТЭМ» руководствовалась опытом стран - соседей Беларуси. Так, в Москве существует более 10 рынков строительного направления, в Варшаве — два, один из которых — площадью в несколько десятков гектаров.

Минский рынок обеспечен всеми необходимыми коммуникациями (системами отопления, электро- и водоснабжения, связи) и расположен в непосредственной близости от районов, где ведется частное строительство (Валерьяново, Боровляны, Раубичи, Колодищи и др.).

При выборе площадки была учтена ее доступность для минчан и гостей столицы. Рынок обеспечен достаточным количеством подъездных путей: вблизи проходят шоссе Московского и Витебского направлений, Минская кольцевая дорога; жители Минска могут воспользоваться метро и несколькими автобусными маршрутами. В будущем власти Минска обещают при необходимости выделить дополнительные маршруты городского транспорта. Создание рынка, по словам его хозяев, ускорило процесс соединения улиц Гинтовта и Калиновского, что позволяет ослабить нагрузку на проспект Скорины.

Что касается предложения на рынке, то, помимо собственно строительных материалов, здесь будет представлена и другая продукция, необходимая в строительстве и быту: электротехнические товары и бытовая техника, отопительное и вентиляционное оборудование, сантехника, инструменты и оснастка, металл и металлоизделия, метизы, мебель, хозяйственные товары. Будут предложены также строительно-ремонтные и проектно-дизайнерские услуги.

Руководство рынка рассчитывает, что он сможет быть полезен не только оптовикам, но и рядовым покупателям, приобретающим материалы и оборудование для ремонта квартиры или строительства на дачном участке.

О ценах на рынке пока говорить рано, но администрация надеется, что они будут ниже, чем в среднем по городу. Ставка делается в основном на мелкие фирмы. По словам главы предприятия «РОСТЭМ» Юрия Аверьянова, из примерно 6 тыс. зарегистрированных в Минске фирм, занимающихся торговлей стройматериалами, широко известны не более 20. Остальные за неимением доступных по цене торговых площадей вынуждены работать в офисах или даже квартирах. По мнению руководства «РОСТЭМа», появление рынка заставит их выйти из «подполья». Благо цена аренды на новом рынке, по утверждению дирекции, самая привлекательная в городе — $7 (пока по курсу Нацбанка) за 1 м кв. в месяц. Снижению цен на товары и услуги здесь будет способствовать также экономия на рекламе и вынужденность продавцов вступать друг с другом в ценовую конкуренцию.

Для новых участников организаторы рынка предусмотрели самые разные формы сотрудничества — от сдачи в аренду торговых площадей до выделения места на площадке для установки легкосборных павильонов. Правда, фирмы должны будут обеспечить ремонт зданий под магазины и благоустройство прилегающей к ним территории. И, по словам дирекции, самое трудное было — убедить те компании, которые уже приступили к работам (их торговые павильоны занимают около 30% территории), что рынок заработает в оговоренный срок. Основные работы были осуществлены буквально в течение 2 месяцев. И если бы не это, вряд ли кто-то стал бы инвестировать по $35-40 тыс. с перспективой возврата этих средств через 2-3 года.

Интерес же к сотрудничеству со стороны фирм, уже имеющих в городе магазины, по словам администрации рынка, огромный. 184 из них после открытия рынка уже готовы заключить с ним договоры.

Что касается зарубежных компаний, то уже установлен контакт с фирмами из Польши, России, Греции, Испании и других стран. Особенно организаторы рассчитывают на компании из Польши. В польских СМИ уже прошла информация о появлении в Минске рынка стройматериалов, и перспектива возникновения такого крупного конкурента в Беларуси уже заставляет польские фирмы стремиться к получению места на рынке в Уручье.

Руководство «РОСТЭМа» не исключает и возможности привлечения к работе на рынке малого бизнеса. Однако т.н. «земляная» торговля здесь вестись не будет: для частных предпринимателей продумываются более цивилизованные формы работы.

Пока единственным недостатком рынка можно считать нехватку складских помещений. Здания позволяют иметь здесь 2-дневный запас товаров. Изучается возможность расширения территории рынка. Если заинтересованные стороны примут положительное решение, 4-5 га будут отведены под склады.

Вход и въезд на рынок будут бесплатными. Правда, дабы не создавать заторов, автомобильный транспорт будет пропускаться на территорию лишь по предъявлении чека на покупку.

На 24 июля, день открытия рынка, запланирована обширная развлекальная программа: выступление российских и белорусских звезд эстрады, розыгрыши призов от фирм-арендаторов и организаторов рынка, фейерверк.

Как ожидается, в церемонии открытия рынка примут участие заместитель министра экономики, представители Мингорисполкома, ряда министерств и ведомств страны.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

АРСЕНИЙ ВАНИЦКИЙ: «ЧТОБЫ НАС УЗНАЛИ В МИРЕ, МЫ САМИ ДОЛЖНЫ РАССКАЗЫВАТЬ О СЕБЕ»

Елена ДАНЕЙКО

21 июля в Белорусском доме дружбы прошел вечер белорусско-бельгийской дружбы по случаю Дня независимости Бельгии. На вечере присутствовали члены правления общества «Беларусь—Бельгия», бельгийские студенты и преподаватели. Отказ стран Европейского союза принимать у себя высших белорусских чиновников пока не повлиял на работу этой организации. Председатель Белорусского общества дружбы Арсений Ваницкий полагает, что *«напряженность на официальном уровне не может превратиться в препятствие для продолжения давно сложившихся доверительных взаимоотношений неполитизированных людей»*.

Особняк по улице Захарова, 28, в котором расположено Белорусское общество дружбы, привлекает минчан и гостей города вовсе не потому, что подобные архитектурные сооружения выделяются на фоне отстроенного заново после войны Минска. Здесь господствует атмосфера тепла и добра, способствующая взаимопониманию между людьми, придерживающимися различных взглядов на многие проблемы. В том, что это не пустые протокольные фразы, не раз убеждались все, кому хоть раз приходилось бывать там на встречах, концертах и вечерах.

Вполне объяснимое беспокойство в связи с замаячившей угрозой сокращения международных контактов, которое испытывают некоторые наши соотечественники после скандала, связанного с отъездом дипломатов, председатель БелОД Арсений ВАНИЦКИЙ не разделяет.

— Арсений Николаевич, вы не почувствовали отголосков нынешнего отношения к Беларуси в мире?

— Дружелюбие основывается на многих слагаемых. В первую очередь на взаимном желании встречаться, общаться и приходить к согласию пусть даже и не с первого раза. Напряженность на официальном уровне не может не влиять на международные отношения. Однако в меньшей степени это относится к взаимоотношению неполитизированных людей, между которыми уже установились доверительные отношения. Наши партнеры из Германии, Италии, Норвегии, Австрии, Польши, Кубы, Швейцарии, Великобритании, с которыми мы встречались в разгар всех этих событий, на первое место ставили свое отношение к нашей стране, которую они успели полюбить. И только потом обсуждали детали инцидента. Но наши встречи всегда заканчивались выражениями убежденности во временном характере недоразумения.

— Что, на ваш взгляд, следует сделать, чтобы белорусская культура зазвучала в мире и стала достоянием не только нашего народа?

— Чтобы нас узнали в мире, мы сами должны рассказывать о себе, представляя зарубежью наши элитные художественные коллективы. Оптимальным вариантом для этого можно считать Дни культуры Беларуси в разных странах.

В связи с тем, что в начале 90-х гг. прежняя система Союза советских обществ дружбы перестала существовать, возник вопрос о создании аналогичных организаций в рамках суверенных государств.

— Вы использовали старые связи и то, что было наработано в советские времена, или начинали с «чистого листа»?

— Система советских обществ дружбы позволила создать за границей аналогичные организации. В 58 странах были советские Дома науки и культуры. Сегодня мы не спешим создавать новые общества дружбы, пока не почувствуем встречное движение.

— Не секрет, что одной из целей этих организаций в советские времена была пропаганда советской культуры, популяризация достижений советской науки и техники и в какой-то мере попытки насаждения советской идеологии.

— Бесспорно, что многое из этого было. Более того, тогда эти общества в основном поддерживались компартиями, к которым далеко не везде общественное мнение благоволило. А в настоящее время компартии многих стран и вовсе оказались в другом положении. Как правило, общества дружбы с СССР образовывались после второй мировой войны, и следовательно, инициаторами были антифашисты, многие из которых придерживались коммунистических взглядов.

— За несколько лет ситуация изменилась на 180 градусов.

— Возможно. Сегодня сложно организовать какое-то дело при поддержке тех, кто работал прежде в зарубежных обществах дружбы. Это уже пожилые люди, отошедшие от дел. И потом — ведь они получали в своих странах государственное финансирование, рассчитывать на которое сегодня не приходится. Естественно, что Союз обществ дружбы со штаб-квартирой в Москве, который возглавляет, кстати, наша землячка витеблянка Валентина Терешкова, нынче поддерживает интересы прежде всего России.

— России вообще легче — если не привлечь к себе внимание заново, так хотя бы сохранить то отношение, которое она, безусловно, внушала благодаря бесспорному вкладу в мировую культуру, даже несмотря на все идеологические «заморочки» советских лет.

— Масштабы наших стран несоизмеримы. Культура культурой, но ведь и ее используют для представления страны на международном рынке, на который потом выходят и в качестве экономических партнеров. В этой ситуации нужно было думать, как «повернуть» внимание на Беларусь.

— Что вы для этого предприняли?

— Прежде всего, не стали ничего разрушать. У БелОД значительный потенциал, основа которого была заложена еще во времена Янки Купалы и Якуба Коласа, а также в послевоенный период.

— В каком году после войны была возобновлена деятельность БелОД?

— Созданное в 1926 году общество смогло начать работу после войны только в 50-е годы.

— Кто с вами сотрудничает с белорусской стороны?

— Членами созданных в разные годы обществ дружбы с разными странами являются порядка 4 тыс. представителей научной и творческой интеллигенции, промышленных и сельскохозяйственных предприятий. Многие из них — люди в нашей стране известные и уважаемые. Их вес в обществе, их авторитет, конечно, тоже влияют на отношение ко всей нашей работе.



Арсений Ваницкий (крайний слева) во время встречи с Радживом Ганди в 1990 году в Дели.

— Государство оказывает поддержку вашим начинаниям?

— Да. Нам не только не мешают, но и предоставляют минимальное финансирование. Мы не стремимся выступать ни за левых, ни за правых. Напротив, мы работаем во имя установления контактов с зарубежьем, а также во имя установления нормального диалога и общения между людьми. В противном случае мы не смогли бы принимать и официальных представителей государства, и Василя Быкова. Даже оппозиционеры в стенах нашего Дома дружбы не ведут беседы со своих крайних позиций. И это хорошо. Потому что только в нормальном диалоге можно показать все то хорошее, что есть в нашем народе. Плохое иностранцы сами увидят. А хорошее надо уметь подать.

— Бытует мнение, что Общество дружбы иногда выступает в роли некой келейной организации, недоступной для многих желающих участвовать в ваших проектах.

— На протяжении 15 лет, до 1984 года, я работал заместителем министра культуры. Была определенная власть и возможности. Но сейчас, сравнивая реакцию тех, к кому я обращался за поддержкой или помощью в своем прошлом и нынешнем качестве, могу точно сказать: с момента прихода на работу в Дом дружбы практически не получал отрицательных ответов на просьбы и предложения о сотрудничестве. Не припомню случая, когда кто-либо из представителей нашей творческой или научной интеллигенции отказался от участия в наших мероприятиях. Складывается впечатление, что они приходят к нам чаще, чем в свои творческие союзы. А с момента, когда мы начали заниматься еще и гуманитарной помощью, появилось и много медиков, готовых откликнуться на наши предложения. Следовательно, вряд ли уместно говорить о какой-то келейности. У нас ежедневно бывают сотни людей. Во всех областях Беларуси есть наши отделения. Конечно, мы не в состоянии содержать за свой счет их штат. Но заместители председателей облисполкомов, как правило, нам помогают.

— Как складываются отношения БелОД с дипломатическими миссиями, работающими в Минске?

— Практически все они заинтересованы представить культуру своих стран. И к нам обращаются. Совместно организованные вечера, выставки, посвященные национальным праздникам разных государств или известным деятелям культуры,— одно из направлений нашей работы.

Могу привести несколько примеров.

Член правления общества Беларусь—Франция, директор библиотеки им.Пушкина Наталья Чуева создала при участии посольства Франции франко-белорусский зал информации. С нашей помощью установлены контакты между Могилевской областью и французским департаментом Па-де Кале. Последние несколько лет они занимаются оздоровлением детей.

С посольством США мы пока меньше связаны. Возможно, потому что у них много своих программ.

С британским посольством — постоянно на связи. В прошлом году благодаря нашему сотрудничеству впервые на территорию бывшего Союза приезжал Крис де Бург. Он выступал у нас на вечере.

Несмотря на сдержанное отношение израильского посольства, основные мероприятия, посвященные 3000-летию Иерусалима, проводились у нас так же, как и награждение победителей объявленных посольством конкурсов.

С дипломатическими представительствами стран ближнего зарубежья, естественно, тесные контакты поддерживаем постоянно.

Очень активно с нами работает чешское посольство.

Иногда в Доме дружбы проходят и не вполне обычные мероприятия, выходящие за рамки строгого протокола. Например, выставка рукоделия, авторами которой были жены бывших турецкого и чешского послов.

— Как вы решаете проблему финансирования?

— Раньше, конечно, было проще. Мы имели больше возможностей создавать новые проекты. Теперь средства выделяются только на содержание штата сотрудников. Стараемся найти заинтересованные в сотрудничестве организации, способные финансировать программы. Деньги на содержание здания добываем сами. Недавно, например, покрасили фасад хорошей краской, которую нам, можно сказать, подарил коммерсант, желающий продавать эту краску в нашей стране и получивший нашу небольшую помощь в поиске партнеров. Причем краску привезли сами итальянцы. Не знаю, нашли бы мы на это деньги или нет.

— То есть, помимо налаживания контактов в области культуры и гуманитарной сфере, вы пытаетесь каким-то образом и финансово обеспечить их реализацию, заниматься коммерческой или посреднической деятельностью?

— Нет. Мы денег не зарабатываем. Предпринималась попытка несколько лет назад, но закончилась она не вполне удачно. Нам предлагали сотрудничество пять фирм. Поначалу находили какие-то общие интересы: мы помогали им, они собирались помогать нам. Но потом пришли к выводу, что работают они только на себя и толку для нас не будет. Пришлось отказаться от этой затеи.

— Теперь всеми этими вопросами занимаетесь лично вы?

— Не только. Приходится всем вместе думать, как «вытянуть» все наши дела. Ведь, к примеру, нам часто приходится встречать и провожать зарубежные делегации, возить гостей по Беларуси, показывать достопримечательности. Если бы у нас не было своего транспорта, мы бы просто вынуждены были заморозить многое из того, что делается. Нанимать транспорт — не по нашим финансовым силам.

К счастью, у нас есть партнеры, которые понимают важность проводимой нами работы и которые в свое время подарили несколько автомобилей, чтобы мы могли хотя бы в этом отношении чувствовать себя относительно свободно. Если дело действительно доброе, если сразу ясно, зачем нам нужна помощь — люди нас всегда поддержат.

— Кто сейчас оказывает вам реальную финансовую поддержку?

— Мы сохраняем контакты со станцией социальной помощи инвалидам и немощным людям по линии Рабочего союза самаритян земли Шлезвиг-Гольштейн, благотворительным фондом Нижней Саксонии, благотворительной организацией «Трирская неотложная помощь». Иногда участвуем в тех мероприятиях, которые проводят другие организации. Вместе с польским институтом 29 июля проводим вечер музыки Фредерика Шопена. (Инициатором мероприятия выступает Польский культурный центр).

— Вы планируете все вечера и концерты и впредь делать бесплатными?

— Думаю, да. Стараемся найти организации, которые могут частично финансировать мероприятия, и считаем, что это выгоднее, нежели заниматься какой-то коммерческой деятельностью самостоятельно. Так как к любой организации, ведущей самостоятельную коммерческую деятельностью, уже априори другое отношение.

— Можно ли говорить, что Дом дружбы сегодня остается единственной в своем роде организацией, решающей проблемы, одинаково важные и для государства, и для граждан?

— Считаю, что это так. Янка Купала, Якуб Колас, Тишка Гартны в 1926 году, очевидно, почувствовали необходимость такого рода организации. Нам остается лишь ухаживать за тем, что проросло из брошенных ими зерен. Полагаю, если Василь Быков сказал, что *«тепло и добро всегда были в нашем доме»* — это что-то значит.

— Вам удалось сохранить контакты, появившиеся во времена тех, кто стоял у истоков организации Общества культурных связей?

— Устойчивые связи не могут быть постоянно одинаковыми. Меняется атмосфера в обществе, меняются люди. Например, с Венской библиотекой в той форме, как это было прежде, мы не работаем. Но у нас есть хорошие отношения с нижней Австрией. На днях принимали у себя доктора Хюльбе, который до недавнего времени занимал высокий пост в австрийском правительстве.

Напрямую с Нью-Йоркской библиотекой сегодня поддерживает отношения наша Национальная библиотека. Мы же держим связь с другими организациями. Например, уже несколько лет принимаем у себя студентов и преподавателей Высшей школы Рамапо, что неподалеку от Нью-Йорка. Вместе с белорусскими ребятами они недавно участвовали в минском фестивале «Голос детства». Кроме того, отделение американской организации Friendship Force в штате Миннесота обратилось к нам со своей программой «От семьи к семье». По этой линии не менее 300 человек уже побывали в США и приняли потом американцев с ответным визитом.

— Каковы основные трудности, которые приходится преодолевать?

— Ограниченное финансирование, децентрализация аналогичных зарубежных общественных организаций. На мой взгляд, было бы полезно разработать государственную программу знакомства зарубежья с белорусской культурой, как, например, это успешно реализуется Францией.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ОЛИМПИЙСКИЙ ФОНД ПРОСИТ РАСКОШЕЛИТЬСЯ

Отдел спорта «БДГ»

Современный спорт дорог. Спортивное движение постоянно нуждается в значительных денежных средствах. Между тем бюджетное финансирование далеко не всегда щедрое. Для централизованного привлечения внебюджетных и в первую очередь спонсорских средств в различных странах мира созданы олимпийские фонды. Про деятельность Белорусского олимпийского фонда рассказывает его исполнительный директор, профессор Валентин ФИЛИППОВИЧ.

— Когда был создан Олимпийский фонд в Беларуси и каковы основные принципы его работы?

— Фонд создан еще в 1994 году, но серьезная деятельность началась примерно в октябре 1996 года.

Сегодня спортивное движение испытывает большой дефицит денег. Естественно, внебюджетное финансирование спорта — одно из направлений поддержки как спорта высших достижений, так и массового физкультурного движения. Олимпийский фонд поддерживает материально различные спортивные команды, помогает ветеранам спорта. Кроме того, мы принимаем участие в различных маркетинговых программах. Национальный Олимпийский комитет утвердил маркетинговую программу НОК на период с 1998 по 2000 годы. Естественно, основное направление — спонсорство. Кроме того, в качестве важного шага предусмотрено лицензирование — выдача прав на использование олимпийской символики на товарах народного потребления высшего качества. Будет создаваться также сеть олимпийских магазинов. Налаживается производство сувенирной продукции, атрибутики, монет, марок с олимпийской символикой. Думаю, что Олимпийский фонд примет участие в организации спортивных лотерей.

Но если деньги зарабатываются централизованно, то тратятся они преимущественно местными отделениями. Например, Минский городской олимпийский фонд ежегодно проводит соревнования среди детей «Олимпийцы среди нас». Здесь и спонсирование этих соревнований, и призы — все за счет фонда. Бобруйский олимпийский фонд много делает для оснащения спортивным инвентарем местных спортивных команд. Олимпийский фонд Борисова построил теннисные корты, проводит соревнования ветеранов по футболу и другие мероприятия.

— Чем сегодня занимается Олимпийский фонд Беларуси?

— Основное внимание уделяем поддержке детей и молодежи. Недавно, например, принимали детей из деревни Зубово Оршанского района, выигравших первенство республики среди детских команд на приз «Золотая шайба». Мы устроили им маленький праздник, подарили десять пар коньков, десять футбольных мячей. Они встретились с нашими ведущими спортсменами-хоккеистами.

Но все же основным проектом для нас сегодня является строительство комплекса «Олимпийский». Его введение в строй станет, я думаю, одним из главных событий спортивной жизни республики наряду с реконструкцией стадиона «Динамо». Комплекс создается возле парка Челюскинцев и старого здания Института физкультуры. Это очень крупный строительный объект. В то же время государственное финансирование такой стройки, конечно, затруднено — в бюджете мало денег. Поэтому комплекс будет создаваться методом «народной стройки». В Беларуси накоплен большой опыт подобных строек. В период с 1966 по 1976 годы в Беларуси методом народной стройки, за счет кооперирования средств предприятий были построены десятки спортивных сооружений — бассейнов, спортзалов, стадионов. Одно предприятие выделяло, например, кирпич, другое — светильники для бассейнов, третье — рабочую силу и так далее. Примерно таким же методом предполагается создать «Олимпийский». На обращение Национального Олимпийского комитета по созданию этого комплекса откликнулось большое количество предприятий. Это и Гродненское межколхозное предприятие по производству цемента, и Белорусская железная дорога, и Белорусский цементный завод, и Министерство лесного хозяйства, и концерн «Белнефтехим», и АП «Бобруйский завод крупнопанельного домостроения», и ОАО «Амкодор», и другие — более 18 предприятий. Завод «Керамин», например, бесплатно выделил плитку для покрытия бассейна, полов в других помещениях. А концерн «Белнефтехим» готов оплатить любые строительные расходы на сумму в три миллиарда рублей.

— Как выглядит организационная структура Олимпийского фонда?

— На местах действуют городские подразделения, которые, в свою очередь, контролируются районными и затем областными олимпийскими фондами. Олимпийские фонды функционируют в Могилевской, Брестской, Гродненской областях. Но каждый местный фонд работает самостоятельно — жесткого диктата «сверху» нет. Каждый сам думает, как ему зарабатывать средства и какие спортивные мероприятия финансировать.

— Олимпийский фонд работает только с олимпийскими видами спорта?

— Не только. Недавно, например, мы помогли выехать на международные соревнования нашей команде по аэробике. Хотя, конечно, акцент делается на поддержку олимпийских видов спорта и ветеранов спорта.

— Олимпийский фонд готовится к Олимпиадам 2000 и 2002 годов?

— Вице-президент НОК, министр спорта и туризма Николай Ананьев рекомендовал нам взять шефство над одной из команд и оказывать ей целенаправленную спонсорскую помощь до 2000 года, готовя ее к Олимпиаде. Сейчас мы определяем, какой вид спорта стоит взять под свое крыло.

— Какие ведущие белорусские предприятия постоянно поддерживают ваш фонд?

— Это ПО «Беларуськалий», МТЗ, МАЗ, «МакДональдс», СП «Кока-Кола», госпредприятие «Слодыч», Белвнешэкономбанк, пивзавод «Оливария», ОАО «Коммунарка», АО «Світанак», ОАО «Белорусские обои». Но, к сожалению, конкретных сумм я назвать не могу. Эти спонсоры получают льготы как спонсоры Национального Олимпийского комитета независимо от того, перечисляют они средства на счет НОК или нашего фонда. Кроме того, мы уделяем много внимания рекламе предприятий, с которыми сотрудничаем. Очень рассчитываем и на размещение олимпийской символики на товарах народного потребления. Президент подписал распоряжение, суть которого в том, что группе предприятий до десяти процентов выпускаемой продукции разрешено снабдить олимпийской символикой и поднять на них цены выше двухпроцентного барьера. Полученная таким образом прибыль будет делиться между Национальным Олимпийским комитетом и самим предприятием. Это должно дать хорошие результаты.

Однако деньги, которые к нам поступают, — от прибыли, и предприятиям порой очень тяжело их находить. Но все с пониманием относятся к нашей деятельности.

«ИНТЕРКАРТ ТРОФЕЙ'98»

БИЗНЕСМЕНЫ СЕЛИ ЗА РУЛЬ КАРТИНГА

Илья ПРОХОРОВ

В минувшее воскресенье на минской картинговой трассе «Виктория» прошел шестой этап соревнований «Интеркарт Трофей'98».

Вопреки сложившемуся мнению о картинговых гонках это отнюдь не увлечение школьников, которые в не такие уж далекие времена гоняли на собранных практически вручную картах, оснащенных минскими мотоциклетными моторами. «Интеркарт Трофей'98» — серьезные соревнования на мощных машинах с двигателями Yamaha. И пусть их максимальная скорость не превышает 45 километров в час, этого, поверьте, вполне достаточно, чтобы почувствовать себя если не Сенной, то Мяккиненом уж точно.



Еще одна специфическая черта вышеназванных соревнований — состав участников. В этапах «Трофея» участвуют не профессиональные гонщики, а команды, выставленные белорусскими фирмами. Одно перечисление компаний, выставивших свои команды, внушает уважение: Kodak, Levi's, «Высокие технологии», «Белая Русь», «Компьютеры и периферия», «ИнтерХофманн», «Золотой талер» и еще около десяти столь же внушительных имен. Причем в кокпит гоночной машины садятся не специально приглашенные спортсмены, а сотрудники этих фирм, причем занимающие верхние строчки в табеле о рангах.

По словам представителя компании «Интеркарт'98» Александра Синкевича, в этом нет ничего странного. Перепробовав немало различных развлечений — от бильярда до горных лыж, солидные люди, в конце концов, крепко «подсаживаются» на картинг. И в немалой степени потому, что он дает огромный выброс адреналина в кровь, ощущение скоростной езды, жажду победы и совершенно новые ощущения. Новые потому, что даже считающий себя асом водитель обыкновенной дорожной машины, садясь за руль карта, должен, по сути, начать водить сначала.

Итак, 19 июля прошел шестой этап соревнований «Интеркарт Трофей'98». Борьба, как и обычно, разгорелась не на шутку. Может, страсти на трассе (а в особенности на зрительских трибунах) бушевали еще и потому, что в этот день особенно повезло с погодой: солнце, наконец-то, вышло из-за плотной завесы облаков. В финале сошлись восемь гонщиков из семи команд: Бесман Олег и Стожков Игорь («Золотой Талер»), Турцевич Игорь («Интерпластик»), Лобач Александр («ИнтерХофманн»), Матусевич Валерий (SONY-Service), Ярота Дмитрий («ММА-99»), Сотников Дмитрий («Высокие технологии») и Якимахо Дмитрий («Компьютеры и периферия»). Правда, один из вышеназванных гонщиков сошел с трассы в предфинальном заезде из-за переворота карта. Это происшествие — второе за сезон — несколько омрачило гонку. К счастью, спортсмен практически не пострадал, отделавшись ушибом, и планирует включиться в дальнейшие этапы соревнования. Во многом легкому решению возможной проблемы сопутствовали защитный комбинезон, шлем и перчатки, без которых ни один гонщик на старт не выедет. Безопасность и еще раз безопасность — таков лозунг устроителей соревнований.

В финале шестого этапа гонок победил Дмитрий Якимахо. Второе и третье места заняли соответственно Игорь Турцевич и Олег Бесман. В командном зачете шестого этапа победил «Золотой Талер»; далее следуют «Интерпластик» и «ИнтерХофманн».

Сейчас турнирная таблица соревнований выглядит следующим образом: в личном зачете первое место удерживает Сергей Мартьянов («Комета»), за ним следует Игорь Турцевич («Интерпластик») и на третьем месте Олег Бесман («Золотой Талер»). Среди команд лидирует «Золотой Талер», на втором месте — SONY-Service и на третьем — «Интерпластик». Следующий, седьмой этап соревнований «Интеркарт Трофей'98» пройдет в воскресенье, 26 июля, на трассе «Виктория».

«Белорусская деловая газета» является спонсором этих соревнований — мы учредили призы трем лучшим командам сезона. Кроме того, на страницах нашей газеты вы сможете познакомиться с отчетами о проходящих этапах соревнований.

ТЕНДЕНЦИИ

ГОД ПРИОБРЕТЕНИЯ И СЛИЯНИЯ КОМПАНИЙ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Текущий год обещает стать рекордным в общемировом процессе слияний и приобретений компаний. Если нынешние тенденции сохранятся, то к концу 1998 года общая стоимость объявленных сделок, по всей вероятности, впервые превысит $2000 млрд.

По данным IFR Securities Data, общая стоимость сделок, объявленных во всем мире в первые шесть месяцев 1998 года, достигла $1200 млрд (в сравнении с $1600 млрд за весь 1997 год). В США прошлогодний 920-миллиардный рекорд наверняка будет побит, судя по целому ряду объявленных «мега-сделок», главным образом — в сфере финансовых услуг и телекоммуникаций. Уже в нынешнем году стоимость объявленных соглашений по слиянию и объединению американских компаний достигла $813 млрд, и специалисты предсказывают, что к концу года эта цифра может составить $1500 млрд.

За 72,5-миллиардным объединением Travelers Group, о котором было заявлено в апреле, последовало 25-миллиардное слияние Banc One и First Chicago NBD. Затем Wells Fargo дала согласие на приобретение ее другой американской банковской группой — Norwest. А в мае телекоммуникационная отрасль была ошеломлена 62-миллиардным слиянием Ameritech и SBC Communications.

В то время, как некоторые американские сделки представляют собой продолжение длительного процесса консолидации все еще фрагментированной местной банковской отрасли, размеры и масштабы других — особенно объединения Travelers-Citicorp — обещают вывести процесс слияний и приобретений компаний в США и во всем мире на новый уровень интенсивности.

По мнению авторитетных специалистов, сделкой года (а может быть, и одной из наиболее значимых за всю историю) является приобретение компании Chrysler немецким автопроизводителем Daimler Benz за $39 млрд, о чем было объявлено в мае. При этом консультантом Chrysler выступил Credit Suisse First Boston, а Daimler-Benz консультировали Goldman Sachs и Deutsche Bank.

Среди инвестиционных банков безоговорочным лидером является Goldman Sachs, который консультировал девять из десяти крупнейших сделок, объявленных после 1 января. Общая стоимость сделок, в которых этот банк выступал консультантом, составила $470 млрд, причем $385 млрд из этой суммы пришлось на США. Однако такое превосходство Goldman — это лишь верхушка гигантского айсберга. Ведь среди десяти крупнейших мировых консультантов в нынешнем году лишь два — швейцарско-американский гибрид Credit Suisse First Boston и нью-йоркско-парижско-лондонская «тройка» Lazard Houses — имеют более-менее выраженный неамериканский акцент в своей деятельности. Во многих случаях лишь крупным американским банкам, а также Credit Suisse First Boston и Warburg Read под силу обеспечить необходимую комбинацию из местных контактов, глобального секторального знания и опыта в области слияний и приобретений.

В Европе процесс слияний и приобретений переживает более фундаментальные изменения, чем в США. Однако негативное влияние слияний и приобретений внутри данного региона на занятость населения остается одним из основных опасений потенциальных покупателей, пытающихся предвосхитить возможную политическую и общественную реакцию. В этом смысле сделка Daimler-Chrysler является весьма примечательной, так как ее взаимодополняющая сущность не требует сокращения рабочих мест (как это было бы при подобном слиянии внутри европейского автомобильной отрасли). Это наводит на мысль о том, что и в других отраслях американские корпоративные покупатели могут иметь преимущество перед европейскими, так как в данном случае можно будет избежать политического давления, связанного с социальными расходами.

Некоторые банкиры подтверждают опасения о том, что бум слияний и приобретений компаний не продлится долго. Однако Гэри Парр, специалист по глобальным слияниям и приобретениям, утверждает, что *«до тех пор, пока процентные ставки стабильны и рынки остаются достаточно сильными, я всецело уверен, что уровень сделок поднимется в 1998 году выше $1500 миллиардов».*

КРУПНЕЙШИЕ В МИРЕ СДЕЛКИ ПО СЛИЯНИЮ И ПРИОБРЕТЕНИЮ КОМПАНИЙ

Объект приобретения	Покупатель	Стоимость сделки ($ млн)	Консультанты объекта приобретения	Консультанты покупателя
Citicorp(США)	Travelers(США)	72.558,2		Salomon Smith Barney
Ameritech(США)	SBC Communications(США)	62.592,5	Goldman Sachs	Salomon Smith Barney
BankAmerica(США)	NationsBank(США)	61.633,4	Goldman Sache	Merrill Lynch NationsBank Montgomery
Chrysler(США)	Daimler-Benz(Германия)	39.513,4	Credit Suisse First Boston	Goldman Sachs, Deutsche Bank
MonsantoСША)	American Home Products(США)	35.563,7	Goldman Sachs, BankAmerica	Bear Stearns
Wells Fargs(США)	Norwest Corp(США)	34.352,6	Credit Suisse First Boston Goldman Sachs	Goldman Sachs
First Chicago NBD(США)	Banc One(США)	29.616,0	Lazard Houses Goldman Sachs	Morgan Stanley Merrill Lynch
Mellon Bank(США)	Bank of New York(США)	24.240,1	Morgan Stanley Goldman Sachs	Merrill Lynch
Toronto-Dominion Bank (Канада)	Canadian Imperial bank of Commerce(Канада)	15.397,6	Goldman Sachs	Merrill Lynch
Waste Management	USA Waste Services	13.353,6	Merrill Lynch	Donaldson, Lufkin & Jenrette Lehman Brothers

Сделки, объявленные с 1 января по 1 июня 1998 года. Источник: IFR Securities Data

РЫНОК ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЙ

ПРОТИВ БИЛЛА ГЕЙТСА ОПОЛЧИЛИСЬ КОНКУРЕНТЫ

Недавнее заявление о создании совместного предприятия британской компанией Psion, финской Nokia, шведской Ericsson и американской Motorola определило линию фронта в войне за новое поколение «беспроводных» коммуникаций. Совместная компания будет разрабатывать продукцию с использованием компьютерной операционной системы, созданной Psion.

Это означает создание консорциума, направленного против Microsoft,— американской группы, работающей в сфере программного обеспечения, которая создала конкурирующую операционную систему Windows CE, основанную на «настольной» программе Windows. Обе системы преследуют цель стать стандартом коммуникационной отрасли для нового поколения продукции, которая, как ожидается, появится в результате сближения рынка переносных компьютеров (где работает Psion) и рынка мобильных телефонов.

Motorola, Nokia и Ericsson сообща контролируют 80% мирового рынка сотового телефонного оснащения. По мнению аналитиков, новая совместная компания, которая будет называться Symbian, даст Psion солидное преимущество перед Microsoft в гонке по созданию стандарта для данной отрасли. Основные активы для Symbian поступят из бывшего дочернего предприятия компании Psion, которое разрабатывало и лицензировало операционную систему EPOC, используемую в переносных компьютерах Psion. Symbian оценивается в 100 млн фунтов стерлингов ($169 млн), при этом 40%-ный «интерес» в ней будет иметь компания Psion, в то время как обе скандинавские компании внесли по 57,5 млн фунтов стерлингов за свои 30%-ные доли.

В настоящее время ведутся переговоры с компанией Motorola (которая присоединилась к данному проекту в последнюю минуту) относительно ее вклада в совместную компанию. Другие производители коммуникационного оснащения также будут приглашены для участия в этом совместном предприятии. *«Мы намерены создать новые стандарты для мобильных цифровых рынков завтрашнего дня. Продукция нового поколения будет чрезвычайно искусной и вездесущей»,*— утверждает Дэвид Поттер, председатель правления Psion.

Три компании - производители «материальной части» намерены разработать целый ряд мобильных аппаратов с использованием EPOC, включая «проводные» телефоны, которые в состоянии передавать и принимать информацию с большей «производительностью» и на более высокой скорости, чем нынешние телефонные аппараты, а также более «изощренные» пейджинговые аппараты. Сотовая технология будет также интегрирована в переносные компьютеры, делая возможной передачу электронной почты и другой информации из удаленных мест.

Колли Майерс, бывший управляющий директор Psion и новоназначенный глава компании Symbian, считает, что преимущество EPOC заключается в том, что эта система является открытой платформой, которая позволит всем производителям работать на ней и при этом по-прежнему иметь возможность дифференцировать свою продукцию для различных назначений. *«Psion перешла от обороны к наступлению,*— утверждает Патрик Йо, аналитик из Nomura. — *Это может выбить Билла Гейтса с данного рынка».*

RELAX

В ТУРЦИЮ ВМЕСТЕ С «КОМКОН-ТУРОМ» – ОТДЫХ, О КОТОРОМ С РАДОСТЬЮ ВЫ БУДЕТЕ ВСПОМИНАТЬ

ВИКТОРОВА ОЛЬГА, РИА «АПАШ»

Если суетных страстей угасло пламя, а душа ваша просит праздника, утомленное изнурительным трудом тело – неги, а пытливый ум совсем иных впечатлений, если вы к тому же романтичны, то наш вам совет: на Эгейское море! Из всех морей самое богатое островами. Но и это не главное. Определяющим неизменный интерес самых респектабельных туристов со всего света является то, что это колыбель легендарной античной цивилизации. У вас будет уникальная возможность услышать эхо веков. Термальный источник Памуккале, которому более 14 тысяч лет, развалины древних городов Эфезус и Мипет – места, наделенные неприродными силами, святые места. А сафари на джипах по горам, а турецкая ночь в фольклорных традициях, а национальный парк, раскинувшийся на побережье с видом на уникальный греческий остров Самос! Разве не праздник вашей душе, не услада глазам?

Мы поведали вам о возвышенном, а теперь поговорим о земном, ибо вполне согласны, что главный отдых в году должен быть и комфортным.

Старейший курорт Кушадасы, где вам посчастливится отдыхать, расположен в 70 км южнее древнего города Измира. Большинство отелей, выбрать любой из которых вы можете по своему усмотрению и в соответствии с возможностями, имеют отличные бассейны и спортплощадки. Кухня - евроазиатская, с обилием овощей и фруктов, национальных напитков и деликатесов. Отведаете вы и блюда национальной кухни.

Чистые галечные и песчаные пляжи оборудованы лежаками и солнечными зонтиками. Целебный микроклимат, стимулирующий вывод из организма избытка радиации (это особенно полезно детям!), в сочетании с активным отдыхом (катание на водных лыжах, катерах, яхтах) оздоровят и укрепят вас. Учтите, что купальный сезон длится с апреля по октябрь, при этом порадует вас безоблачными солнечными днями.

Если к тому же вы и прагматичны, то знайте, что выбранное вами место отдыха изобилует дешевыми восточными базарами. Как видите, еще и выгодно к тому же!

Продолжительность отдыха 11 дней. Вылет чартерным рейсом из Минска до Измира. Трансфер Измир - Кушадасы.

Если вы решили отдохнуть в Турции, обращайтесь в одно из лучших туристических агентств «Комкон-Тур» по адресу:

г. Минск, ул. Воронянского, 7А. Бизнес-Центр, 7 этаж.

Телефоны: (017) 228-12-26, 228-12-41, 228-12-42, 228-12-43, 228-12-16, 228-12-17, 228-12-18.

Лицензия № 10811 от 13.09.96г по 13.09.98г МС и Т.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 55 (486) 23.07.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 216-25-83, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-83

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 216-25-83**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

1-й завод 10700
Тираж 20000
Цена договорная
Заказ 176
Подписано в печать 21.7.98 в 14.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю